

الوحدة الدراسية المتخصصة في فنون واستراتيجيات التقاضي  
القانوني

UK Traininig

**PARTNER**



## الوحدة الدراسية المتخصصة في فنون واستراتيجيات التقاضي القانوني

### مقدمة

يهدف هذه الدورة المكثفة التي تمتد على مدى 3 أسابيع في مجال التقاضي إلى تزويد المشاركين بفهم شامل لآلية التقاضي وتقديم المهارات العملية الأساسية اللازمة لممارسة فعالة في المجال القانوني. سواء كنت تسعى لبناء أساس قوي أو لتطوير مهاراتك في التقاضي المهني، تغطي هذه الدورة العناصر الرئيسية من التحضير ما قبل المحاكمة إلى العمليات بعد المحاكمة. من خلال التركيز على استراتيجيات فعالة لكل مرحلة من مراحل العملية القضائية، سيكون المشاركون مستعدين بشكل جيد للتعامل مع النزاعات القانونية المعقدة بثقة واحترافية.

### أهداف الدورة

- تطوير المهارات العملية في صياغة المذكرات والعروض والمذكرات القانونية.
- فهم المبادئ الأساسية للتقاضي، بما في ذلك ما هو التقاضي وأهميته دورها في النزاعات القانونية.
- تعلم استراتيجيات فعالة لكل مرحلة من مراحل عملية التقاضي.
- تعزيز مهارات الدفاع الشفوي وعرض القضايا في المحكمة.
- استكشاف الاعتبارات الأخلاقية والمسؤوليات المهنية في إدارة التقاضي.

### محاور الدورة

#### الأسبوع 1: التحضير ما قبل المحاكمة

#### اليوم 1: تحليل القضية وتطوير الاستراتيجية

- فهم وقائع القضية: إجراء تحليل شامل للقضية لبناء أساس قوي.
- البحث القانوني وتحليل السوابق القضائية لتطوير استراتيجيات فعالة.
- صياغة العروض الأولية: تطوير المهارات العملية في صياغة الوثائق القانونية المتكاملة.

#### اليوم 2: عملية الاكتشاف

- استكشاف مرحلة الاكتشاف، بما في ذلك الأسئلة الاستفسارية وطلبات الإنتاج والإيداعات.
- إعداد الشهود الخبراء والتعامل مع الاكتشاف الإلكتروني والندوة الرقمية.
- إدارة النزاعات المتعلقة بالاكتشاف والمذكرات القانونية.

#### اليوم 3: ممارسة تقديم العروض

- فهم أنواع العروض المختلفة في التقاضي المهني.
- المهارات العملية في صياغة وتقديم العروض.
- المرافعات الشفوية وكيفية الرد على العروض بفعالية.

#### اليوم 4: التفاوض على التسويات

- تقييم خيارات التسوية وتقنيات التفاوض.
- فهم عملية الوساطة وكيفية صياغة اتفاقيات التسوية الفعالة.
- الاعتبارات الأخلاقية عند التفاوض على التسويات.

**PARTNER**



## اليوم 5: التحضير للمحاكمة

- إعداد المذكرات والملخصات المتعلقة بالمحاكمة.
- التحضير لاختيار هيئة المحلفين، واستجوابهم، والموثرات المهدنية.
- إعداد الأدلة التجريبية وإجراء محاكمات تجريبية لمهارة المهارات في قاعة المحكمة.

## الأسبوع 2: إجراءات المحاكمة

### اليوم 1: الهدايات الافتتاحية

- أهمية صياغة هدايات افتتاحية مقنعة.
- كيفية تنظيم وتقديم الهداية الافتتاحية.
- الأخطاء الشائعة التي يجب تجنبها في هذه المرحلة.

### اليوم 2: استجواب الشهود

- تقنيات الاستجواب المباشر والاستجواب العكس.
- استراتيجيات التعامل مع الشهود الصعبين واستخدام الأدلة أثناء الاستجواب.
- التحضير الشامل للشهود.

### اليوم 3: تقديم الأدلة

- فهم قواعد الأدلة وقبول الأدلة في المحكمة.
- التعامل مع الاعتراضات والردود خلال المحاكمة.
- استخدام الأدلة التوضيحية والمساعدات البصرية.

### اليوم 4: المرافعات الختامية

- كيفية صياغة مرافعة ختامية مؤثرة وتلخيص النقاط الرئيسية.
- تقنيات الإقناع ومهارات الرد على المرافعات المعارضة.

### اليوم 5: تعليقات المحلفين وتداولهم

- صياغة تعليقات المحلفين وفهم عملية تداول المحلفين.
- التعامل مع الطلبات بعد صدور الحكم والنسلة المتعلقة بالمحلفين.

## الأسبوع 3: العهديات بعد المحاكمة

### اليوم 1: الحكم والنوامر

- فهم الحكم والنوامر في التقاضي المهني.
- صياغة النوامر والمذكرات بعد الحكم.
- الاعتبارات الأخلاقية بعد انتهاء المحاكمة.

### اليوم 2: عملية الاستئناف

- فهم أسباب الاستئناف وتقديم إعلانات الاستئناف.
- صياغة المذكرات الاستئنافية وتقديم المرافعات الشفوية في الاستئناف.
- إجراءات ما بعد الاستئناف.

**PARTNER**



### اليوم 3: تنفيذ الأحكام

- فهم الأحكام والنواهر وأساليب جمع الديون.
- إجراءات الحجز واستعادة الأصول والتنفيذ الدولي.

### اليوم 4: وسائل تسوية النزاعات البديلة ADR

- نظرة عامة على وسائل ADR مثل التحكيم والوساطة.
- تعزيز مهارات التفاوض للتسويات خارج المحكمة.
- فهم دور ADR في تقليل تكاليف التقاضي.

### اليوم 5: المسؤولية المهنية والأخلاقيات

- الاعتبارات الأخلاقية في إدارة التقاضي.
- التعامل مع تضارب المصالح، السرية، والسلوك المهني.
- متطلبات التعليم القانوني المهتمر CLE.

### الخاتمة

تقدم هذه الدورة المكثفة في التقاضي للمشاركين فهماً شاملاً لمهامية التقاضي والمهارات اللازمة للتفوق في عمليات التقاضي القانونية. من التحضير ما قبل المحاكمة إلى العمليات بعد المحاكمة، توفر هذه الدورة رؤى عملية وتجربة مباشرة لتعزيز الكفاءة في هذا المجال. سواء كنت محامياً، أو مساعداً قانونياً، أو تسعى لدخول مجال التقاضي المهني، فإن هذا البرنامج سيعيدك للتعامل بفعالية مع قضايا التقاضي، وتطوير حجج قوية، والحفاظ على المعايير الأخلاقية في المهنة القانونية.

UK Training  
**PARTNER**



## Blackbird Training Clients



UK Training  
**PARTNER**



## البرامج التدريبية

إدارة المشافي  
القطاع العام  
ورشات عمل خاصة  
النفط والغاز  
هندسة الاتصالات  
تكنولوجيا المعلومات  
الصحة والسلامة  
القانون وإدارة العقود  
الجهارك و السلامة  
الطيران والصلاح الجوية  
الإدارة العليا

## البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية  
الهالية والمحاسبة والهيرانية  
الإعلام والعلاقات العامة  
إدارة المشاريع  
الهوراد البشرية  
تدقيق الحسابات وضمان الجودة  
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء  
السكرتارية وإدارة المكاتب  
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية  
الإدارة والقيادة  
الرشاقة والارتقاء



**BLACKBIRD**  
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge  
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35  
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

**PARTNER**

