

معاملات الضمان واتفاقيات إعادة الشراء

18 – 22 يوليو 2027

دبي (الإمارات العربية المتحدة)

UK Traininig

PARTNER



معاملات الضمان واتفاقيات إعادة الشراء

المرجع: 348429_3255681 التاريخ: 18 - 22 يوليو 2027 المكان: دبي (الإمارات العربية المتحدة) الرسوم: GBP 4200

مقدمة

تعد معاملات الضمان واتفاقيات إعادة الشراء من الأدوات المالية التي تعتمد عليها المؤسسات لإدارة السيولة قصيرة الأجل وضمان استمرارية العمليات المالية بكفاءة. وتلعب هذه المعاملات دوراً مهماً في تقليل المخاطر وتعزيز الاستقرار المالي، خاصة في بيئات العمل التي تتسم بتقلبات مستمرة في الأسواق.

تستهدف هذه الدورة العاملين في البنوك، والمؤسسات المالية، وشركات الاستثمار، إضافة إلى فرق الخزينة وإدارة المخاطر والعمليات. كما تفيد الجهات التي تسعى إلى تحسين استخدام الأصول المالية وتعزيز كفاءة إدارة السيولة.

تركز الدورة على تقديم فهم واضح ومتربط لآليات تنفيذ معاملات الضمان وإعادة الشراء، مع تحليل الجوانب التشغيلية المرتبطة بها، وكيفية التعامل مع التحديات العملية. كما يتم تناول أدوات تقييم الضمانات ومراقبتها، بما يساعد على تحسين جودة القرارات المالية.

أهداف الدورة

- تحليل مفهوم معاملات الضمان واتفاقيات إعادة الشراء.
- فهم آليات تنفيذ العمليات المرتبطة بها.
- تقييم أنواع الضمانات واستخداماتها المختلفة.
- تطبيق أساليب إدارة الضمانات بشكل فعال.
- تحليل المخاطر المرتبطة بالتمويل قصير الأجل.
- تحسين إدارة السيولة باستخدام الضمانات.
- استخدام أدوات تقييم ومتابعة الضمانات.
- تطوير استراتيجيات للحد من المخاطر المالية.
- ربط العمليات التشغيلية بالمتطلبات التنظيمية.
- تحليل حالات عملية واتخاذ قرارات مبنية على البيانات.

UK Training

PARTNER



محاوِر الدوِرة

اليوم الأول: تحليل البنية التشغيلية لمعاملات الضمان وإعادة الشراء

- استعراض هيكل العمليات المرتبطة بالضمانات داخل المؤسسات المالية.
- تحليل تدفق العمليات بين إدارات الخزينة والمخاطر والتشغيل.
- دراسة دورة حياة صفقة إعادة الشراء مع تحديد نقاط التحكم.
- تقييم دور الضمانات في تقليل المخاطر وتحسين السيولة.
- تحديد التحديات التشغيلية المرتبطة بتنفيذ المعاملات.
- تمرين عملي على تحليل عملية متكاملة لإعادة الشراء.

اليوم الثاني: هيكل وتنفيذ اتفاقيات إعادة الشراء

- مراحل تنفيذ عمليات إعادة الشراء.
- إعداد الاتفاقيات والشروط المرتبطة بها.
- آليات التسعير وتحديد العوائد.
- إدارة تواريخ الاستحقاق.
- متابعة العمليات خلال دورة حياتها.
- تطبيقات عملية على تنفيذ العمليات.

اليوم الثالث: إدارة الضمانات وتقييمها

- تصنيف أنواع الضمانات المستخدمة.
- طرق تقييم الضمانات وتحديد قيمتها.
- تطبيق نسب الخصم على الضمانات.
- مراقبة التغيرات في قيمة الأصول.
- إدارة استبدال الضمانات عند الحاجة.
- تمارين تطبيقية على تقييم الضمانات.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الرابع: إدارة المخاطر والتكامل التشغيلي

- تحديد أنواع المخاطر المرتبطة بالمعاملات.
- تحليل المخاطر الائتمانية والتشغيلية.
- إدارة مخاطر السيولة.
- التكامل بين الأنظمة المالية المختلفة.
- معالجة حالات التعثر والتأخير.
- دراسة حالات عملية من بيئات عمل مختلفة.

اليوم الخامس: تحسين الكفاءة التشغيلية وإدارة الأداء

- تحليل مؤشرات الأداء المرتبطة بإدارة الضمانات.
- تقييم كفاءة استخدام الأصول في المعاملات.
- تطوير أساليب لتحسين سرعة تنفيذ العمليات.
- استخدام أدوات المراقبة وإعداد التقارير التشغيلية.
- معالجة التحديات التشغيلية بشكل منهجي.
- تطبيق عملي نهائي لتحليل وتحسين إدارة صفقة قائمة.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الإيجابيات والسلبيات!

- تعزيز الفهم العملي لإدارة الضمانات.
- تحسين القدرة على إدارة السيولة.
- تقليل المخاطر المالية.
- رفع كفاءة العمليات التشغيلية.
- دعم اتخاذ القرار المالي.
- استخدام أدوات تحليل حديثة.
- تحسين التنسيق بين الإدارات المختلفة.
- فهم المتطلبات التنظيمية بشكل أفضل.

الخاتمة

تمثل معاملات الضمان واتفاقيات إعادة الشراء جزءاً أساسياً من إدارة السيولة داخل المؤسسات المالية، حيث تساعد على تحقيق توازن بين توفير التمويل وتقليل المخاطر. ويساهم الفهم الدقيق لهذه العمليات في تحسين كفاءة استخدام الأصول وتعزيز

الاستقرار المالي. UK Traininig

PARTNER



تغطي هذه الدورة الجوانب التشغيلية والتحليلية لهذه المعاملات، مع التركيز على كيفية تنفيذها وتقييمها وتحسين أدائها. كما تقدم أدوات عملية تساعد في تطوير أساليب العمل وتحسين جودة القرارات المالية.

ومن خلال تطبيق المفاهيم المطروحة، يمكن تحسين كفاءة العمليات المالية وتعزيز القدرة على التعامل مع التحديات التشغيلية المختلفة. ويمكن الرجوع إلى هذا الملف للاطلاع على نموذج منظم لتصميم البرامج التدريبية بأسلوب عملي ومتوازن.

UK Traininig

PARTNER

