

التطوير المتقدم لمشروعات وحدات التخزين وإعادة
التغويز العائمة والإدارة التجارية والتعاقدية وإدارة

الأصول 6 - 17 سبتمبر 2027
أمستردام (هولندا)

UK Traininig

PARTNER



التطوير المتقدم لمشروعات وحدات التخزين وإعادة التغويز العائمة والإدارة التجارية والتعاقدية وإدارة الأصول

المرجع: 357561_3255971 التاريخ: 6 - 17 سبتمبر 2027 المكان: أمستردام (هولندا) الرسوم: GBP 10600

المقدمة

LNG أدى النمو العالمي المتزايد في الطلب على الغاز الطبيعي للتخزين وإعادة

التغويز العائمة

من أهم الحلول الاستراتيجية لتوفير بنية تحتية مرنة وفعالة من حيث التكلفة وموثوقة لاستيراد FSRU.

ومع تزايد تعقيد مشاريع

، يحتاج المتخصصون المشاركون في تطوير المشاريع والإدارة التجارية لFSRU الأصول

والعمليات والهندسة والتمويل والعقود إلى فهم شامل للعوامل التي تحدد نجاح المشروع وأدائه التجاري

على المدى الطويل

FSRU التطوير المتقدم لمشاريع وحدات التخزين وإعادة التغويز العائمة

والتعاقدية وإدارة الأصول

تركيز خاص على النهج الأساسية التجارية والتعاقدية والمرتبطة بها للمشاريع التجارية

والهياكل التجارية، والتمويل، واتفاقيات الاستئجار، والأطر التعاقدية، وتوزيع المخاطر، وتحسين

الإيرادات، وأداء الأصول، واتخاذ القرارات الاستراتيجية

FSRU وخلال هذا البرنامج المكثف، سيتناول المشاركون سلسلة قيمة الغاز الطبيعي المسال، وتقنيات

والهياكل التجارية للمشاريع، ونماذج التمويل، وترتيبات الاستئجار، والالتزامات التعاقدية، ومخاطر المشاريع،

والأداء التشغيلي، وإدارة دورة حياة الأصول، وأفضل الممارسات الدولية. كما ستساعد المناقشات العملية

ودراسات الحالة الدولية المشاركين على فهم كيفية تأثير القرارات الفنية والتشغيلية بشكل مباشر على

اقتصاديات المشروع، والأداء التعاقدية، والنتائج التجارية، والقيمة طويلة الأجل للأصول

أهداف الدورة

بشأن هذه الدورة سيتمكن المشاركون من

UK Training

PARTNER



- الطويل

محاوَر الدوَرَة

FSRU اليوم الأول: سوق الغاز الطبيعي المسال ووحدات وأساسيات الأعمال

- نظرة عامة على سوق الغاز الطبيعي المسال ومحركات السوق الرئيسية
- FSRU سلسلة قيمة الغاز الطبيعي المسال والفرصة التحتية لاستيراد الغاز
- FSRU تطور تقنيات
- FSRU مقارنة بمحطات الغاز الطبيعي المسال البرية.
- نماذج البنية التحتية لاستيراد الغاز الطبيعي المسال وإعادة التوزيع
- FSRU الاتجاهات العالمية لسوق
- أصحاب المصلحة الرئيسيون وأدوارهم التجارية
- FSRU العوامل الرئيسية المؤثرة على جدوى مشاريع

لدعم القرارات التجارية

FSRU اليوم الثاني: الأسس الفنية لـ

UK Training

PARTNER



- FSRU مبادئ تصميم وحدات
- تقنيات إعادة التكوين
- أنظمة تخزين الغاز الطبيعي المسال ونقل الشحنات
- عمليات نقل الغاز الطبيعي المسال من سفينة إلى سفينة
- أنظمة الإرساء والأنظمة البحرية
- FSRU العمليات التشغيلية لوحدات
- اعتبارات الموثوقية والتوافر
- CAPEX العوامل الفنية المؤثرة على
- الأداء والقيمة OPEX

فهم كيفية تأثير قرارات التصميم الفني والتشغيلي على تكلفة المشروع والشركاء التجاريين

والربحية

والاستراتيجية التجارية

FSRU اليوم الثالث: تطوير مشاريع

UK Training

PARTNER



- FSRU دورة حياة مشروع
- مراحل تطوير المشروع وقرارات الاستثمار
- اختيار الموقع وتقييم الجدوى
- دراسات الجدوى الفنية والتجارية
- تكامل البنية التحتية
- إدارة أصحاب المصلحة والشركاء
- مخاطر تطوير المشروع
- استراتيجيات تنفيذ المشاريع
- تقييم السوق والطلب
- الجدوى التجارية والاعتبارات الاستثمارية

اليوم الرابع: الهياكل التجارية واقتصاديات المشاريع والتمويل

UK Training

PARTNER



gOPEX.

