

المشاركة المتقدمة لأصحاب المصلحة في صناعة صيد الأسماك

دبي (الإمارات)

6 أبريل 2025 - 10 أبريل 2025

UK Traininig

PARTNER



المشاركة المتقدمة لأصحاب المصلحة في صناعة صيد الأسماك

رمز : LM28 التاريخ : 6 أبريل 2025 - 10 أبريل 2025 المدينة : دبي (الإمارات) - Dubai VOCO رسوم الاشتراك : 3900 باوند

مقدمة

تم تصميم دورة "التفاعل المتقدم مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد" لتزويد المشاركين بفهم شامل لأحدث المفاهيم والاستراتيجيات والتقنيات في التفاعل مع أصحاب المصلحة المحددة لصناعة الصيد. تعتبر هذه الدورة مناسبة للمحترفين والمديرين الذين يسعون لتعزيز معرفتهم ومهاراتهم في إدارة العلاقات مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد الديناميكية. سيتعلم المشاركون حول الأهداف وأفضل الممارسات والاتجاهات الناشئة في التفاعل مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.

أهداف الدورة

- توفير فهم عميق لمبادئ ومفاهيم التفاعل مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.
- استكشاف أحدث الاتجاهات والتقنيات والابتكارات في التفاعل مع أصحاب المصلحة.
- تزويد المشاركين بالمهارات اللازمة لتحليل وتحسين علاقات أصحاب المصلحة.
- دراسة استراتيجيات تعزيز الاستدامة والمسؤولية الاجتماعية والاعتبارات الأخلاقية في التفاعل مع أصحاب المصلحة.
- تطوير تقنيات فعالة للتواصل والتعاون للتفاعل مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.
- تعزيز قدرة المشاركين على التعامل مع الصراعات وإدارة توقعات أصحاب المصلحة.
- تعزيز نهج استراتيجي للتفاعل مع أصحاب المصلحة لتحقيق الأهداف التنظيمية في صناعة الصيد.

محتوى الدورة

اليوم الأول

مقدمة في التفاعل مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد

- أهمية التفاعل مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.
- تحديد وتصنيف أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.
- فهم اهتمامات واحتياجات وتوقعات أصحاب المصلحة.
- تقييم تأثير التفاعل مع أصحاب المصلحة على النجاح التنظيمي.
- دراسات الحالة والأدلة الحقيقية.

اليوم الثاني

استراتيجيات وأدوات للتفاعل مع أصحاب المصلحة

- وضع استراتيجية للتفاعل مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.
- تقنيات رسم الخرائط والتحليل لأصحاب المصلحة.
- مهارات الاتصال والتفاوض الفعالة للتفاعل مع أصحاب المصلحة.
- استخدام التكنولوجيا والمنصات الرقمية للتفاعل مع أصحاب المصلحة.
- أفضل الممارسات في إدارة علاقات أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.

UK Training
PARTNER



اليوم الثالث

الاستدامة والمسؤولية الاجتماعية في التفاعل مع أصحاب المصلحة

- دمج الاستدامة والمسؤولية الاجتماعية في التفاعل مع أصحاب المصلحة.
- الاعتبارات البيئية والممارسات المستدامة في صناعة الصيد.
- مبادرات المسؤولية الاجتماعية للشركات والتفاعل مع المجتمع في صناعة الصيد.
- الاعتبارات الأخلاقية والممارسات التجارية المسؤولة في التفاعل مع أصحاب المصلحة.
- دراسات الحالة وقصص النجاح للتفاعل المستدام مع أصحاب المصلحة.

اليوم الرابع

إدارة الصراعات وتوقعات أصحاب المصلحة

- تحديد وإدارة الصراعات في التفاعل مع أصحاب المصلحة.
- استراتيجيات لحل الصراعات ومعالجة مخاوف أصحاب المصلحة.
- إدارة توقعات أصحاب المصلحة وتحقيق التوازن بين المصالح المتنافسة.
- بناء الثقة والمصداقية مع أصحاب المصلحة في صناعة الصيد.
- دراسات الحالة حول حل الصراعات وإدارة أصحاب المصلحة.

اليوم الخامس

التفاعل الاستراتيجي مع أصحاب المصلحة لتحقيق النجاح التنظيمي

- وضع نهج استراتيجي للتفاعل مع أصحاب المصلحة.
- موازنة التفاعل مع أصحاب المصلحة مع الأهداف والغايات التنظيمية.
- قياس وتقييم فعالية مبادرات التفاعل مع أصحاب المصلحة.
- خلق ثقافة للتفاعل مع أصحاب المصلحة داخل صناعة الصيد.
- المشاريع النهائية وختام الدورة.

