

تسعير التحويل المتقدم

UK Traininig

PARTNER



تسعير التحويل المتقدم

مقدمة

دورة التحويل المتقدمة للتسعير بين الشركات مصممة لتزويد المشاركين بمعرفة شاملة ومهارات عملية فيها يتعلق بالتسعير بين الشركات. تهدف هذه الدورة على مستوى متقدم إلى المهنيين الذين يمتلكون بالفعل فهماً قوياً لأساسيات التسعير بين الشركات ويرغبون في الاستكشاف العميق لجوانب التخطيط للتسعير والوثائق وحل المنازعات. من خلال مزيج من المناقشات النظرية ودراسات الحالة والتأهين التفاعلية، سيتمكن المشاركون من تعزيز خبراتهم في إدارة قضايا التسعير بين الشركات ضمن المؤسسات وتعددة الجنسيات.

أهداف الدورة

- اكتساب فهم عميق لمفاهيم التسعير بين الشركات المتقدمة ومنهجياتها وتقنياتها.
- تطوير المهارات اللازمة لتصميم وتنفيذ استراتيجيات فعالة للتسعير بين الشركات.
- اكتساب المعرفة بمتطلبات وثائق التسعير بين الشركات وأفضل الممارسات.
- فهم تعقيدات الامتثال للتسعير بين الشركات واستراتيجيات إدارة المخاطر.
- تعلم كيفية تحليل ومعالجة المنازعات والخلافات بشأن التسعير بين الشركات.
- استكشاف أحدث الاتجاهات والتطورات في التشريعات الدولية للتسعير بين الشركات.
- تطبيق الأدوات والتقنيات العملية لتحسين نتائج التسعير بين الشركات في المؤسسات وتعددة الجنسيات.

محتوى الدورة

اليوم الأول

مفاهيم ومنهجيات التسعير بين الشركات المتقدمة

- مراجعة أساسيات التسعير بين الشركات ومبدأ السعر العادل.
- طرق التسعير بين الشركات المتقدمة: طريقة تقسيم الأرباح، طريقة هامش الربح الصافي للمعاملات، وغيرها.
- تحليل القابلية للمقارنة: تحديد الاختلافات بين المعاملات المتحكر فيها وغير المتحكر فيها وتعديلها.
- معالجة العناصر غير الملموسة، واتفاقيات تقاسم التكاليف، والخدمات داخل المجموعة.

اليوم الثاني

تخطيط وتصميم التسعير بين الشركات

- اعتبارات التسعير الاستراتيجية.
- إنشاء وتنفيذ سياسات تسعير فعالة بين الشركات.
- تقنيات تخطيط التسعير المتقدمة.
- التسعير بين الشركات وإعادة هيكلة الأعمال.

اليوم الثالث

وثائق التسعير بين الشركات والامتثال

- متطلبات ووثائق التسعير بين الشركات: الملف الرئيسي، الملف المحلي، وتقارير البلد حسب البلد.
- أفضل الممارسات لإعداد والحفاظ على وثائق التسعير بين الشركات.
- تحديات الامتثال للتسعير بين الشركات واستراتيجيات إدارة المخاطر.
- التدقيق في التسعير بين الشركات وتوقعات السلطات الضريبية.

UK Training
PARTNER

اليوم الرابع

حل المنازعات المتعلقة بالتسعير بين الشركات

- الخلافات واليات حل المنازعات بشأن التسعير بين الشركات.
- إجراءات الاتفاق المتبادل MAP واتفاقات التسعير المسبق APAs.
- التحكيم في التسعير بين الشركات وأساليب التحكيم البديلة.
- إدارة المنازعات المتعلقة بالتسعير بين الشركات مع السلطات الضريبية.

اليوم الخامس

الاتجاهات الناشئة والتطبيقات العملية

- الشركات بين التسعير على وتأثيره الأرباح ونقل الضريبة القاعدة تاكل BEPS.
- الاقتصاد الرقمي وتحديات التسعير بين الشركات.
- التسعير بين الشركات في الصناعات أو المعاملات المحددة.
- دراسات حالة عملية وتهايرين جهاعية.

UK Training
PARTNER

Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والاهلاحة الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية
الهالية والحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الموارد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
صقل المهارات والإدارة المرنة



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



training@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