- FSRU نماذج الأعمال وهياكل الملكية لمشاريع
- الهياكل التجارية للمشاريع
- نماذج الاستئجار والتأجير
- نماذج حجز السعة واستغلالها
- CAPEX تحليل
- نماذج الإيرادات ومصادر الدخل
- تعرفه إعادة التغويز ورسوم استخدام المحطات
- تحليل نقطة التعادل والربحية
- استراتيجيات تحسين التكاليف
- تقييم الاستثمارات
- هياكل تمويل المشاريع
- قابلية المشروع للتمويل ومتطلبات المقرضين
- مخاطر السوق والطلب والائتمان والأطراف المقابلة

اليوم الخامس: الأطر التعاقدية والاستئجار وتوزيع المخاطر

UK Training

PARTNER



- TCP عقود الاستئجار الزمني
- BBC عقود الاستئجار العاري
- O&M اتفاقيات التشغيل والصيانة
- SPA اتفاقيات بيع وشراء الغاز الطبيعي المسال
- TUA اتفاقيات استخدام المحطات
- EPC عقود
- FSRU وعقود تحويل وحدات
- اتفاقيات الخدمات البحرية ونقل الغاز الطبيعي المسال
- التزامات السعة والاستغلال
- آليات الدفع وتصعيد التعرفة
- التزامات التوافر والأداء
- أحكام التوقف عن العمل والتعطل
- ضمانات الأداء والتعويضات عن الأضرار المحددة
- القوة القاهرة وإنهاء العقود
- أحكام تغيير القوانين واللوائح
- توزيع المخاطر التعاقدية
- استراتيجيات التفاوض وإدارة العقود

اليوم السادس: إدارة الأصول واقتصاديات دورة الحياة وتحسين القيمة

UK Training

PARTNER



- مبادئ إدارة الأصول
- FSRU تخطيط دورة حياة أصول
- تحسين قيمة الأصول
- إدارة تكاليف دورة الحياة
- استراتيجيات وتخطيط الصيانة
- هندسة الموثوقية
- إدارة التوافر
- إدارة المعدات الحرجة
- إطالة عمر الأصول والتحديثات
- تحقيق التوازن بين الإنفاق على الصيانة والأداء التجاري
- قرارات الاستثمار طويلة الأجل في الأصول

اليوم السابع: العمليات والصيانة والأداء التجاري

UK Training

PARTNER



- FSRU إدارة العمليات التشغيلية لوحدات
- استقبال ونقل الغاز الطبيعي المسال
- إعادة التغويز والتكامل مع المحطات
- استراتيجيات إدارة التشغيل والصيانة
- RCM الصيانة المعتمدة على الموثوقية
- مراقبة حالة المعدات
- التوافر التشغيلي وفترات التوقف
- استغلال السعة
- KPIs مؤشرات الأداء الرئيسية
- ضمانات الأداء
- كفاءة الطاقة وتحسين تكاليف التشغيل
- تأثير الأداء التشغيلي على النتائج التجارية
- التحسين المستمر للأداء التشغيلي والتجاري

اليوم الثامن: المخاطر التجارية والامتثال والحوكمة

UK Training

PARTNER



المتكاملة.

- FSRU إدارة مخاطر مشاريع
- المخاطر الفنية والتشغيلية
- المخاطر التجارية والمالية
- المخاطر التعاقدية ومخاطر الأطراف المقابلة
- المتطلبات التنظيمية والبحرية
- متطلبات السلامة والبيئة الخاصة بالغاز الطبيعي المسال
- ESG اعتبارات الحوكمة البيئية والاجتماعية والمؤسسية
- التأمين والمسؤوليات والتعويضات
- المتطلبات التنظيمية الخاصة بكل دولة
- استراتيجيات الحد من المخاطر والحوكمة

اليوم التاسع: التخطيط الاستراتيجي والاستثمار واتخاذ القرارات التجارية

UK Training

PARTNER



على المدى الطويل.

FSRU استراتيجيات نشر وحدات

- تقييم السوق والتنبؤ بالطلب
- الجدوى التجارية وقرارات الاستثمار
- تحسين الإيرادات والتكاليف
- الإدارة الاستراتيجية للأصول
- تخطيط استمرارية الأعمال
- الاستعداد لحالات الطوارئ
- الاعتبارات الضريبية والتجارية
- استراتيجيات الشراكة وإدارة أصحاب المصلحة
- اتخاذ القرارات الاستراتيجية في ظل تقلبات السوق
- FSRU الدروس المستفادة من مشاريع

الدولية.

اليوم العاشر: دراسات الحالة الدولية والدروس التجارية والتطورات المستقبلية

UK Training

PARTNER



- FSRU دراسات حالة دولية لمشاريع
 - تحليل المشاريع الناجحة وغير الناجحة
 - الدروس التجارية والتعاقدية المستفادة
 - تأخيرات المشاريع وتجاوزات التكاليف
 - التحديات التشغيلية وتأثيراتها التجارية
 - LNG التقنيات الناشئة في مجال
 - تطبيقات الرقمنة والذكاء الاصطناعي
 - FSRU نماذج الأعمال المستقبلية لوحدة
 - الاتجاهات المستقبلية للبنية التحتية للغاز الطبيعي المسال
 - FSRU دراسة حالة متكاملة لمشروع
 - مراجعة الدورة ومناقشات استراتيجية
- FSRU.
- من المنظور التجاري.

