

الوحدة الدراسية المتخصصة في فنون واستراتيجيات التقاضي
القانوني

UK Traininig

PARTNER



الوحدة الدراسية المتخصصة في فنون واستراتيجيات التقاضي القانوني

مقدمة

يهدف هذه الدورة المكثفة التي تمتد على مدى 3 أسابيع في مجال التقاضي إلى تزويد المشاركين بفهم شامل لآلية التقاضي وتقديم المهارات العملية الأساسية اللازمة لممارسة فعالة في المجال القانوني. سواء كنت تسعى لبناء أساس قوي أو لتطوير مهاراتك في التقاضي المهني، تغطي هذه الدورة العناصر الرئيسية من التحضير ما قبل المحاكمة إلى العمليات بعد المحاكمة. من خلال التركيز على استراتيجيات فعالة لكل مرحلة من مراحل العملية القضائية، سيكون المشاركون مستعدين بشكل جيد للتعامل مع النزاعات القانونية المعقدة بثقة واحترافية.

أهداف الدورة

- تطوير المهارات العملية في صياغة المذكرات والعروض والمذكرات القانونية.
- فهم المبادئ الأساسية للتقاضي، بما في ذلك ما هو التقاضي وأهميته دورها في النزاعات القانونية.
- تعلم استراتيجيات فعالة لكل مرحلة من مراحل عملية التقاضي.
- تعزيز مهارات الدفاع الشفوي وعرض القضايا في المحكمة.
- استكشاف الاعتبارات الأخلاقية والمسؤوليات المهنية في إدارة التقاضي.

محاور الدورة

الأسبوع 1: التحضير ما قبل المحاكمة

اليوم 1: تحليل القضية وتطوير الاستراتيجية

- فهم وقائع القضية: إجراء تحليل شامل للقضية لبناء أساس قوي.
- البحث القانوني وتحليل السوابق القضائية لتطوير استراتيجيات فعالة.
- صياغة العروض الأولية: تطوير المهارات العملية في صياغة الوثائق القانونية المتكاملة.

اليوم 2: عملية الاكتشاف

- استكشاف مرحلة الاكتشاف، بما في ذلك الأسئلة الاستفسارية وطلبات الإنتاج والإبداعات.
- إعداد الشهود الخبراء والتعامل مع الاكتشاف الإلكتروني والندوة الرقمية.
- إدارة النزاعات المتعلقة بالاكتشاف والمذكرات القانونية.

اليوم 3: ممارسة تقديم العروض

- فهم أنواع العروض المختلفة في التقاضي المهني.
- المهارات العملية في صياغة وتقديم العروض.
- المرافعات الشفوية وكيفية الرد على العروض بفعالية.

اليوم 4: التفاوض على التسويات

- تقييم خيارات التسوية وتقنيات التفاوض.
- فهم عملية الوساطة وكيفية صياغة اتفاقيات التسوية الفعالة.
- الاعتبارات الأخلاقية عند التفاوض على التسويات.

PARTNER



اليوم 5: التحضير للمحاكمة

- إعداد المذكرات والملخصات المتعلقة بالمحاكمة.
- التحضير لاختيار هيئة المحلفين، واستجوابهم، والموثرات المبدئية.
- إعداد الأدلة التجريبية وإجراء محاكمات تجريبية لمهارة المهارات في قاعة المحكمة.

الأسبوع 2: إجراءات المحاكمة

اليوم 1: الهداخلات الافتتاحية

- أهمية صياغة هداخلات افتتاحية مقنعة.
- كيفية تنظيم وتقديم الهداخلة الافتتاحية.
- الأخطاء الشائعة التي يجب تجنبها في هذه المرحلة.

اليوم 2: استجواب الشهود

- تقنيات الاستجواب المباشر والاستجواب العكس.
- استراتيجيات التعامل مع الشهود الصعبين واستخدام الأدلة أثناء الاستجواب.
- التحضير الشامل للشهود.

اليوم 3: تقديم الأدلة

- فهم قواعد الأدلة وقبول الأدلة في المحكمة.
- التعامل مع الاعتراضات والردود خلال المحاكمة.
- استخدام الأدلة التوضيحية والمساعدات البصرية.

اليوم 4: المرافعات الختامية

- كيفية صياغة مرافعة ختامية مؤثرة وتلخيص النقاط الرئيسية.
- تقنيات الإقناع ومهارات الرد على المرافعات المعارضة.

اليوم 5: تعليقات المحلفين وتداولهم

- صياغة تعليقات المحلفين وفهم عملية تداول المحلفين.
- التعامل مع الطلبات بعد صدور الحكم والنسلة المتعلقة بالمحلفين.

الأسبوع 3: العهليات بعد المحاكمة

اليوم 1: الحكم والنواهر

- فهم الحكم والنواهر في التقاضي المدني.
- صياغة النواهر والمذكرات بعد الحكم.
- الاعتبارات الأخلاقية بعد انتهاء المحاكمة.

اليوم 2: عملية الاستئناف

- فهم أسباب الاستئناف وتقديم إعلانات الاستئناف.
- صياغة المذكرات الاستئنافية وتقديم المرافعات الشفوية في الاستئناف.
- إجراءات ما بعد الاستئناف.

PARTNER



اليوم 3: تنفيذ الأحكام

- فهم الأحكام والنوامير وأساليب جمع الديون.
- إجراءات الحجز واستعادة الأصول والتنفيذ الدولي.

اليوم 4: وسائل تسوية النزاعات البديلة ADR

- نظرة عامة على وسائل ADR مثل التحكيم والوساطة.
- تعزيز مهارات التفاوض للتسويات خارج المحكمة.
- فهم دور ADR في تقليل تكاليف التقاضي.

اليوم 5: المسؤولية المهنية والأخلاقيات

- الاعتبارات الأخلاقية في إدارة التقاضي.
- التعامل مع تضارب المصالح، السرية، والسلوك المهني.
- متطلبات التعليم القانوني المهتمر CLE.

الخاتمة

تقدم هذه الدورة المكثفة في التقاضي للمشاركين فهماً شاملاً لمهامية التقاضي والمهارات اللازمة للتفوق في عمليات التقاضي القانونية. من التحضير ما قبل المحاكمة إلى العمليات بعد المحاكمة، توفر هذه الدورة رؤى عملية وتجربة مباشرة لتعزيز الكفاءة في هذا المجال. سواء كنت محامياً، أو مساعداً قانونياً، أو تسعى لدخول مجال التقاضي المهني، فإن هذا البرنامج سيعمدك للتعامل بفعالية مع قضايا التقاضي، وتطوير حجج قوية، والحفاظ على المعايير الأخلاقية في المهنة القانونية.

UK Training

PARTNER



Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER



البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والصلاح الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

