

المعاملات المؤسسية وهيكل الصفقات الإستراتيجية

30 نوفمبر – 4 ديسمبر 2026

أمستردام (هولندا)

UK Traininig

PARTNER



المعاملات المؤسسية وهيكل الصفقات الإستراتيجية

المرجع: 354369_3255872 التاريخ: 30 نوفمبر – 4 ديسمبر 2026 المكان: أمستردام (هولندا) الرسوم: GBP 5900

المقدمة

أصبحت المعاملات المؤسسية أكثر تعقيدًا وتطورًا مع سعي المؤسسات إلى تحقيق النمو الاستراتيجي، وتوسيع رأس المال، وتنويع الأسواق، وتنفيذ مبادرات إعادة الهيكلة، والاستثمارات العابرة للحدود ومن المتوقع اليوم أن يتجاوز المتخصصون القانونيون دورهم التقليدي في صياغة العقود والوثائق القانونية ليؤدوا دورًا محوريًا في هيكلة المعاملات، وإدارة المخاطر القانونية، ودعم المفاوضات، وضمان الامتثال التنظيمي، وحماية مصالح المؤسسات طوال دورة حياة المعاملة ومع تزايد عمل الشركات عبر ولايات قضائية متعددة، أصبح من الضروري أيضًا أن يمتلك المتخصصون القانونيون فهماً راسخًا للممارسة القانونية الدولية وقانون الأعمال الدولي، بما يمكنهم من تقديم الاستشارات للمؤسسات متعددة الجنسيات وإدارة العلاقات التجارية الدولية المعقدة بكفاءة.

تتطلب المعاملات المؤسسية الناجحة فهماً متعدد التخصصات يشمل قانون الشركات، والاستراتيجية التجارية، والاعتبارات المالية، ومبادئ الحوكمة، والأطر التنظيمية، وآليات توزيع المخاطر وسواء كانت المؤسسات تشارك في عمليات الاندماج والاستحواذ، أو المشاريع المشتركة، أو إعادة هيكلة الشركات، أو الاستثمارات في حقوق الملكية، أو التحالفات الاستراتيجية، أو المعاملات التجارية المعقدة، فإنه يجب على الفرق القانونية أن تكون قادرة على تقديم استشارات قانونية عملية مع دعم الأهداف الاستراتيجية للأعمال ويشمل ذلك تنسيق المسائل القانونية بين الشركات الدولية، والتعامل مع المتطلبات القانونية العابرة للحدود، وضمان الامتثال للمعايير القانونية الدولية والممارسات التجارية المعترف بها عالميًا.

توفر دورة تغطية المعاملات المؤسسية والهيكل الاستراتيجية للصفقات فهماً شاملاً للجوانب القانونية والتجارية والاستراتيجية للمعاملات المؤسسية وسيدرس المشاركون دورة حياة المعاملة بالكامل، بما في ذلك تخطيط المعاملات، وإجراء العناية الواجبة القانونية، وهيكل الصفقات، واستراتيجيات التفاوض، ووثائق المعاملات، والامتثال التنظيمي، وحوكمة الشركات، والاعتبارات التمويلية، وتوزيع المخاطر، وتنفيذ المعاملات، والالتزامات اللاحقة للإغلاق كما تركز الدورة بشكل كبير على الممارسة القانونية الدولية، مما يمكن المشاركين من إدارة المعاملات القانونية بين الشركات متعددة الجنسيات بثقة، وتقديم المشورة بشأن الاتفاقيات التجارية الدولية.

كما تستعرض الدورة أحدث الممارسات الدولية في مجال المعاملات المؤسسية، بما يساعد المشاركين على تعزيز قدراتهم القانونية والتجارية، وتحسين قدرتهم على هيكلة المعاملات المعقدة، والحد من التعرض للمخاطر القانونية، وتيسير المفاوضات، ودعم تحقيق نتائج أعمال ناجحة ومن خلال دمج الخبرة القانونية مع الاستراتيجية التجارية ومبادئ قانون الأعمال الدولي، سيكتسب المشاركون فهماً أوسع لكيفية مساهمة المعاملات المؤسسية بالتحكم في تحقيق النمو المؤسسي، وخلق القيمة، والاستدامة طويلة الأجل، وتعزيز التعاون المهني الناجح بين الشركات العاملة في ظل ولايات قضائية قانونية مختلفة.

الأهداف الإضافية للدورة
UK TRAINING PARTNER



- تطوير فهم عملي للممارسة القانونية الدولية في إطار المعاملات المؤسسية الحديثة
- فهم مبادئ قانون الأعمال الدولي التي تحكم العلاقات التجارية العابرة للحدود
- تطبيق المعايير القانونية المعترف بها دوليًا عند تقديم الاستشارات للشركات متعددة الجنسيات
- إدارة العلاقات القانونية بين الشركات الدولية بطريقة مهنية وفعالة من الناحية التجارية
- تقييم القضايا القانونية الناشئة عن الاتفاقيات التجارية الدولية والعمليات التجارية العابرة للحدود
- تعزيز مهارات الاستشارات القانونية الخاصة بالمفاوضات المؤسسية متعددة الجنسيات والشركات الاستراتيجية الدولية
- تفسير الأطر التنظيمية الدولية التي تؤثر في المعاملات المؤسسية العالمية
- تحسين القدرة على تنسيق المسائل القانونية بين الشركات العاملة في ولايات قضائية مختلفة
- بناء حكم مهني سليم عند دعم الاستثمارات الدولية، وعمليات الاندماج والاستحواذ، والتحالفات الاستراتيجية

