

التميز للمدرب المعتقد: إتقان فن التدريب

UK Traininig

PARTNER

التهيؤ للمدرّب المهتمد: إتقان فن التدرّب

مقدمة

في عالم اليوم السريع التغير، تزداد الحاجة إلى المدرّبين الماهرين القادرين على نقل المعرفة بشكل فعال. تم تصميم دورة المدرّب المهتمد لتزويد المدرّبين الطموحين بالمهارات والمعرفة الأساسية التي يحتاجونها للتفوق في مجال التدرّب المهني. من خلال منهج شامل، سيغطي المشاركون الجوانب الأساسية لتصميم التدرّب، ونظريات تعلم البالغين، مهارات العرض، والجوانب التجارية للعمل كمدرّب. بنهاية هذه الدورة، سيصبح المشاركون مدرّبين مهنيين مهتمدين جاهزين لتحقيق تأثير كبير في مجال التدرّب.

أهداف الدورة

من خلال إتمام هذه الدورة، سيحقق المشاركون الأهداف التالية:

- فهم شامل لدور ومسؤوليات المدرّب المهني المهتمد CPT.
- إتقان فن إجراء جلسات تدرّب المدرّبين لتوكين الاخرين من التدرّيس بفعالية.
- تطوير مهارات التواصل والعرض المتقدمة الضرورية لتقديم تدرّب فعال.
- اكتساب الكفاءة في تصميم التدرّب لخلق مواد تدرّيبية جذابة وفعالة.
- استكشاف نظريات التعلم المختلفة وتطبيقاتها العملية في تصميم التدرّب.
- تعلم استراتيجيات تسويق الذات كمدرّب وبناء مسيرة مهنية ناجحة في مجال التدرّب.

محاور الدورة

اليوم الأول: مقدمة عن المدرّب المهني المهتمد CPT

- فهم دور المدرّب المهني المهتمد: تعريف المسؤوليات والتوقعات والتأثير الذي يحققه المدرّبون في الأماكن المهنية.
- المعايير الأخلاقية في التدرّب: استكشاف الاعتبارات الأخلاقية وأفضل الممارسات في تقديم جلسات تدرّيبية بنزاهة واحترافية.
- أفاق المهنية في صناعة التدرّب: تقييم المسارات الوظيفية المتنوعة والفرص والاتجاهات في مجال التدرّب المهني.

اليوم الثاني: أساسيات تصميم التدرّب وتقديمه

- مبادئ تعلم البالغين: تحليل نظريات تعلم البالغين وتطبيقاتها في تصميم برامج التدرّب الفعالة.
- تصميم جلسات تدرّيبية جذابة: تطوير استراتيجيات وطرق لتنسيق وتقديم جلسات تدرّيبية مؤثرة.
- تقنيات التعلم التفاعلي: الانخراط في تمارين محاكاة لدعم الفهم العملي وتطبيق مبادئ التدرّب.

اليوم الثالث: إتقان مهارات التواصل للمدرّبين

- التواصل اللفظي وغير اللفظي: تحسين فعالية التواصل من خلال تقنيات تعديل الصوت، لغة الجسد، وفن التعبير.
- التغلب على رهبة المسرح: استراتيجيات للتعامل مع التوتر وبناء الثقة عند التحدث أمام الجمهور.
- الوسائل البصرية وتقنيات العرض: استخدام الوسائل البصرية بشكل فعال لزيادة التفاعل والفهم خلال تقديم التدرّب.

اليوم الرابع: استراتيجيات تصميم التدرّب المتقدم

UK Training
PARTNER



- نهاذج تصميم التدريب: استكشاف النظر المتقدمة لتصميم التدريب مع التركيز على احتياجات المتدربين.
- تقييم الاحتياجات والاهداف التعليمية: اجراء تقييمات شاملة للاحتياجات التدريب وصياغة أهداف تعليمية واضحة.
- ورشة عمل لتصميم التدريب: تطبيق مبادئ تصميم التدريب لتطوير مواد تدريبية وفعاليات مخصصة.

