

مزايا دورة مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة: بناء سلاسل إمداد فعّالة

29 مارس – 2 أبريل 2027

لاغوس (نيجيريا)

UK Traininig

PARTNER



مزايا دورة مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة: بناء سلاسل إمداد فعالة

المرجع: 330269_3255050 التاريخ: 29 مارس - 2 أبريل 2027 المكان: لاغوس (نيجيريا) الرسوم: GBP 4200

المقدمة

تشهد سلاسل الإمداد الحديثة تحولات جذرية، مدفوعة بالتقنيات المتقدمة والضغط التنافسية المتزايدة. تُعد دورة مزايا دورة مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة: بناء سلاسل إمداد فعالة فرصة استراتيجية للمديرين التنفيذيين، وقادة الفرق، والمتخصصين في مختلف الإدارات لتعزيز كفاءتهم التشغيلية وبناء سلاسل إمداد أكثر مرونة وفعالية. تستهدف هذه الدورة المحترفين العاملين في القطاعات الحيوية مثل النفط والغاز، البنوك، الاتصالات، القطاع الحكومي، وغيرهم ممن يسعون لتطوير مهاراتهم وتحقيق قيمة مضافة حقيقية لمؤسساتهم. تقدم الدورة فهماً عملياً وعميقاً حول الاستعانة بمزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة، مما يساعد المؤسسات على تحسين الأداء، خفض التكاليف، وتحقيق ميزة تنافسية مستدامة.

أهداف الدورة

- التعرف على مفاهيم سلاسل الإمداد الحديثة وتقنيات مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة.
- تطبيق الأدوات التحليلية لتحسين الكفاءة التشغيلية.
- تطوير استراتيجيات مرنة لتقليل المخاطر وتعزيز الاستدامة.
- تحليل دراسات حالة حقيقية لفهم التحديات والفرص في السوق.
- بناء قدرات داخلية لقيادة التحول في الخدمات اللوجستية.
- تحسين مهارات التفاوض وإدارة الشراكات مع مزودي الخدمات.

محاوِر الدورة

اليوم الأول: أساسيات الخدمات اللوجستية وسلاسل الإمداد الحديثة

- مقدمة في مفهوم سلاسل الإمداد ودورها الاستراتيجي.
- استكشاف التحديات الرئيسية في إدارة الإمداد التقليدية.
- تحليل العوامل المؤثرة في كفاءة الخدمات اللوجستية.
- تقديم مفهوم القيمة المضافة في اللوجستيات الحديثة.
- دراسة حالات عملية من أسواق مختلفة في المنطقة.
- تمارين تفاعلية لتعزيز القوة والضعف في السلاسل الحالية.

PARTNER



اليوم الثاني: دور مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة

- تعريف تفصيلي بمزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة ونماذج عملهم.
- تحليل فوائد ومخاطر التعاقد مع مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة.
- استراتيجيات اختيار شركاء الخدمات اللوجستية المناسبين.
- إدارة العلاقات والتعاقدات مع مزودي الخدمات.
- التحديات القانونية والتنظيمية المرتبطة بعمليات مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة.
- دراسة حالات حية لتجارب مؤسسات ناجحة في الاستعانة بخدماتهم.

اليوم الثالث: الأدوات التحليلية والاستراتيجيات التنافسية

- تقديم أدوات تحليل الأداء في سلاسل الإمداد.
- كيفية استخدام مؤشرات الأداء الرئيسية لتحسين النتائج.
- تطوير استراتيجيات لخفض التكاليف وتعزيز القيمة.
- بناء استراتيجيات مرنة لمواجهة الأزمات والاضطرابات.
- دراسة تحليلات سوقية وتوقعات الطلب المستقبلي.
- تمارين عملية لبناء خطط تشغيلية فعالة.

اليوم الرابع: التحول الرقمي وإدارة البيانات في الخدمات اللوجستية

- استكشاف دور التحول الرقمي في تحسين الكفاءة التشغيلية.
- تقنيات التتبع والرقمنة في إدارة المخزون والنقل.
- تحليل البيانات ودورها في اتخاذ القرارات الاستراتيجية.
- أهمية الأتمتة في تحسين دقة التوريد وتقليل الأخطاء.
- تقديم أدوات رقمية حديثة لإدارة سلاسل الإمداد.
- جلسات تفاعلية لتقييم الحلول الرقمية في مؤسسات المشاركين.

اليوم الخامس: تقييم الأداء وخطط التحسين المستمر

- مراجعة شاملة للمفاهيم والأدوات المكتسبة.
- تقديم منهجيات تقييم الأداء وتحليل النتائج.
- إعداد خطط التحسين المستمر وتعزيز الابتكار.
- مناقشة آليات المتابعة وتطوير مؤشرات الأداء.
- التقييم النهائي للدورة ومشاركة التوصيات العملية.
- جلسة ختامية لوضع خطط المشاركين وتحليلها.

UK Training
PARTNER



لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الإيجابيات والسلبيات!

- تطوير فهم شامل ومحدث لمفاهيم مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة.
- تحسين القدرة على اتخاذ قرارات استراتيجية مدروسة.
- تعزيز مهارات التفاوض وإدارة الشراكات.
- زيادة القدرة على خفض التكاليف وتحسين الأداء.
- مواكبة أحدث الاتجاهات والتقنيات في الخدمات اللوجستية.
- بناء شبكة علاقات مهنية قوية مع خبراء ومهنيين آخرين.
- إعداد المؤسسة لمواجهة التحديات السوقية المستقبلية.
- الحصول على شهادة مهنية معتمدة تدعم التطوير الوظيفي.

الخاتمة

تعد دورة مزاياء دورة مزودي الخدمات اللوجستية من الأطراف الثالثة: بناء سلاسل إمداد فعالة استثماراً استراتيجياً للمهنيين والمؤسسات الساعية لتعزيز كفاءتها وتحقيق ميزة تنافسية مستدامة. من خلال محاور عملية ومحتوى تطبيقي ثري، تتيح هذه الدورة للمشاركين فرصة فريدة لفهم ديناميكيات السوق، بناء شراكات فعالة، وتطبيق أحدث الممارسات العالمية في إدارة سلاسل الإمداد. إن تطوير هذه القدرات لم يعد خياراً، بل ضرورة ملحة في ظل المنافسة المتسارعة والتغيرات المستمرة في بيئة الأعمال.

من خلال الجمع بين النظرية والتطبيق العملي، توفر الدورة للمشاركين أدوات ومعارف عملية قابلة للتطبيق المباشر في مؤسساتهم. سواء كنت قائداً تنفيذياً، أو مديراً متوسطاً، أو موظفاً في بداية مسارك المهني، فإن هذه الدورة ستساعدك على تحويل التحديات إلى فرص وتحقيق نتائج ملموسة تدعم رؤيتك المؤسسية.

UK Training

PARTNER

