BLACKBIRD FOR TRAINING

التحكيم المتقدم وتسوية المنازعات

November 2026 27 – 16

لوس أنجلوس (امريكا)



التحكيم المتقدم وتسوية المنازعات

المرجع: 192105_3255259 **التاريخ:** 16 – 27 November 2026 **المكان:** لوس أنجلوس (امريكا) **الرسوم:** GBP 11900

مقدمة

في ظل تنامي النزاعات التجارية والمالية وتعقيد بيئة الأعمال، أصبح التحكيم المتقدم وتسوية المنازعات أداة أساسية لضمان استمرارية العلاقات وحماية الحقوق. تهدف هذه الدورة المكثفة إلى تمكين المشاركين من فهم آليات التحكيم المحلي والدولي، والتعمق في أساليب التسوية البديلة للمنازعات، وفهم الأطر القانونية والإجرائية المرتبطة بها.

من خلال محاضرات متخصصة، ودراسات حالة عملية، وتمارين تطبيقية، سيتعلم المشاركون كيفية صياغة اتفاقيات التحكيم، إدارة القضايا، التعامل مع الأدلة، وإنفاذ الأحكام عبر الحدود بفعالية.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة سيتمكن المشاركون من:

- فهم المبادئ الأساسية للتحكيم المحلي والدولي.
- صياغة وتفسير بنود واتفاقيات التحكيم بشكل احترافي.
- تحليل الإجراءات وأساليب إدارة القضايا التحكيمية.
- استخدام استراتيجيات التفاوض والوساطة في تسوية المنازعات.
- التعرف على آليات إنفاذ الأحكام التحكيمية والتعامل مع النزاعات العابرة للحدود.

محاور الدورة

اليوم الأول: مدخل إلى التحكيم وتسوية المنازعات

- التعريف بآليات التحكيم ووسائل التسوية.
- الفروق بين التقاضي والتحكيم.
- التطور التاريخي للتحكيم وأنواعه.
- الأطر القانونية الناظمة للتحكيم محلياً ودولياً.
- دور الوسائل البديلة في إدارة النزاعات الحديثة.



اليوم الثاني: اتفاقيات وبنود التحكيم

- كيفية صياغة بنود التحكيم الفعالة.
- اختيار القواعد والإجراءات المناسبة.
- تحديد القانون الواجب التطبيق.
- إنفاذ اتفاقيات التحكيم.
- الأخطاء الشائعة في صياغة البنود.

اليوم الثالث: مؤسسات وقواعد التحكيم

- التعرف على أبرز المؤسسات التحكيمية.
- التحكيم المؤسسي مقابل التحكيم الحر.
- مقارنة القواعد التحكيمية.
- طرق اختيار المحكمين.
- الإجراءات الأولية في التحكيم.

اليوم الرابع: إدارة الإجراءات التحكيمية

- تنظيم القضايا والجداول الزمنية.
- تقديم المذكرات والأدلة.
- إدارة جلسات الاستماع.
- التعامل مع التحديات الإجرائية.
- دور التكنولوجيا في التحكيم.

اليوم الخامس: الأدلة والإثبات

- قواعد الإثبات في التحكيم.
- الأدلة الكتابية وشهادات الشهود.
- الأدلة الفنية والتقارير المتخصصة.
- اعتبارات السرية.
- الطعون المتعلقة بالأدلة.



اليوم السادس: جلسات التحكيم

- التحضيرات ما قبل الجلسة.
- استجواب ومناقشة الشهود.
- تقديم المرافعات الشفوية.
- جلسات التحكيم عن بعد.
- الاعتبارات الأخلاقية أثناء الجلسات.

اليوم السابع: الأحكام والعلاجات

- أنواع الأحكام التحكيمية.
- صياغة أحكام قابلة للتنفيذ.
- القرارات الوقتية والنهائية.
- سبل التعويض والمعالجات المتاحة.
- الطعن في الأحكام التحكيمية.

اليوم الثامن: إنفاذ الأحكام التحكيمية

- إجراءات الإنفاذ المحلي.
- آليات الاعتراف والتنفيذ الدولي.
- التحديات المرتبطة بالإنفاذ عبر الحدود.
- دور المحاكم في التنفيذ.
- استراتيجيات عملية للإنفاذ.

اليوم التاسع: الوسائل البديلة لتسوية المنازعات

- تقنيات واستراتيجيات الوساطة.
- مهارات التفاوض في إدارة الخلافات.
- الوسائل المختلطة بين التحكيم والوساطة.
- دور الوسطاء المحايدين.
- دمج الوسائل البديلة مع التحكيم.



اليوم العاشر: موضوعات متقدمة ودراسات حالة

- النزاعات المعقدة ومتعددة الأطراف.
- دراسات حالة في التحكيم التجاري والاستثماري.
- الأخلاقيات والمسؤوليات المهنية.
- الاتجاهات المستقبلية في التحكيم.
- تطبيقات عملية وتمارين محاكاة.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- تطوير خبرة متقدمة في التحكيم وتسوية المنازعات.
- تعلم مهارات عملية في صياغة اتفاقيات التحكيم.
- اكتساب معرفة متكاملة بآليات إنفاذ الأحكام محلياً ودولياً.
- تعزيز القدرات في التفاوض والوساطة.
- الاطلاع على أحدث الممارسات العالمية في التحكيم التجاري والاستثماري.
- تطبيق عملي عبر دراسات حالة وتمارين واقعية.
- دعم التميز المهني والحصول على خبرة متخصصة.
- رفع القدرة على التعامل مع النزاعات المعقدة والعابرة للحدود.

الخاتمة

توفر دورة التحكيم المتقدم وتسوية المنازعات للمشاركين مزيجاً من المعرفة النظرية والتطبيق العملي، مما يساعدهم على صياغة اتفاقيات قوية، إدارة الإجراءات التحكيمية بكفاءة، وإنفاذ الأحكام محلياً ودولياً.

هذه الدورة فرصة لتعزيز الكفاءات القانونية والمهنية، وإعداد المتخصصين للتعامل مع النزاعات المعقدة في بيئة مليئة بالتحديات.