اليوم الأول - إطار عمل المعاملات المؤسسية والتخطيط الاستراتيجي للصفقات

- مقدمة في الممارسة القانونية الدولية في المعاملات المؤسسية
- مبادئ قانون الأعمال الدولي وتأثيرها على العمليات التجارية العالمية
- فهم العلاقات القانونية بين الشركات متعددة الجنسيات
- الأدوار المهنية للمستشارين القانونيين في المعاملات التجارية الدولية
- مقارنة الأطر القانونية للشركات على المستويين المحلي والدولي

اليوم الثاني - العناية الواجبة القانونية وتقييم مخاطر المعاملات

- إجراء العناية الواجبة القانونية في المعاملات العابرة للحدود
- تحديد المخاطر المرتبطة بالولايات القضائية المختلفة في المعاملات الدولية
- مراجعة الاتفاقيات التجارية الدولية والالتزامات القانونية الأجنبية
- تقييم الامتثال للوائح وقوانين الأعمال الدولية
- إدارة المخاطر القانونية الناشئة عن عمليات الشركات متعددة الجنسيات

اليوم الثالث - الهيكل الاستراتيجية للصفقات ووثائق المعاملات

- هيكل المعاملات المؤسسية الدولية
- إعداد وصياغة الاتفاقيات التجارية الدولية
- التفاوض بشأن العقود بين الشركات متعددة الجنسيات
- الاعتبارات القانونية في المشاريع المشتركة والتحالفات الاستراتيجية الدولية
- إدارة بنود القانون الواجب التطبيق والاختصاص القضائي في العقود الدولية

اليوم الرابع - التفاوض والامتثال التنظيمي وتنفيذ المعاملات

UK Training

PARTNER



- المفاوضات القانونية الموهنية بين الشركات الدولية
- تجنب النزاعات الدولية أثناء المفاوضات المؤسسية
- إدارة الاتصالات القانونية بين المؤسسات متعددة الجنسيات
- متطلبات الامتثال الدولية للمعاملات العابرة للحدود
- تنسيق التنفيذ القانوني عبر ولايات قضائية متعددة

اليوم الخامس - التكامل بعد إتمام المعاملة والحوكمة وإدارة المخاطر

- إدارة العلاقات القانونية طويلة الأجل بين شركاء الأعمال الدوليين
- أفضل الممارسات الدولية في حوكمة الشركات
- الامتثال التعاقدية عبر الحدود بعد إتمام المعاملة
- معالجة القضايا القانونية الناشئة عن العلاقات بين الشركات متعددة الجنسيات
- الاستراتيجيات القانونية الدولية لتحقيق شراكات أعمال عالمية مستدامة
- دراسات حالة حول المعاملات المؤسسية الدولية الناجحة والممارسة القانونية

لماذا يجب حضور هذه الورشة؟ المكاسب والنتائج!

- تطوير فهم شامل للأسس القانونية والتجارية التي تقوم عليها المعاملات المؤسسية
- تعزيز القدرة على هيكلة المعاملات بما يتوافق مع استراتيجية المؤسسة وأهدافها التجارية
- تحسين مهارات العناية الواجبة القانونية لتحديد مخاطر المعاملات وتقييمها والحد منها
- تعزيز الخبرة في إعداد ومراجعة والتفاوض بشأن اتفاقيات المعاملات المعقدة
- اكتساب فهم أعمق لمتطلبات حوكمة الشركات طوال دورة حياة المعاملة
- تحسين عملية اتخاذ القرارات القانونية خلال عمليات الاندماج والاستحواذ، والمشاريع المشتركة، والتحالفات الاستراتيجية، وإعادة هيكلة الشركات
- تعزيز استراتيجيات التفاوض لتحقيق نتائج متوازنة تجارياً وسليمية قانونياً
- تعزيز القدرة على تقييم الجوانب التنظيمية ومتطلبات الامتثال والاعتبارات القانونية للمعاملات العابرة للحدود
- تحسين آليات توزيع المخاطر من خلال وسائل الحماية التعاقدية المناسبة وإدارة المسؤوليات القانونية
- دعم التنفيذ الناجح للمعاملات مع الحد من التعرض للمخاطر القانونية والنزاعات التي قد تنشأ بعد إتمام المعاملة
- تطوير خبرة عملية في الممارسة القانونية الدولية وقانون الأعمال الدولي بما يتناسب مع المعاملات المؤسسية للشركات متعددة الجنسيات
- تعزيز القدرة على إدارة العلاقات القانونية والمفاوضات بين الشركات الدولية العاملة في ولايات قضائية مختلفة بأسلوب مهني
- تعزيز الثقة في تقديم الاستشارات للمؤسسات متعددة الجنسيات بشأن المعاملات التجارية الدولية، والمخاطر القانونية العابرة للحدود، والامتثال التنظيمي العالمي
- اكتساب مهارات قانونية معترف بها دولياً تدعم التعاون الناجح بين شركاء الأعمال العالميين وأصحاب المصلحة في

