BLACKBIRD FOR TRAINING

دورة متقدمة في إدارة العقود والتفاوض

June 2027 25 – 21

مدريد (إسبانيا)



دورة متقدمة في إدارة العقود والتفاوض

المرجع: 152253_3109 **التاريخ:** 21 – 25 June 2027 **المكان:** مدريد (إسبانيا) **الرسوم:** GBP 5900

مقدمة

تغطي هذه الدورة التدريبية مراحل إدارة العقود الثلاثة الأساسية: التفاوض على "الصفقة"، وتوثيق تلك الصفقة بطريقة قوية وفعّالة، وإدارة أداء العقد نفسه طوال مدة تنفيذه. تهدف الدورة إلى مساعدة المشاركين على فهم استراتيجيات إدارة دورة حياة العقود CLM وتطبيقها بشكل عملي لتحسين النتائج وتقليل المخاطر. كما ستزود المشاركين بالأدوات والتقنيات اللازمة لإدارة العقود بفعالية، مع التركيز على استراتيجيات التفاوض على العقود وإدارة العقود في بيئات تجارية معقدة ومتنوعة.

سوف تتناول الدورة جوانب عملية من مختلف الصناعات، مما يتيح لك توسيع نطاق معرفتك وفهمك لأساليب التعاقد المختلفة. كما ستساعدك الدورة على التعرّف على كيفية التعامل مع القضايا المتعلقة بالعقود من منظور الأطراف الأخرى وتقديم استراتيجيات لإدارة الخلافات والعقبات في العقود.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة، ستكون قادرًا على:

- فهم أهمية التفاوض على الصفقة قبل الانتقال إلى صياغة الوثائق العقدية.
- تطبيق تقنيات واستراتيجيات التفاوض الفعّالة لتحسين نتائج العقود.
- تقييم وصياغة وتعديل بنود العقد باستخدام أمثلة واقعية.
- فهم عمليات إدارة دورة حياة العقود من البداية إلى النهاية.
- تجنب المنازعات أو إدارة الخلافات بنجاح باستخدام تقنيات إدارة دورة حياة العقود.
- التخطيط والتفاوض على العقود باستخدام استراتيجيات التفاوض المناسبة.
- إدارة المخاطر وتحقيق الأداء الجيد في العقود عبر تقنيات إدارة العقود.



محاور الدورة

اليوم الأول: ما هي "الصفقة" وراء العقد وكيف تصل إليها؟

- مكونات العقد: العناصر الأساسية وبنية العقد.
- سياق الترتيبات التجارية.
- حلول تجارية مبتكرة مثل التحالفات و عقود BOOT.
- العلاقة بين استراتيجية التفاوض و صياغة العقد.
- إغلاق الصفقة: صلاحية التوقيع ومبادئ الوكالة.
- الإجراءات اللازمة لإتمام العقد.

اليوم الثاني: التفاوض على العقود وصياغتها

- مبادئ التفاوض على العقود وتقنيات التفاوض.
- التفاوض في المواقف المعقدة والصعبة.
- هيكلة المستندات المعقدة: الهيكلية الشروط العقدية.
- استخدام وتعديل نماذج العقود القياسية.
- التوجيهات الخاصة بالتعاقد الدولي.
- تعديل العقود: التعامل مع التعديلات والقيود.

اليوم الثالث: صياغة البنود الخاصة بالعقود

- صياغة البنود التشغيلية وواجبات الأداء في العقود.
- العنوان، المخاطر، وأحكام الدفع.
- التغييرات في العقود: نقل الحقوق، التعديلات، وتوسيع نطاق العمل.
- الإنهاء والتعليق والعقوبات المترتبة على المخالفات.
- تحديد المسؤولية وإلغاءها، القوة القاهرة، والتنازل.
- قانون العقد: آليات حل المنازعات.



اليوم الرابع: إدارة العقود بفعالية

- تقييم المخاطر وإدارتها: تطبيق أدوات إدارة دورة حياة العقود لتقييم المخاطر.
- تعيين المسؤوليات وتنظيم اجتماعات البداية: تحديد وتوجيه التوقعات.
- التعامل مع الانتهاكات، التأخيرات، والاضطرابات في أداء العقد.
- إدارة مطالبات العقود بفعالية.
- التعامل مع مشاكل الدفع، بما في ذلك في التجارة الدولية.
- دروس مستفادة لتحسين الأداء المستقبلي.

اليوم الخامس: التعامل مع المنازعات

- التعرف على المشاكل المحتملة والتعامل معها عند ظهورها.
- التفريق بين الحقوق القانونية و النتائج التجارية في النزاعات.
- هياكل التفاوض لحل المنازعات الداخلية.
- حل المنازعات الخارجية: استكشاف آليات التقاضي و التحكيم.
- بدائل حديثة لحل المنازعات: التحكيم، التحديد الخبير، و الوساطة.
- نظرة شاملة على الدورة وجلسة أسئلة نهائية.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- اتقن إدارة دورة حياة العقود: تعلم كيفية إدارة العقود من البداية إلى النهاية باستخدام أدوات وتقنيات فعالة.
- عزز مهارات التفاوض الخاصة بك: احصل على استراتيجيات التفاوض على العقود التي يمكن تطبيقها في مواقف حقيقية لتحسين فرصك في إغلاق الصفقات وإدارة العقود بنجاح.
- تحقيق الشهادات في إدارة العقود: تقدم لك هذه الدورة التدريبية معرفة عملية تساعدك في الحصول على شهادة إدارة دورة حياة العقود، مما يظهر قدرتك على التعامل مع العقود المعقدة وإدارتها بفعالية.
- تعزيز مسارك المهني من خلال المعرفة العملية: ستحصل على المهارات اللازمة لإدارة العقود بنجاح، وهي مهارة أساسية في العديد من الصناعات.
- تقليل المخاطر وحل المنازعات: تعلم كيفية صياغة العقود بشكل يحميك من الخلافات ويعزز آلية حلها عند حدوثها.
- اكتساب رؤى عبر الصناعات المختلفة: استكشاف أفضل ممارسات إدارة العقود من مجموعة من الصناعات، مما يفتح لك آفاقًا جديدة لتطبيق هذه المهارات في عملك.



الخاتمة

سواء كنت تتعامل مع العقود التجارية المعقدة أو سيناريوهات التعاقد الدولي، فإن هذه الدورة التدريبية حول إدارة دورة حياة العقود سوف تمنحك الأدوات والاستراتيجيات اللازمة للتفاوض على العقود، صياغتها، وإدارتها بفعالية. من خلال التركيز على الجانب الفني للإدارة العقودية و مهارات التفاوض، ستمكنك هذه الدورة من إدارة العقود بثقة، وتقليل المخاطر، وحل المنازعات بكفاءة. إن الاستثمار في تدريب إدارة العقود ليس فقط لتعزيز مهاراتك، بل لتحسين قدرتك على التعامل مع العقود المعقدة وضمان نجاح مشاريعك.