UK Training
PARTNER



مدن التدريب في بلاك بيرد

أوروبا وأمريكا



زيورخ (النمسا)



استوكهولم (السويد)



لايون (فرنسا)



الدنمارك (كوبنهاغن)



بورجو (فرنسا)



أنسي (فرنسا)



أوسلو (النرويج)



أندرب (البلجيكا المتحدة)



غلاسكو (اسكتلند)



والنقا (إسبانيا)



لندن (الملكة المتحدة)



إسطنبول (تركيا)



أمستردام (هولندا)



دوسلدورف (ألمانيا)



باريس (فرنسا)



برشلونة (إسبانيا)



ميونخ (ألمانيا)



جنيف (سويسرا)



براغ (التشيك)



فيينا (النمسا)



روما (إيطاليا)



بروكسل (بلجيكا)



مدريد (إسبانيا)



برلين (ألمانيا)



لوس أنجلوس (أمريكا)



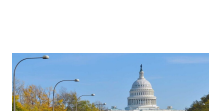
فلوريدا (أمريكا)



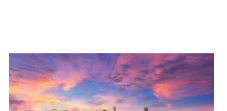
أون لاين



بوسطن (أمريكا)



واشنطن (أمريكا)



ميامي (أمريكا)



أمريكا (نيويورك)



كندا (تورونتو)

UK Training
PARTNER

مدن التدريب في بلاك بيرد

افريقيا



كيغالي (روندي)



كيب تاون (افريقيا)



أكرا (غانا)



لاجوس (نيجيريا)



مراكش (المغرب)



نيروبي (كينيا)



دبي (الإمارات)



القاهرة (مصر)



شرم الشيخ (مصر)



كازا بلانكا (المغرب)



تونس (تونس)

آسيا



بكين (الصين)



بانكوك (تايلاند)



بالي (إندونيسيا)



مانابا (الفلبين)



هالديف (مالديف)



باكو (أذربيجان)



كوالالمبور (ماليزيا)



طوكيو (اليابان)



سيدني (أستراليا)



سنغافورة (سنغافورة)



موسكو (روسيا)



جاكرتا (إندونيسيا)

UK Training

PARTNER

عملاء بلاك بيرد

 MANNAI CORPORATION Mannai Trading Company WLL, Qatar	 GAC UNE FILIALE D'EGA Alumina Corporation Guinea	 Booking.com Booking.com Netherlands	 OXFAM Oxfam GB International Organization, Yemen	 Capital Markets Authority Kuwait
 WS Waltersmith Petroman Oil Limited Nigeria	 QNB Qatar National Bank (QNB), Qatar	 مؤسسة قطر Qatar Foundation, Qatar	 AFRICAN UNION ADVISORY BOARD ON CORRUPTION , Tanzania	 KFAS مؤسسة الكويت للتقدم العلمي Kuwait Foundation for the Advancement of Sciences KFAS Kuwait
 Reserve Bank of Malawi , Malawi	 Central Bank of Nigeria , Nigeria	 Ministry of Interior Kingdom of Saudi Arabia , KSA	 Mabruk Oil Company , Libya	 الشركة السعودية للكهرباء Saudi Electricity Company, KSA
 BPKH Badan Pengelola Keuangan Haji BADAN PENGELOLA KEUANGAN HAJI, Indonesia	 NATO Italy	 eni ENI CORPORATE UNIVERSITY, Italy	 بنك الخليج GULF BANK Gulf Bank Kuwait	 المؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية General Organization for Social Insurance KSA
 Defence Space Administration , Nigeria	 مجموعة الصناعات الوطنية (القطرية) National Industries Group (Holding), Kuwait	 مؤسسة حمد الطبية Hamad Medical Corporation, Qatar	 USAID USAID Pakistan	 STC الاتصالات السعودية STC Solutions, KSA
 North Oil Company North Oil company,	 EKO EKO Electricity	 OMAN BROADBAND العمانية للإنطاق العريض Oman Broadband	 UNITED NATIONS UN,	 هيئة تنظيم الكهرباء - عمان AUTHORITY FOR ELECTRICITY REGULATION, OMAN Authority for

UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

البرامج الإدارية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والملاحة الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والميزانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الموارد البشرية
تحقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
صقل المهارات والإدارة المرنّة



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



training@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training
PARTNER

