

إدارة العقود القانونية لغير القانونيين

القاهرة (مصر)

29 ديسمبر 2024 - 2 يناير 2025

UK Traininig

PARTNER



إدارة العقود القانونية لغير القانونيين

رمز : LD28 التاريخ : 29 ديسمبر 2024 - 2 يناير 2025 المدينة : القاهرة (مصر) رسوم الاشتراك : 4000 باوند

مقدمة

إذا كنت تعمل في مؤسسة تجارية، فأنت بحاجة إلى فهم التعاقد. يتعامل كل شخص في مؤسسة تجارية مع التعاقد في الحياة العملية اليومية. ستضمن لك هذه الدورة التدريبية تطوير وعيك ومهاراتك التعاقدية. هذه الدورة التدريبية ضرورية لجميع الأفراد داخل المنظمة. نعتهد كل مؤسسة على العقود لحماية مصالح الشركة وإدارة المخاطر بشكل فعال. من الضروري أن يفهم كل فرد في المؤسسة القضايا والعمليات التي ينطوي عليها سيناريو التعاقد.

أهداف الدورة

- التعرف على استراتيجيات التعاقد المناسبة لاعتقادها.
- إظهار كيف يمكن استخدام تقنيات التعاقد في المواقف المختلفة.
- تحسين قدرة المديرين على تحليل العقود.
- توضيح بعض المخاطر الموجودة في التعاقد.
- السيطرة على مفاوضات العقد بشكل أكثر فعالية.

محاور الدورة

اليوم الأول

مبادئ التعاقد

- لماذا نستخدم العقود.
- المتطلبات القانونية لعقد ساري المفعول.
- العقود الشفهية.
- العقود الإلكترونية.
- شروط وأحكام العقد.
- سلطة التعاقد.

اليوم الثاني

المخاطر وأنواع العقود المختلفة

- كيفية تقييم وإدارة المخاطر.
- أنواع العقود التقليدية.
- أنواع العقود الحديثة.
- السندات والضمانات.
- خطابات النوايا.
- أي القوانين؟

اليوم الثالث

UK Training

PARTNER



شروط العقد الرئيسية

- الالتزام بأداء.
- السلع المعيبة.
- قضايا المسؤولية.
- التعويضات والتأمين.
- الملكية الفكرية.
- القوة القهرية.

اليوم الرابع

التغييرات والاختلافات، قضايا الدفع والإغلاق

- التغييرات والاختلافات.
- مشاكل الدفع.
- خطابات الاعتقاد.
- مطالبات الضمان.
- التعليق والإنهاء.
- القضايا التعاقدية المنتهية.

اليوم الخامس

التفاوض والتجنب وحل النزاعات

- التفاوض والتسوية.
- الدعوى.
- التحكيم.
- الوساطة.
- تحديد الخبراء.
- مجالس مراجعة المنازعات.



مدن التدريب في بلاك بيرد

اوربا



هالقا (إسبانيا)



سرايفو (البوسنة والهرسك)



كاسكايس (البرتغال)



غلاسكو (اسكتلندا)



إدنبرة (المملكة المتحدة)



أوسلو (النرويج)



أنسي (فرنسا)



بودو (فرنسا)



كوبنهاغن (الدنمارك)



برمنغهام (المملكة المتحدة)



ليون (فرنسا)



موسكو (روسيا)



ستوكهولم (السويد)



بودغوريتشا (مونتينيغرو)



باتومي (جورجيا)



لندن (المملكة المتحدة)



إسطنبول (تركيا)



أمستردام (هولندا)



دوسلدورف (ألمانيا)



باريس (فرنسا)



برشلونة (إسبانيا)



ميونيخ (ألمانيا)



جنيف (سويسرا)



براغ (التشيك)



فيينا (النمسا)



روما (إيطاليا)



بروكسل (بلجيكا)



مدريد (إسبانيا)



برلين (ألمانيا)



لشبونة (البرتغال)



زيورخ (سويسرا)



مانشستر (المملكة المتحدة)



ميلانو (إيطاليا)

امريكا



لوس أنجلوس (أمريكا)



أورلاندو (أمريكا)



أون لاين



فينيكس (أمريكا)



تكساس (أمريكا)



بوسطن (أمريكا)



واشنطن (أمريكا)



ميامي (أمريكا)



نيويورك (أمريكا)



سياتل (أمريكا)



واشنطن العاصمة
UK Training



تورونتو (كندا)

PARTNER



مدن التدريب في بلاك بيرد

افريقيا



كيغالي (رواندا)



كيب تاون (جنوب أفريقيا)



أكرا (غانا)



لاغوس (نيجيريا)



مراكش (المغرب)



نيروبي (كينيا)



نجايبار (تنزانيا)



طنجة (المغرب)



القاهرة (مصر)



شمر الشيخ (مصر)



كازا بلانكا (المغرب)



تونس (تونس)

آسيا



بكين (الصين)



بانكوك (تايلاند)



بالي (اندونيسيا)



مانيلا (الفلبين)



الهالديف (المالديف)



باكو (أذربيجان)



مدينة الكويت (الكويت)



كوالالمبور (ماليزيا)



دبي (الإمارات العربية المتحدة)



طوكيو (اليابان)



سيدني (أستراليا)



سنغافورة (سنغافورة)



بيروت (لبنان)



عمّان (الأردن)



جاكرتا (اندونيسيا)



علاء بلاك بيرد



UK Training
PARTNER



البرامج التدريبية

البرامج الإدارية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والصلاح الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية

المهارات الاحترافية
الهالية والحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

