

تعاونيات استراتيجية للمنظمات غير الربحية: التوجيهات والأسس
العملية للشراكات الناجحة

UK Traininig

PARTNER

تعاونيات استراتيجية للمنظمات غير الربحية: التوجيهات والأسس العملية للشراكات الناجحة

مقدمة

في هذه الدورة، سنقدم لك لمحة شاملة عن المنظمات غير الربحية ودورها الحيوي في المجتمع. سنركز على أهمية الشراكات داخل القطاع غير الربحي وكيف يمكن لهذه الشراكات أن تدفع المنظمات نحو النجاح والاستدامة. سنناقش أيضاً أنواع المنظمات غير الربحية المختلفة، بما في ذلك المنظمات المحلية، المنظمات العالمية، والمنظمات السياسية، وكذلك التحديات التي قد تواجهها هذه المنظمات في تشكيل شراكات فعالة.

أهداف الدورة

- فهم الأهمية الاستراتيجية للشراكات في المنظمات غير الربحية.
- التعرف على أنواع الشركاء المحتملين وتقييمهم.
- تطوير المهارات اللازمة للتفاوض وإدارة الشراكات.
- تعلم أفضل الممارسات للحفاظ على شراكات طويلة الأمد.
- دراسة حالات واقعية لنجاح الشراكات في المنظمات غير الربحية.

محاور الدورة

اليوم الأول: فهم الشراكات

- تعريف الشراكات في سياق المنظمات غير الربحية: كيف تساهم الشراكات في تعزيز أهداف المنظمات مثل المنظمات غير الربحية المحلية والمنظمات غير الربحية العالمية.
- أنواع الشراكات وفوائدها: من الشراكات مع الشركات إلى التعاون مع الحكومة والمجتمعات المحلية.
- كيفية تحديد الشركاء المحتملين: ما هي أنواع المنظمات غير الربحية التي يمكن أن تكون شركاء استراتيجيين؟
- بناء حالة تجارية للشراكات: كيف تساهم الشراكات في تحسين البيئة المالية للمنظمات غير الربحية ورفع كفاءتها التشغيلية.
- تقييم استعداد المنظمات للشراكات: كيف تحدد المنظمة استعدادها لدخول شراكات مع منظمات أخرى مثل المنظمات غير الربحية المستدامة.

اليوم الثاني: تحديد الشركاء وتقييمهم

- بحث الشركاء المحتملين: كيفية البحث عن شركاء في قطاع المنظمات غير الربحية التقنية أو الشراكات مع المنظمات السياسية.
- معايير تقييم الشركاء: كيف تقمّر البيانات المالية للمنظمات غير الربحية مثل البيانات المالية للمنظمات غير الربحية وكيفية اتخاذ قرارات مبنية على هذه البيانات.
- العناية الواجبة في اختيار الشركاء: التعرف على الشروط الواجب توافرها في الشركاء لضمان نجاح التعاون.
- إعداد عرض الشراكة: كيفية تقديم عرض شراكة يلبي احتياجات الطرفين ويعزز استدامة المنظمات غير الربحية.
- دراسات حالة: استعراض حالات ناجحة لتحديد الشركاء المناسبين في المنظمات غير الربحية.

اليوم الثالث: التفاوض على الشراكات

- العناصر الأساسية لاتفاقيات الشراكة: التعرف على النقاط الحاسمة في مذكرات التفاهم والاتفاقيات.
- استراتيجيات وتقنيات التفاوض: تعلم كيفية التفاوض بفعالية للوصول إلى اتفاقيات مربحة للطرفين.
- الاعتبارات القانونية وإدارة المخاطر: ما هي المخاطر القانونية التي قد تواجه المنظمات غير الربحية وكيفية إدارتها؟
- مذكرات التفاهم والعقود: كيفية كتابة مذكرات تفاهم واضحة لتنظيم العلاقة بين المنظمات.
- تهرين محاكاة: دورات تدريبية حول التفاوض على الشراكات ورفع كفاءات المنظمات غير الربحية في التعامل مع الشركاء.

UK Training
PARTNER

اليوم الرابع: إدارة الشراكات واستدامتها

- التواصل الفعال مع الشركاء: استراتيجيات لضمان تواصل مستمر وفعال مع المنظمات غير الربحية.
- مراقبة وتقييم أداء الشراكات: كيفية قياس نجاح الشراكات في تحقيق أهداف المنظمات.
- حل النزاعات وحل المشكلات: الآليات ومعالجة الخلافات التي قد تنشأ بين الشركاء.
- استخدام التكنولوجيا لإدارة الشراكات: كيف تساهم أدوات التكنولوجيا في تحسين إدارة الشراكات في المنظمات غير الربحية التقنية.
- دراسات حالة: استعراض أمثلة على المنظمات غير الربحية الناجحة في الحفاظ على شراكات طويلة الأمد.

اليوم الخامس: أفضل الممارسات والاتجاهات المستقبلية

- أفضل الممارسات في إدارة الشراكات: تعلم أفضل ممارسات المنظمات غير الربحية التي أثبتت فعاليتها في تعزيز التعاون.
- الابتكار والاتجاهات المستقبلية في الشراكات: استكشاف اتجاهات المنظمات غير الربحية مثل الشراكات الرقمية والابتكار في مجال الاستدامة.
- بناء ثقافة الشراكة داخل المنظمة: كيف تزرع ثقافة الشراكة داخل المنظمات لضمان نجاح طويل الأمد.
- التخطيط الاستراتيجي للشراكات المستقبلية: كيف تخطط المنظمات غير الربحية لاستدامة شراكاتها في المستقبل.

الختمة

تعد هذه الدورة نقطة انطلاق هامة لكل من يعمل في مجال المنظمات غير الربحية، سواء كانت منظمات محلية أو منظمات عالمية، إذ ستتمكن من فهم كيف تسهم الشراكات في تعزيز النثر الاجتماعي واستدامة المنظمات غير الربحية. في نهاية الدورة، ستكون لديك القدرة على التفاوض على الشراكات الفعالة وتنفيذ استراتيجيات تضمن النجاح المستدام لمؤسساتك.

UK Training
PARTNER



Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلاحة
القانون وإدارة العقود
الجهارك و السلاحة
الطيران والصلاح الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية لبرامج الإدارة

المهارات الاحترافية
الهالية والحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