لماذا حضور هذه الدورة؟ - المكاسب والخسائر

المكاسب - ماذا سيكتسب المشاركون؟

UK Training

PARTNER



- FSRU اكتساب معرفة متقدمة بالاستراتيجيات التجارية وممارسات الأعمال في مشاريع
- فهم اقتصاديات المشاريع والعوامل المالية المؤثرة على نجاحها
- تعزيز مهارات إدارة العقود والاستئجار والتفاوض التجاري
- تحسين تقييم الاستثمارات ودراسات الجدوى
- فهم العلاقة بين الأداء الفني والنتائج التجارية
- تطوير استراتيجيات إدارة دورة حياة الأصول وتحسين قيمتها
- تعزيز إدارة المخاطر وتوزيعها تعاقدياً
- تحسين الإيرادات واستغلال السعة وكفاءة التكاليف
- تعزيز اتخاذ القرارات الاستراتيجية في الجوانب الفنية والتجارية والتشغيلية
- الاستفادة من دراسات الحالة الدولية وأفضل الممارسات
- FSRU تطوير المعرفة اللازمة لدعم النجاح التجاري طويل الأجل لمشاريع

الخسائر - ما الذي قد يتم تفويته دون هذه المعرفة؟

UK Training

PARTNER



- زيادة التعرض للمخاطر التجارية والتعاقدية
- ضعف قرارات الاستثمار والجدوى الاقتصادية
- فقدان فرص تحسين الإيرادات وقيمة الأصول
- ترتيبات غير فعالة للاستئجار والعقود
- ارتفاع تكاليف التشغيل ودورة حياة الأصول
- عدم تقدير التأثير التجاري لفترات التوقف وانخفاض استغلال السعة
- زيادة احتمالية النزاعات التعاقدية والمسؤوليات المرتبطة بالأداء
- ضعف القدرة على الربط بين القرارات الفنية والنتائج التجارية
- فقدان فرص الاستفادة من نماذج الأعمال الجديدة والرقمنة والذكاء الاصطناعي

الخلاصة

FSRU التطوير المتقدم لمشاريع وحدات التخزين والمعالجة والتوزيع والطاقة

والتعاقدية وإدارة الأصول

تركيز خاص على الجوانب التجارية والتعاقدية والمقربطة بالأصول حيث يركز FSRU

اقتصاديات المشاريع والتمويل وFSRU هل الدورة والاستئجار والإدارة التشغيلية وتوزيع المخاطر واقتصاديات دورة حياة الأصول واتخاذ القرارات الاستراتيجية

FSRU وبعد إتمام البرنامج، سيكون المشاركون أكثر قدرة على تقييم فرص الاستثمار في مشاريع المشاريع التجارية القابلة للتنفيذ، والتفاوض على العقود الرئيسية وإدارتها، وتقييم مخاطر المشاريع والعمليات، وتحسين أداء الأصول، ودعم تحقيق نتائج تجارية مستدامة طوال دورة حياة مشروع

FSRU.

FAQ

الأسئلة الشائعة

هل الدورة متقدمة المستوى؟

1.

UK Training

PARTNER



FSRU نعم. طُمِنت الدورة الجانبية والتجارية والتحكيمية والمالية وإدارة مخاطر الائحة وتناول

2. ما التركيز الرئيسي للدورة؟

، بالجوانب التجارية والتحكيمية والمالية وإدارة مخاطر الائحة وتناول
والعقود وتوزيع المخاطر وتحسين الإيرادات وقيمة الأصول واتخاذ القرارات الاستراتيجية

3. هل تشمل الدورة الجانب الفنية؟

نعم. يتم تناول الجانب الفنية والتشغيلية لتوفير الأساس اللازم لفهم كيفية تأثير القرارات الهندسية
والتشغيلية على
التكاليف والموثوقية والتوافر والأداء والنتائج التجارية

4. هل تتناول الدورة

، بالإضافة إلى العلاقات الأولية والوضع التشغيلي والدورة الأولى
واستراتيجيات التفاوض

5. هل تشمل اقتصاديات المشاريع والتمويل؟

ونماذج الإيرادات والتعرفة والربحية وتقييم الاستثمار وتمويل المشاريع وقلة
والمخاطر التجارية

6. هل تتضمن الدورة دراسات حالة عملية؟

الهيكل التجارية والتحديات التجارية والاقتصادية والمشاريع
والأداء التشغيلي وحالات النجاح والفشل والدروس المستفادة

لمن تناسب هذه الدورة؟

7.

UK Traininig

PARTNER



وبين النتائج الرئيسية التي توصل اليها من الدراسة

حياة المشروع