اليوم الخامس: فهم نظريات التعلم وبناء العلامة الشخصية

- نظرة عامة على نظريات التعلم: دراسة نظريات التعلم الشهيرة وتطبيقاتها العملية في تصميم وتقديم التدريب.
- تخصيص أساليب التدريب: تكييف أساليب التدريب وفقاً لخصائص التعلم المتنوعة واحتياجات المؤسسات.
- بناء العلامة الشخصية للمتدربين: استراتيجيات لتأسيس علامة تجارية مهنية وبناء شبكات وتسويق الذات بفعالية في صناعة التدريب.

اليوم السادس: تقييم فعالية التدريب

- طرق وتقنيات التقييم: استكشاف طرق التقييم المختلفة لقياس فعالية البرامج التدريبية.
- الملاحظات والتحسين المستمر: تنفيذ آليات لتلقي الملاحظات واستراتيجيات التحسين المستمر في تقديم التدريب.
- تحليل البيانات لتحسين التدريب: استخدام أدوات التحليل البياني لتحليل نتائج التدريب وإبلاغ المبادرات التدريبية المستقبلية.

اليوم السابع: دمج التكنولوجيا في التدريب

- التعلم المعزز بالتكنولوجيا: دمج الأدوات والهنصات التكنولوجية لخلق تجارب تدريبية تفاعلية وجذابة.
- أفضل الممارسات للتدريب الافتراضي: استكشاف استراتيجيات لتصميم وتقديم جلسات تدريب افتراضية فعالة.
- التدريبية البرامج في وتحفيزهم المتدربين تفاعل لزيادة الألعاب مبادئ استخدام: التفاعلي والتعلم gamification.

اليوم الثامن: تطوير الأعمال للمتدربين

- أساسيات الأعمال للمتدربين: فهم الجوانب الأساسية لإدارة عمل تدريب ناجح، بما في ذلك الاعتبارات القانونية واستراتيجيات التسعير والإدارة المالية.
- إدارة علاقات العملاء: بناء والحفاظ على علاقات قوية مع العملاء من خلال التواصل الفعال والاحترافية.
- كتابة العروض التقديمية والتفاوض على العقود: تطوير عروض تقديمية مقنعة وإتقان تقنيات التفاوض لتأمين عقود تدريب وشراكات.

اليوم التاسع: التطوير المهني واتجاهات الصناعة

- التعلم مدى الحياة للمتدربين: تعزيز ثقافة التطوير المهني المستمر والبقاء على اطلاع بأحدث الاتجاهات والابتكارات في الصناعة.
- رؤى الصناعة وجلسات الضيوف: التفاعل مع الخبراء في الصناعة للحصول على رؤى قيمة حول الاتجاهات المستقبلية في مجال التدريب.
- خطة العمل للنمو المهني: التفكير في الاهداف الشخصية للتعلم والتطوير ووضع خطط قابلة للتنفيذ لتطوير مسيرتك كمدرب مهني.

اليوم العاشر: العروض النهائية وحفل توزيع الشهادات

- عرض التدريب النهائي: يقدم المشاركون مهاراتهم ومعارفهم الجديدة من خلال عروض تدريب تفاعلية وجذابة.
- ملاحظات الاقران والتفكير: تقديم ملاحظات بناءة للاقران والتفكير في مسار التعلم والنمو الشخصي خلال الدورة.

الختمة

تعد دورة المدرب المعتمد فرصة ممتازة للمتدربين الطموحين لتطوير مهاراتهم ليصبحوا مدربين مهتمين ومترفين. سواء كنت ترغب في إتقان تقنيات التدريب أو تحسين مهارات التواصل أو بناء علامتك الشخصية كمدرب، توفر لك هذه الدورة الأدوات والمعرفة اللازمة لتحقيق النجاح في صناعة التدريب. بعد إتمام الدورة، سيكون المشاركون مهتمين وجاهزين للانطلاق في مسيرتهم المهنية باستخدام المهارات التي اكتسبوها لتقدير برامج تدريبية مؤثرة وفعالة عبر مجموعة متنوعة من الصناعات.

UK Training
PARTNER

Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلاحة
القانون وإدارة العقود
الجهارك و السلاحة
الطيران والصلاحه الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الموارد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

