BLACKBIRD FOR TRAINING

الأساليب المتقدمة لبناء الشراكات الإستراتيجية

January 2027 8 – 4

طوكيو (اليابان)



الأساليب المتقدمة لبناء الشراكات الإستراتيجية

المرجع: 182540_3254940 التاريخ: 4 – 8 January 2027 المكان: طوكيو (اليابان) الرسوم: GBP 6600

مقدمة

في بيئة الأعمال المتغيرة باستمرار، أصبحت الشراكات الاستراتيجية أداة حيوية لتحقيق النمو والابتكار. تسعى المؤسسات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا إلى تعزيز قدراتها من خلال التعاون مع شركاء استراتيجيين. تقدم هذه الدورة التدريبية نهجًا متقدمًا لفهم وإدارة الشراكات الاستراتيجية بفعالية.

أهداف الدورة

- فهم المفاهيم الأساسية للشراكات الاستراتيجية.
- تحليل وتقييم الشركاء المحتملين.
- تطوير خطط شراكة فعالة.
- بناء علاقات قوية ومستدامة مع الشركاء.
- إدارة الشراكات الحالية وتحسين أدائها.
- تجنب الأخطاء الشائعة في إدارة الشراكات.
- تطبيق أدوات وتقنيات لتعزيز إدارة الشراكات.
- تقييم أداء الشراكات وتطويرها المستمر.

محاور الدورة

اليوم الأول: فهم الشراكات الاستراتيجية

- مقدمة عن أهمية الشراكات في بيئة الأعمال الحديثة.
- أنواع الشراكات الاستراتيجية ومزاياها.
- عوامل النجاح في بناء وإدارة الشراكات.
- تحليل السوق وتحديد الشركاء المحتملين.
- دراسة حالات ناجحة للشراكات الاستراتيجية.
- تمارين تفاعلية لتطبيق المفاهيم المكتسبة.



اليوم الثاني: اختيار وتقييم الشركاء

- معايير اختيار الشركاء المناسبين.
- أدوات لتقييم توافق الأهداف والقيم.
- تحليل المخاطر والفرص في الشراكات المحتملة.
- إجراء دراسات الجدوى للشراكات.
- تطوير استراتيجيات للتفاوض وبناء الثقة.
- تمارين عملية على تقييم الشركاء.

اليوم الثالث: بناء خطط الشراكة

- تصميم خطط شراكة متكاملة.
- تحديد الأهداف والمؤشرات الرئيسية للأداء.
- توزيع الأدوار والمسؤوليات بين الشركاء.
- إعداد جداول زمنية للتنفيذ.
- تحديد الموارد المطلوبة والدعم اللازم.
- مناقشة تحديات تنفيذ الخطط وطرق التغلب عليها.

اليوم الرابع: إدارة الشراكات القائمة

- مراقبة وتقييم أداء الشراكات.
- إدارة التغيرات والتحديات في الشراكات.
- تعزيز التواصل والتنسيق بين الشركاء.
- حل النزاعات وبناء علاقات مستدامة.
- تطوير استراتيجيات للنمو والتوسع المشترك.
- تمارين تفاعلية على إدارة الشراكات.

اليوم الخامس: تقييم وتطوير الشراكات

- تحليل النجاحات والإخفاقات في الشراكات.
- استخدام التغذية الراجعة لتحسين الأداء.
- تحديد فرص الابتكار والتطوير في الشراكات.
- تحديث الخطط والاستراتيجيات بناءً على التقييمات.
- مشاركة دراسات حالة واقعية.
- [illegible] المفاهيم المكتسبة.



لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الإيجابيات والسلبيات

- تعزيز فهمك للشراكات الاستراتيجية وأهميتها.
- تطوير مهاراتك في اختيار وتقييم الشركاء.
- اكتساب أدوات وتقنيات لبناء خطط شراكة فعالة.
- تحسين قدرتك على إدارة الشراكات القائمة.
- توسيع شبكة علاقاتك المهنية.
- الاستفادة من دراسات حالة واقعية.
- تطبيق المفاهيم المكتسبة في بيئة عملك.
- الحصول على شهادة معتمدة تعزز من مسيرتك المهنية.

الخاتمة

تقدم هذه الدورة التدريبية نهجًا متقدمًا لفهم وإدارة الشراكات الاستراتيجية بفعالية. من خلال المحاور المتنوعة والتمارين التفاعلية، ستتمكن من تطوير مهاراتك وتعزيز قدراتك في بناء شراكات ناجحة ومستدامة.

سواء كنت مديرًا تنفيذيًا أو قائد فريق أو متخصصًا في أي مجال، فإن هذه الدورة ستزودك بالأدوات والمعرفة اللازمة لتحقيق أهدافك الاستراتيجية.