PARTNER



الخاتمة

تتطلب المعاملات المؤسسية خبرة قانونية، وإدراكًا تجاريًا، ومعرفة تنظيمية، واتخاذ قرارات استراتيجية لتحقيق نتائج أعمال ناجحة ومع تزايد عمل المؤسسات في الأسواق الدولية، أصبح من الضروري أيضًا أن يفهم المتخصصون القانونيون الممارسة القانونية الدولية وقانون الأعمال الدولي لإدارة المعاملات العابرة للحدود والعلاقات القانونية بين الشركات متعددة الجنسيات بفعالية

تزود دورة تغطية المعاملات المؤسسية والهيكلية الاستراتيجية للصفقات المشاركين بالمعرفة والمهارات العملية اللازمة لهيكلية المعاملات المعقدة، وإدارة المخاطر القانونية والتنظيمية، والتفاوض بشأن الاتفاقيات التجارية الدولية، ودعم حوكمة الشركات طوال دورة حياة المعاملة ومن خلال الجمع بين الخبرة القانونية وأفضل الممارسات الدولية، سيكون المشاركون أكثر استعدادًا لتقديم الاستشارات للمؤسسات، وتسهيل المعاملات الناجحة العابرة للحدود، والمساهمة في تحقيق نمو أعمال مستدام في بيئة الأعمال العالمية المعاصرة

الأسئلة الشائعة

ما هي المعاملات المؤسسية، ولماذا تعد مهمة؟

المعاملات المؤسسية هي أنشطة تجارية استراتيجية تشمل عمليات الاندماج والاستحواذ، والمشاريع المشتركة، وإعادة هيكلة الشركات، والاستثمارات في حقوق الملكية، والتحالفات الاستراتيجية وتعد هذه المعاملات مهمة لأنها تمكن المؤسسات من تحقيق النمو، والتوسع في أسواق جديدة، وجذب الاستثمارات، وإدارة المخاطر، وتحقيق قيمة تجارية طويلة الأجل، مع ضمان الامتثال للمتطلبات القانونية والتنظيمية

كيف تغطي الدورة الهيكلية الاستراتيجية للصفقات؟

توفر الدورة فهمًا شاملاً للهيكلية الاستراتيجية للصفقات من خلال تناول تخطيط المعاملات، والعناية الواجبة القانونية، وتقييم المخاطر، ووثائق المعاملات، واستراتيجيات التفاوض، والامتثال التنظيمي، وحوكمة الشركات، وإدارة المراحل اللاحقة لإتمام المعاملة كما تستعرض الممارسة القانونية الدولية وقانون الأعمال الدولي، مما يمكن المشاركين من هيكلة وإدارة المعاملات المؤسسية المعقدة العابرة للحدود بأسلوب مهني

هل سأتعرف على مسؤوليات المحامي المتخصص في المعاملات المؤسسية؟

نعم توضح الدورة دور المحامي المتخصص في المعاملات المؤسسية خلال جميع مراحل دورة حياة المعاملة، بما في ذلك تقديم المشورة بشأن المخاطر القانونية، وإجراء العناية الواجبة، وصياغة الاتفاقيات والتفاوض بشأنها، وضمان الامتثال التنظيمي، وإدارة العلاقات التجارية الدولية، ودعم نجاح المعاملات المحلية والعابرة للحدود

هل تتناول الدورة إدارة المعاملات، والامتثال، والضوابط المالية؟

نعم سيتعلم المشاركون كيفية إدارة جميع مراحل المعاملة المؤسسية، بما في ذلك تخطيط المعاملات، وإدارة المخاطر القانونية، والامتثال التنظيمي، ومتطلبات الحوكمة، والاعتبارات التمويلية، ووسائل الحماية التعاقدية، والالتزامات اللاحقة لإتمام المعاملة كما سيتعلم المشاركون أيضًا كيفية إدارة المعاملات التجارية الدولية وعمليات الشركات متعددة الجنسيات

UK Training
PARTNER



من ينبغي عليه حضور دورة تغطية المعاملات المؤسسية والهيكل الاستراتيجية للصفقات؟

طُفمت هذه الدورة لمحامي الشركات، والمستشارين القانونيين، والمحامين الداخليين، ومديري العقود، ومتخصصي الامتثال، ومتخصصي حوكمة الشركات، وأمناء سر الشركات، والاستشاريين القانونيين، وكبار التنفيذيين، والمهنيين المشاركين في عمليات الاندماج والاستحواذ، والمشاريع المشتركة، والتحالفات الاستراتيجية، والمعاملات المؤسسية الدولية كما تُعد ذات قيمة خاصة للراغبين في تعزيز خبراتهم في الممارسة القانونية الدولية وقانون الأعمال الدولي والإدارة المهنية للعلاقات القانونية بين الشركات متعددة الجنسيات

UK Traininig

PARTNER

