BLACKBIRD FOR TRAINING

إدارة العقود القانونية لغير القانونين

April 2027 22 – 18

إسطنبول (تركيا)



إدارة العقود القانونية لغير القانونين

المرجع: 293664_321416 **التاريخ:** 18 – 22 April 2027 **المكان:** إسطنبول (تركيا) **الرسوم:** GBP 4900

مقدمة

في أي منظمة تجارية، تعتبر إدارة العقود من العوامل الأساسية لحماية مصالح الشركة وإدارة المخاطر بشكل فعال. سواء كنت مديرًا أو مسؤولاً في الفريق، فإن فهم إدارة دورة حياة العقود أمر بالغ الأهمية. تهدف هذه الدورة التدريبية الشاملة إلى تعزيز فهمك لـ إدارة العقود وضمان أنك ملم بتفاصيل التعقيدات التي يتضمنها التعاقد في بيئة العمل التجارية. ستزودك الدورة بالمهارات اللازمة للتعامل مع أنواع العقود في إدارة المشاريع، وإدارة دورة حياة العقود، وأفضل الممارسات في إدارة العقود. سواء كنت تتعامل مع عقود إدارة الممتلكات أو العقود التجارية، ستمكنك هذه الدورة من تحسين مهاراتك في التفاوض على العقود بفعالية.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم معنى إدارة العقود والتعرف على عملية إدارة العقود المناسبة للاعتماد في مختلف السيناريوهات.
- تعلم كيفية تقييم وإدارة مخاطر العقود بفعالية.
- اكتساب القدرة على تطبيق استراتيجيات التعاقد المناسبة في بيئات الأعمال المختلفة.
- تحسين المهارات في تحليل العقود والتفاوض عليها، مع التركيز على تقليل المخاطر.
- التعمق في إدارة دورة حياة العقود، من إعداد العقد إلى إغلاقه، مما يساهم في اتخاذ قرارات أفضل وتقليل المخاطر.
- تعزيز القيادة في إدارة العقود من خلال تحسين فهمك لـ قيادة العقود وعمليات عقود إدارة الممتلكات.



محاور الدورة

اليوم 1: أساسيات التعاقد

- مقدمة إلى إدارة العقود ودورها في المنظمة.
- لماذا نستخدم العقود: الوظيفة الأساسية للعقود في الأعمال.
- المتطلبات القانونية لعقد صالح: فهم الإطار القانوني.
- الفرق بين العقود الشفوية و العقود الإلكترونية.
- العناصر الأساسية: الشروط والأحكام للعقود.
- من لديه سلطة التعاقد: فهم التفويض وعمليات الموافقة.

اليوم 2: المخاطر وأنواع التعاقد المختلفة

- كيفية تقييم وإدارة المخاطر: نظرة عامة على إدارة المخاطر في إدارة العقود.
- لمحة عن أنواع العقود التقليدية و أنواع العقود الحديثة.
- فهم الضمانات والكفالات ودورها في حماية المصالح.
- أهمية خطابات النوايا ومتى يجب استخدامها.
- تحديد القانون الذي يحكم العقود في مختلف الاختصاصات.

اليوم 3: المصطلحات الرئيسية في العقود

- فهم المصطلحات الأساسية للعقود وآثارها.
- الالتزام بالأداء: تعريف الأدوار والمسؤوليات.
- معالجة القضايا المتعلقة بـ البضائع المعيبة و المسؤولية.
- استكشاف بنود التعويضات والتأمين في العقود.
- حماية الملكية الفكرية ضمن العقود.
- دور القوة القاهرة في تقليل المخاطر غير المتوقعة.



اليوم 4: التغييرات والتعديلات، قضايا الدفع والإغلاق

- إدارة التغييرات والتعديلات في العقود: كيفية التعامل مع التعديلات بفعالية.
- معالجة قضايا الدفع وفهم أهمية خطابات الاعتماد.
- كيفية التعامل مع مطالبات الضمان وآثارها على العقود.
- التعامل مع بنود الإيقاف والإنهاء.
- القضايا التعاقدية التي تواجهها أثناء إغلاق العقد.

اليوم 5: التفاوض، التجنب، وحل النزاعات

- إتقان فن التفاوض في العقود: من التسوية إلى التسوية.
- استكشاف الطرق القانونية: الدعوى القضائية، التحكيم، و الوساطة.
- فهم دور تحديد الخبراء و مجالس مراجعة النزاعات في حل الخلافات.
- تطوير استراتيجية لـ إدارة العقود تتماشى مع أهداف الأعمال وتقليل المخاطر.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- فهم عميق لإدارة العقود: تعلم عملية إدارة دورة حياة العقود بأكملها وكيف تؤثر على العمليات التجارية.
- تحسين مهارات التفاوض: اتقن المهارات اللازمة للتحكم في التفاوض على العقود وتجنب الأخطاء الشائعة، مما يحمي مصالح شركتك.
- تطوير الخبرة في إدارة المخاطر: تعلم كيفية تقييم المخاطر وتطوير استراتيجيات فعالة لتقليصها في إدارة العقود.
- بناء القيادة في إدارة العقود: فهم قيادة العقود واكتساب المهارات اللازمة لقيادة منظمتك في إدارة العقود بشكل فعال.
- تحسين اتخاذ القرارات: تمكينك من الأدوات والمعرفة اللازمة لاتخاذ قرارات مستنيرة طوال دورة حياة العقد.

الخاتمة

في بيئة الأعمال التنافسية اليوم، تعد إدارة العقود مهارة أساسية يمكن أن تؤثر بشكل كبير على نجاح المنظمة. من خلال حضور هذه الدورة، ستكتسب معرفة شاملة حول إدارة دورة حياة العقود، وفهم أنواع العقود في إدارة المشاريع، وتطوير المهارات اللازمة للتعامل مع التفاوض على العقود المعقدة، و إدارة المخاطر، وحل النزاعات. ستساعدك أفضل الممارسات في إدارة العقود على تحسين قدرتك على حماية مصالح شركتك وتقليل المخاطر القانونية، مما يحسن نتائج الأعمال.

سجل اليوم وطور خبرتك في إدارة العقود—المفتاح للنجاح في أي منظمة تجارية!

