

# التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيمائيات

11 – 15 أكتوبر 2026

أون لاين

UK Traininig

# PARTNER



## التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيمائيات

المرجع: 345305\_3255575 التاريخ: 11 - 15 أكتوبر 2026 المكان: أون لاين الرسوم: GBP 2700

### مقدمة

يمثل التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيمائيات أحد أكثر المجالات القانونية تعقيداً وتأثيراً في إدارة المخاطر المؤسسية.

تتسم هذه القطاعات بضخامة الاستثمارات وطول مدة العقود وتشابك الالتزامات الفنية والمالية، مما يجعل النزاعات المحتملة ذات أبعاد قانونية واقتصادية واستراتيجية عميقة.

تعرض هذه الدورة إطاراً متكاملًا لفهم آليات التحكيم الدولي ووسائل تسوية المنازعات في العقود الصناعية الكبرى، مع التركيز على إدارة المخاطر التعاقدية، وصياغة بنود فض النزاع، وتحليل المطالبات، وبناء استراتيجيات دفاع فعالة.

كما تتناول التطورات الحديثة في أنظمة التحكيم، وآليات تسوية المنازعات متعددة الأطراف، وإدارة النزاعات ذات الطابع الفني والمالي المعقد.

يعتمد المحتوى على دراسة حالات عملية وتحليل قرارات تحكيمية مؤثرة، إضافة إلى تمارين تطبيقية تحاكي الواقع العملي، بما يعزز القدرة على التعامل المنهجي مع النزاعات وتقليل آثارها المالية والقانونية.

### أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة سيكون المشاركون قادرين على:

- تحليل طبيعة النزاعات الشائعة في عقود النفط والغاز والبتروكيمائيات.
- تقييم المخاطر القانونية المرتبطة بنود تسوية المنازعات.
- صياغة بنود تحكيم واضحة ومتوازنة.
- التمييز بين التحكيم التجاري والتحكيم الاستثماري.
- إدارة المطالبات التعاقدية وفق منهجية قانونية دقيقة.
- تطبيق أساليب التفاوض قبل اللجوء إلى التحكيم.
- فهم إجراءات تشكيل هيئة التحكيم وإدارة الجلسات.
- تحليل الأدلة الفنية والمالية في النزاعات الصناعية.
- تقييم آليات تنفيذ أحكام التحكيم والطعن فيها.
- تطبيق إطار عمل عملي ومباشر لإدارة النزاعات.

**PARTNER**



## محاوور الءورة

### اليوم الأول: الإطار القانوني للءءكيم وءسوية المنازعات في قطاع الطاقة

- طبيعة عقود النفط والغاز والبءروكيمياأاء.
- مصادر النزاعات في المشاريع الصناعية الكبرى.
- مفهوم الءءكيم وأساسه القانوني.
- الفروق بين القضاء الوطني والءءكيم الدولي.
- الاءافاقفاء الدولية المنظمة للاءءراف بأءكام الءءكيم.
- ءور مراكز الءءكيم وهفاء الفصل في النزاعات.
- ءءليل أمءلة من قرراء ءءكيمية بارزة.

### اليوم الثاني: صياغة العقود وءوزيع المخاطر التعاقلية

- أنواع العقود المسءءمة في قطاع الطاقة.
- أساليب ءوزيع المخاطر بين الأطراف المعقاةة.
- صياغة بنوء القوة القاهرة وءغير الظروف.
- إءءاء بند الءءكيم بصورة ءقيقة وواضة.
- ءءءء القانون الواجب الءطبيق ومكان الفصل في النزاع.
- ءصميم آفاء ءسوية المنازعات معءءة المراحل.
- ءمربن عملي لءءليل عقد صناعي.

### اليوم الثالث: إءارة المطالباء والنزاعات الفنية والمالية

- منهجية ءوءيق وإءارة المطالباء.
- النزاعات المععلقة بالءأخير وزيادة ءكاليف.
- ءقييم ءقاربر الفنية في المشاريع الهندسية.
- اءءساب ءعويضاء والخساءر المالية.
- ءور الخبراء الفنيين والماليين في النزاع.
- معالجة النزاعات معءءة الأطراف.
- ءراسة حالة ءطبيقية شاملة.

UK Traininig

**PARTNER**



## اليوم الرابع: إجراءات التحكيم واستراتيجيات الدفاع

- خطوات بدء إجراءات التحكيم.
- تشكيل هيئة التحكيم واختيار المحكمين.
- إعداد المذكرات القانونية والدفع.
- تنظيم جلسات الاستماع.
- مناقشة الشهود والخبراء.
- إدارة الوثائق والأدلة الإلكترونية.
- استراتيجيات التسوية أثناء سير النزاع.

## اليوم الخامس: تنفيذ الأحكام وبناء منظومة مؤسسية لإدارة النزاعات

- متطلبات إصدار حكم التحكيم.
- آليات تنفيذ الأحكام عبر الأنظمة القانونية المختلفة.
- أسباب الطعن أو طلب الإبطال.
- إدارة السمعة المؤسسية خلال النزاعات.
- تطوير سياسات داخلية لإدارة النزاعات.
- إنشاء سجل مؤسسي للمطالبات والدروس المستفادة.
- تمرين ختامي لإعداد خطة متكاملة لإدارة نزاع صناعي.

## لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- تعزيز القدرة على تحليل النزاعات الصناعية المعقدة.
- تقليل المخاطر القانونية الناتجة عن ضعف الصياغة التعاقدية.
- تطوير مهارات إدارة المطالبات بكفاءة.
- تحسين أساليب التفاوض وتسوية النزاعات.
- اكتساب فهم عملي لإجراءات التحكيم.
- دعم قرارات الإدارة في النزاعات عالية القيمة.
- حماية المصالح المالية للمؤسسة.
- بناء نظام مؤسسي فعال لإدارة النزاعات.

UK Traininig

**PARTNER**



## الخاتمة

يشكل التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات أداة استراتيجية لإدارة المخاطر التعاقدية وحماية الاستثمارات الكبرى. فالنزاعات في هذه الصناعات قد تمتد آثارها إلى الاستقرار المالي وسمعة المؤسسة واستمرارية المشاريع طويلة الأجل. توفر هذه الدورة معالجة منهجية تبدأ بتحليل الإطار القانوني للتحكيم، وتتم بإدارة المخاطر وصياغة العقود، وصولاً إلى تنفيذ الأحكام وبناء منظومة مؤسسية متكاملة لإدارة النزاعات.

ويعزز هذا التكامل القدرة على تقليل احتمالات النزاع، وتحسين جودة القرارات التعاقدية، ورفع مستوى الجاهزية المؤسسية للتعامل مع النزاعات المعقدة. إن الإلمام العميق بآليات التحكيم وتسوية المنازعات يمثل ركيزة أساسية لضمان الاستقرار التعاقدي وتعزيز الحوكمة وحماية المصالح المؤسسية على المدى الطويل.

UK Training

**PARTNER**

