BLACKBIRD FOR TRAINING

تعبئة الموارد وتطوير المقترحات

1 – 5 November 2027

باريس (فرنسا)



تعبئة الموارد وتطوير المقترحات

المرجع: 299852_321827 التاريخ: 1 – 5 November 2027 المكان: باريس (فرنسا) الرسوم: GBP 5900

مقدمة

دورة تعبئة الموارد وتطوير المقترحات هي دورة متخصصة تهدف إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات اللازمة لتعبئة الموارد بشكل فعال وتطوير مقترحات فائزة للمشروعات والمبادرات المختلفة. في عالم التمويل التنافسي اليوم، تحتاج المنظمات والأفراد إلى الخبرة اللازمة لضمان الدعم المالي والتواصل الفعّال مع الجهات المانحة والشركاء المحتملين. تقدم الدورة استراتيجيات عملية لفهم نظرية تعبئة الموارد وتطبيقها لتعبئة الدعم المالي، وتعلم كيفية تطوير مقترحات تمويل تقنع الممولين.

أهداف الدورة

تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تحقيق الأهداف التالية:

- فهم المبادئ الأساسية لـ تعبئة الموارد و تطوير المقترحات بشكل فعّال.
- التعرف على مصادر التمويل المحتملة مثل الحكومات، المؤسسات، الشركات والأفراد، وتقييم مدى مناسبتها.
- وضع خطة استراتيجية لتعبئة الموارد تتناسب مع احتياجات المنظمة أو المشروع.
- تعلم كيفية كتابة مقترحات جذابة ومقنعة تتماشى مع أولويات المانحين ومتطلباتهم.
- التواصل الفعّال بشأن أثر المشروع والقيمة المضافة له.
- التمكن من إجراءات التقديم للمنح، بما في ذلك تقديم المقترحات والمتابعة بعد التقديم.
- استخدام أدوات وتقنيات كتابة المقترحات بفعالية.
- بناء علاقات قوية ومستدامة مع الممولين والشركاء.
- تطوير استراتيجية شاملة لجمع التبرعات.
- تطبيق ممارسات أخلاقية وشفافة في تعبئة الموارد و تطوير المقترحات.



محاور الدورة

اليوم الأول: مقدمة في تعبئة الموارد / تحديد مصادر التمويل

- نظرة عامة على تعبئة الموارد وأهميتها.
- المفاهيم الأساسية في تعبئة الموارد مثل نظرية تعبئة الموارد و تعريف تعبئة الموارد.
- التعرف على أنواع مصادر التمويل: الحكومات، المؤسسات، الشركات، الأفراد.
- بحث وتحديد الممولين والشركاء المحتملين.
- استراتيجيات تحديد مصادر التمويل و رسم الخرائط للممولين.

اليوم الثاني: تخطيط تعبئة الموارد / كتابة مقترح مقنع: الجزء الأول

- تطوير استراتيجية تعبئة الموارد متكاملة.
- تحديد أهداف جمع التبرعات الذكية SMART.
- إعداد الميزانية الخاصة بتعبئة الموارد.
- أساسيات كتابة المقترحات: بدءًا من الفكرة وحتى التفصيل.
- تعريف أهداف المشروع و فهم توقعات الممولين.

اليوم الثالث: كتابة المقترح المقنع: الجزء الثاني / عملية تقديم المقترحات

- بناء إطار منطقي للمقترح.
- تطوير خطة للمراقبة والتقييم لضمان تحقيق الأهداف.
- تضمين استراتيجية الاستدامة في المقترح.
- تحضير حزم المقترحات وتقديمها بشكل احترافي.
- إرشادات التقديم وأفضل الممارسات.
- التواصل والمتابعة بعد تقديم المقترحات.



اليوم الرابع: أدوات وتقنيات جمع التبرعات / بناء علاقات مع الممولين والشركاء

- استكشاف منصات الإنترنت والتكنولوجيا لزيادة فعالية التعبئة.
- استراتيجيات جذب الممولين وبناء علاقات مستدامة معهم.
- كيفية إنشاء حملات جمع التبرعات الفعّالة.
- استراتيجيات الحفاظ على العلاقات مع الممولين.
- التواصل الفعّال مع الممولين والشركاء لضمان دعم مستمر.

اليوم الخامس: أخلاقيات جمع التبرعات والشفافية / تطوير استراتيجية جمع التبرعات

- الاعتبارات الأخلاقية في تعبئة الموارد.
- الشفافية والمساءلة في جمع التبرعات.
- متطلبات الامتثال والتقارير للممولين.
- إنشاء خطة شاملة لجمع التبرعات.
- تحديد الأولويات ووضع الجداول الزمنية لجمع التبرعات.
- دراسة حالات وأفضل الممارسات.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- فهم شامل لـ نظرية تعبئة الموارد وكيفية تطبيقها في مختلف السياقات.
- اكتساب القدرة على تحديد مصادر التمويل المتاحة وتقييمها وفقًا لاحتياجات المشروع.
- تعلم كيفية كتابة مقترحات مقنعة تلبي احتياجات الممولين وتحقق أولوياتهم.
- فهم عميق لـ التواصل مع الممولين وبناء علاقات طويلة الأمد معهم.
- اكتساب أدوات وتقنيات عملية لتحسين تطوير المقترحات وجمع التبرعات.
- الحصول على استراتيجيات أخلاقية وشفافة في تعبئة الموارد لضمان النجاح على المدى الطويل.

الخاتمة

دورة تعبئة الموارد وتطوير المقترحات هي فرصة مثالية للأفراد والمنظمات الذين يسعون لتطوير مهاراتهم في تعبئة الموارد وتحقيق نجاح في كتابة المقترحات. من خلال هذه الدورة، ستتعلم كيفية تطوير استراتيجيات تعبئة الموارد الفعّالة، وكتابة مقترحات تمويل تلبي توقعات الممولين، بالإضافة إلى بناء علاقات مستدامة مع الشركاء والممولين.

المشاركة في هذه الدورة تتيح لك فرصًا واسعة لتحسين قدرتك على جمع التبرعات بشكل فعال وضمان استمرارية المشاريع عبر استراتيجيات تمويل ناجحة. لا تفوت هذه الفرصة لتحسين مهاراتك في تطوير المقترحات وتعبئة الموارد، وهو ما سيعزز قدرتك على تأمين الدعم المالي المستمر للمشاريع والمبادرات المستقبلية.

