

أساسيات التعاقد ومفاوضات العقود

UK Traininig

PARTNER

أساسيات التعاقد ومفاوضات العقود

مقدمة

يهدف هذا الدورة المكثفة التي تمتد على مدار 5 أيام إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات الأساسية في مجال التعاقد وتفاوض العقود. من خلال مزيج من الروى النظرية والنهضة العملية والتهايرين التفاعلية، سيكتسب المشاركون فهماً شاملاً لأساسيات إدارة العقود وعملية التفاوض. سواء كنت تسعى لتعزيز مهاراتك في تفاوض العقود أو تبحث عن شهادة تدريب على التفاوض، فإن هذا البرنامج سيهيكلك من بناء أساس قوي في استراتيجيات وتقنيات التفاوض الفعالة.

أهداف الدورة

سيتمكن المشاركون من:

- فهم معنى التفاوض وأهميته في سياق العقود.
- التعرف على مراحل التفاوض على العقد وخطوات التفاوض على العقد لضمان تحقيق نتائج ناجحة.
- اكتساب مهارات صياغة ومراجعة البنود التعاقدية بشكل فعال.
- التعرف على المخاطر المرتبطة بالعقود وتقييمها وإدارتها.
- إتقان استراتيجيات التفاوض على العقود ونصائح التفاوض على العقود للحصول على شروط مفضلة.
- تطبيق أفضل الممارسات في إدارة العقود لضمان الامتثال والتحسين المستمر.

محاور الدورة

اليوم الأول: أساسيات التعاقد

- نظرة عامة على قانون العقود: فهم تعريف التفاوض على العقود وتطبيقه ضمن النظر القانونية.
- أنواع العقود: استكشاف أنواع التفاوض في التعاقد، من العقود ذات السعر الثابت إلى عقود الوقت والمواد.
- المصطلحات الأساسية في العقود: التعرف على المصطلحات الأساسية وأثرها في التفاوض على العقود.
- دورة حياة العقد: دراسة كل مرحلة بدءاً من الإعداد إلى إنهاء العقد.
- الأخطاء الشائعة في التعاقد: التعرف على الأخطاء المتكررة وكيفية تجنبها.

اليوم الثاني: صياغة ومراجعة العقود

- العناصر الأساسية للعقد: فهم ما الذي يجعل العقد ملزماً قانونياً.
- صياغة بنود واضحة وموجزة: إتقان تقنيات التفاوض على العقود لصياغة بنود فعالة.
- مراجعة وتعديل العقود: تطوير مهارات تعديل العقود لضمان حماية المصالح.
- فهم البنود القياسية: التعرف على البنود المعتادة التي تتطلب اهتماماً خاصاً.
- دراسات حالة: صياغة عقود فعالة: تحليل أمثلة واقعية لتحسين فهم عملية الصياغة.

UK Training
PARTNER



اليوم الثالث: إدارة مخاطر العقود

- التعرف على مخاطر العقود: كيفية التعرف على المخاطر المحتملة وتأثيرها على أداء العقد.
- تقنيات تقييم المخاطر: استكشاف طرق لتقييم أولويات المخاطر في العقود.
- تخفيف مخاطر العقود: فهم استراتيجيات التفاوض على العقود لتقليل من المخاطر.
- إدارة النزاعات في العقود: تعلم تقنيات إدارة النزاعات وحل المشكلات.
- الاعتبارات القانونية في التعاقد: مراجعة الجوانب القانونية الأساسية في التعاقد.

اليوم الرابع: استراتيجيات وتقنيات التفاوض

- مبادئ التفاوض: فهم المبادئ الأساسية ومعنى التفاوض في سياقات مختلفة.
- التحضير للتفاوض: تطوير أساليب التحضير الفعالة لضمان النجاح في أي تفاوض.
- أساليب وتكتيكات التفاوض: استكشاف الأساليب المختلفة واختيار استراتيجية التفاوض على العقود الأكثر فعالية.
- التفاوض بين الثقافات: إتقان التفاوض عبر الثقافات المختلفة وفهم اختلافاتها.
- تمارين محاكاة وألعاب دورية: تطبيق الاستراتيجيات والتقنيات في سيناريوهات واقعية لبناء الثقة.

اليوم الخامس: أفضل الممارسات في إدارة العقود

- مراقبة أداء العقد: تطوير المهارات اللازمة لتتبع وتقييم أداء العقود بفعالية.
- إدارة التغييرات في العقد: تعلم كيفية التعامل مع التعديلات وضمان الاستمرارية.
- ضمان الامتثال لشروط العقد: تنفيذ استراتيجيات لضمان الالتزام بالعقد وتجنب الانتهاكات.
- استخدام التكنولوجيا في إدارة العقود: اكتشاف أدوات لتبسيط عملية إدارة العقود وزيادة الكفاءة.
- التحسين المستمر في عمليات التعاقد: تحديد فرص تحسين الممارسات وإدماج التغذية الراجعة.

الختمة

تعد هذه الدورة تدريباً على التفاوض على العقود مهماً للمحترفين الراغبين في تعزيز مهارات التفاوض وفهم تعقيدات إدارة العقود. سيغادر المشاركون الدورة مجهزين باستراتيجيات التفاوض على العقود، والرؤية العملية، والثقة لإدارة العقود بنجاح. سواء كنت تسعى لفهم تقنيات التفاوض على العقود أو ترغب في تعزيز تدريبك على مهارات التفاوض على العقود، سيؤكدك هذه الدورة من التميز في أي بيئة تعاقدية.

UK Training
PARTNER

Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلاحة
القانون وإدارة العقود
الجهارك و السلاحة
الطيران والصلاح الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية لبرامج الإدارة

المهارات الاحترافية
الهالية والحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

