BLACKBIRD FOR TRAINING

إدارة عقود النفط والغاز

August 2027 20 – 16

برشلونة (إسبانيا)



إدارة عقود النفط والغاز

المرجع: 143389_321693 **التاريخ:** 16 – 20 August 2027 **المكان:** برشلونة (إسبانيا) **الرسوم:** GBP 5900

مقدمة

قطاع النفط والغاز من أكثر القطاعات تعقيداً وتغيراً في العالم، مما يتطلب فهماً عميقاً لعمليات إدارة العقود للتعامل مع تحدياته المعقدة. إن التسارع المستمر في التغير والاستثمارات العالية يجعل من إدارة العقود ضرورة أساسية لتقليل المخاطر وضمان نجاح المنظمات.

توفر هذه الدورة التدريبية استكشافاً شاملاً لدورة حياة إدارة العقود مع التركيز على إدارة عقود النفط والغاز، والتفاوض الفعال، وضمان الامتثال للقوانين في عقود الطاقة. من خلال هذه المهارات، سيتمكن المشاركون من حماية مصالح مؤسساتهم وتعزيز الكفاءة التشغيلية، وضمان الامتثال للمعايير الدولية.

أهداف الدورة

- فهم أساسيات إدارة العقود وتطبيقها في قطاع النفط والغاز.
- اكتساب خبرة في ممارسات إدارة العقود النفطية لتقليل الغموض والمخاطر.
- تطوير استراتيجيات قوية لضمان الامتثال التعاقدي وحل النزاعات.
- إتقان عملية إدارة العقود، بما في ذلك إدارة العقود الخاصة بالمشاريع والموردين.
- تعزيز المعرفة بـ أنواع عقود الطاقة مثل الامتيازات، والإيجارات، والاتفاقيات الخدمية.
- بناء الثقة في مهارات التفاوض على عقود النفط والغاز.
- تعلم أفضل الممارسات في إدارة سلسلة التوريد داخل قطاع الطاقة.



محاور الدورة

اليوم الأول: أنواع عقود النفط والغاز

- نظرة عامة على مبادئ إدارة عقود النفط والغاز.
- أنواع العقود الأساسية: الامتيازات، الإيجارات، الإيجارات طويلة الأجل، والعقود متعددة الأطراف.
- إدارة بنود الحصرية والسرية ومصالح الأطراف المشتركة.

اليوم الثاني: إدارة عملية سلسلة التوريد

- أفضل الممارسات في إدارة العقود للتوريد والمشتريات.
- تحديد المخاطر وإدارتها في دورة حياة العقود.
- التأهيل المسبق للموردين وتطوير نطاقات العمل.
- ضمان الامتثال لمعايير مكافحة الفساد في عقود الطاقة.

اليوم الثالث: القضايا التعاقدية الرئيسية وإدارتها

- إدارة الأداء، العقوبات، والمسؤوليات.
- استراتيجيات التسعير وشروط الدفع في إدارة عقود النفط والغاز.
- القوة القاهرة، بنود الإنهاء، ومتطلبات المحتوى المحلي.

اليوم الرابع: إدارة أداء المقاولين

- إدارة المخاطر في علاقات الموردين.
- إعداد اتفاقيات مستوى الخدمة SLAs ومؤشرات الأداء الرئيسية KPIs.
- الحد من المسؤوليات وضمان الاستخدام الفعال للضمانات والكفالات.

اليوم الخامس: إدارة النزاعات في صناعة البترول

- استراتيجيات فعالة للتعامل مع التعويضات والحلول.
- إتقان تقنيات التفاوض والتسوية.
- مقارنة بين أساليب حل النزاعات البديلة: التحكيم مقابل التقاضي.
- تدابير التنفيذ وإجراءات مناقشة مفتوحة.



لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- اكتساب خبرة متقدمة في إدارة عقود النفط والغاز لضمان التعامل الفعال مع العقود المعقدة.
- تطوير مهارات في عملية إدارة العقود، بدءاً من إعداد العقود وحتى التنفيذ والمتابعة.
- الحصول على رؤى عملية حول أنواع عقود الطاقة وتطبيقاتها في العالم الحقيقي.
- تقليل المخاطر من خلال فهم شامل لـ الامتثال التعاقدي ومؤشرات الأداء.
- بناء خبرة في إدارة العقود الخاصة بالمشاريع، مما يضمن تنفيذ المشاريع بنجاح.

الخاتمة

تمنح هذه الدورة الشاملة المشاركين المهارات والمعرفة والاستراتيجيات اللازمة للتميز في إدارة عقود النفط والغاز. من خلال إتقان دورة حياة إدارة العقود، سيعزز المشاركون قدرتهم على تقييم المخاطر وضمان الامتثال والتفاوض بفعالية في أحد أكثر القطاعات ديناميكية.

سواء كنت تسعى لتعزيز خبرتك في أساسيات إدارة العقود أو توسيع معرفتك بـ مهارات التفاوض على عقود النفط والغاز، فإن هذه الدورة تقدم الأدوات لتحقيق النجاح غير المسبوق في إدارة عقود الطاقة. ابدأ الآن رحلتك نحو التميز في إدارة العقود وقيادة النمو المؤسسي!

