

برنامج إدارة المشتريات الدفاعية

UK Training

PARTNER



برنامج إدارة المشتريات الدفاعية

مقدمة

دورة "برنامج إدارة المشتريات الدفاعية" هي برنامج مكثف مصمم لتزويد المشاركين بفهم شامل للمبادئ والممارسات المعنية بإدارة برامج المشتريات الدفاعية. تهدف هذه الدورة إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات المطلوبة للتنقل بنجاح في تعقيدات المشتريات الدفاعية، مما يضمن اكتساب السلع والخدمات بكفاءة وفعالية لأغراض الدفاع.

أهداف الدورة

- تطوير فهم عميق لمفاهيم إدارة المشتريات الدفاعية والعمليات والنساليب.
- تعريف المشاركين بالنظر القانونية والتنظيمية التي تحكم المشتريات الدفاعية على المستويين الوطني والدولي.
- اكتساب الخبرة في تحليل وتقييم متطلبات المشتريات، بما في ذلك المواصفات الفنية، واحتياجات العمليات، والاعتبارات المالية.
- اكتساب مهارات متقدمة في اختيار الموردين، وتفاوض العقود، وإدارة الأداء لضمان تحقيق أقصى قيمة مقابل المال.
- تعلم استراتيجيات لإدارة المخاطر، بما في ذلك تحديد وتقييم وتخفيف المخاطر المرتبطة ببرامج المشتريات الدفاعية.
- فهم الاعتبارات الأخلاقية، ومتطلبات الشفافية، وآليات المساءلة في إدارة المشتريات الدفاعية.
- تعزيز مهارات إدارة المشاريع الخاصة بـ المشتريات الدفاعية، بما في ذلك التخطيط، وتخصيص الموارد، وتفاعل أصحاب المصلحة.
- متابعة الاتجاهات الناشئة وأفضل الممارسات والابتكارات في إدارة المشتريات الدفاعية.

محاور الدورة

اليوم الأول: مقدمة في إدارة المشتريات الدفاعية

- نظرة عامة على المشتريات الدفاعية وأهميتها.
- أصحاب المصلحة الرئيسيون وأدوارهم في عملية الشراء.
- النظر القانونية والتنظيمية في سياسة المشتريات الدفاعية.
- الاعتبارات الأخلاقية ومتطلبات الشفافية.

اليوم الثاني: التخطيط والاستراتيجية في المشتريات

- تحديد متطلبات المشتريات بناءً على احتياجات العمليات.
- أبحاث السوق، وتحديد المؤهلات، واختيار الموردين.
- تطوير استراتيجيات وخطط المشتريات الدفاعية الفعالة.
- الميزانية، وتقدير التكاليف، والإدارة المالية في إدارة المشتريات العامة.

اليوم الثالث: عمليات المشتريات الدفاعية

- تطوير طلبات تقدير العروض RFP ومعايير التقييم.
- أساليب وإجراءات اختيار المصادر.
- أنواع العقود واستراتيجيات التفاوض.
- اعتبارات حقوق الملكية الفكرية وحقوق البيانات.

اليوم الرابع: إدارة العقود وتقييم الأداء

UK Training
PARTNER



- إدارة العقود والرهاقية.
- إدارة وتقييم أداء الموردین.
- إدارة التغييرات وتعديلات العقود.
- حل النزاعات وإغلاق العقود.

اليوم الخامس: إدارة المخاطر في المشتريات الدفاعية

- تحديد وتقييم المخاطر في برامج المشتريات الدفاعية.
- استراتيجيات تخفيف المخاطر والتخطيط للطوارئ.
- إدارة مخاطر سلسلة التوريد.
- التحسين المستمر والدروس المستفادة.

اليوم السادس: إدارة مشروع المشتريات الدفاعية

- التخطيط للمشاريع، والجدولة، وإدارة الموارد.
- التواصل مع أصحاب المصلحة وتفاعلهم.
- مراقبة الجودة وضمانها في المشتريات الدفاعية.
- دمج إدارة المشاريع وعمليات المشتريات.

اليوم السابع: المشتريات الدفاعية الدولية

- التعاون والتنسيق الدولي في المشتريات الدفاعية.
- التحديات والفرص في المشتريات عبر الحدود.
- تطبيقات تجارة النسلعة واعتبارات السيطرة على التصدير.
- برامج التعويضات الصناعية والتعاون الدولي.

اليوم الثامن: قياس أداء المشتريات الدفاعية

- مؤشرات الأداء الرئيسية KPIs للمشتريات الدفاعية.
- مقاييس تقييم التكلفة، والجدول الزمني، والجودة، والبناء.
- اللوجستيات المستندة إلى البناء والاستدامة.
- تحليل البيانات والتقارير في المشتريات الدفاعية.

اليوم التاسع: الاتجاهات والتقنيات الناشئة في المشتريات الدفاعية

- التحول الرقمي وتأثيره على المشتريات الدفاعية.
- الذكاء الاصطناعي AI وتعلم الآلة في اتخاذ قرارات البناء.
- تقنيات المشتريات لضمان النزاهة والشفافية في سلسلة التوريد.
- الاستدامة والمشتريات الخضراء في قطاع الدفاع.

اليوم العاشر: دراسات الحالة وأفضل الممارسات

- تحليل دراسات حالة حقيقية في المشتريات الدفاعية.
- أفضل الممارسات والدروس المستفادة من برامج المشتريات الدفاعية الناجحة.
- مناقشات جماعية وعروض تقديمية.
- مراجعة الدورة واستنتاجات.

الخاتمة

UK Training
PARTNER

الهشتريات، وفوائد إدارة الهشتريات للمشاريع، سيتوكن المشاركون من تنفيذ استراتيجيات فعالة في مؤسساتهم. تغطي هذه الدورة الجوانب الفنية لعمليات الهشتريات، كما تركز على العناصر الاستراتيجية الضرورية لتحقيق النجاح في إدارة الدفاع. بحلول نهاية الدورة، سيكون المشاركون مستعدين جيداً لمواجهة التحديات التي تطرحها الهشتريات الدفاعية الحديثة، مما يساهم بشكل كبير في مؤسساتهم وتعزيز قدراتهم المهنية.

•

UK Training
PARTNER



Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلاحة
القانون وإدارة العقود
الجهارك و السلاحة
الطيران والصلاح الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية لبرامج الإدارة

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

