

استراتيجية تسعير الاتصالات المتقدمة

UK Traininig

PARTNER

استراتيجية تسعير الاتصالات المتقدمة

مقدمة

في صناعة الاتصالات الحديثة الديناميكية اليوم ، تلعب استراتيجيات التسعير دوراً حيوياً في تشكيل تنافسية السوق والربحية. تعتبر دورة "استراتيجيات تسعير الاتصالات المتقدمة" برنامجاً شاملاً ومطلعاً يتناول تفاصيل تسعير الاتصالات ، ويستكشف التقنيات المبتكرة والتحليل المالي المتقدم والاتجاهات الناشئة واستراتيجيات التفاوض. سيكتسب المشاركون تحديثات في التسعير الديناميكي واستراتيجيات القيمة ونهضة التكلفة والمشهد المتغير لتسعير الاتصالات ، مما يجعلهم يتفوقون في هذا القطاع المتطور باستمرار.

أهداف الدورة

- تعلم استراتيجيات التسعير الديناميكية
- تنفيذ أساليب تسعير قائمة على القيمة
- تحسين التجزئة
- إجراء تحليل تسعير تنافسي: تطوير مهارات التحليل التنافسي لتحسين استراتيجيات التسعير والبقاء تنافسياً في سوق الاتصالات.
- الاستفادة من تقنيات تحسين السعر: استكشاف تقنيات متقدمة لتحسين السعر للعثور على النقطة الحلوة بين قبول العملاء والربحية.
- تطبيق نماذج تكلفة متقدمة: إتقان أساليب تكلفة متقدمة ABC ، LRIC ، FAC لفهم التكلفة الحقيقية لتقدير خدمات الاتصالات ، وتسهيل اتخاذ القرارات التسعير المستنيرة.
- إجراء تحليل مالي متقدم: اكتساب الكفاءة في المقاييس المالية المتقدمة ROI ، NPV ، IRR ، مما يتيح تقييماً مالياً أكثر دقة لاستراتيجيات التسعير.
- صقل مهارات التفاوض: تطوير مهارات التفاوض المتقدمة للتعامل مع مفاوضات تسعير معقدة مع أصحاب المصلحة والعملاء والشركاء.
- بناء علاقات زبانية استراتيجية: تعلم بناء علاقات زبانية طويلة الأجل من خلال استراتيجيات التسعير التي توازن رضا العملاء مع أهداف الأعمال.

محتوى الدورة

اليوم الأول

استراتيجيات تسعير الاتصالات المتقدمة

- استراتيجيات التسعير الديناميكية في صناعة الاتصالات
- تسعير قائم على القيمة لخدمات الاتصالات
- التجزئة المتقدمة للحصول على تسعير مستهدف للاتصالات
- تحليل تسعير تنافسي في الاتصالات
- التسعير لخدمات الاتصالات عالية الهوامش
- تقنيات تحسين سعر الاتصالات

اليوم الثاني

نمذجة التكلفة والتحليل المالي في الاتصالات

- تقنيات التكلفة المتقدمة لخدمات الاتصالات ABC ، LRIC ، FAC
- تخصيص التكلفة ونمذجة التكلفة المتقدمة في الاتصالات
- المقاييس المالية المتقدمة للاتصالات ROI ، NPV ، IRR
- تحليل الحساسية لاتخاذ قرارات تسعير الاتصالات
- تسعير حزم الخدمات المتعددة للاتصالات
- التحليل المالي المتقدم في تسعير الاتصالات

اليوم الثالث

UK Training
PARTNER

نهائج تسعير متقدمة للاتصالات

- استراتيجيات تمييز الأسعار للاتصالات
- قرارات التسعير القائمة على البيانات في الاتصالات
- نهائج تسعير اشتراكات الاتصالات المتقدمة
- تسعير شبكات الاتصالات والتحسين
- نهائج تسعير متقدمة لخدمات الإنترنت العريض وخدمات NGN
- التسعير في محافظ الاتصالات ومتعددة المنتجات

اليوم الرابع

التفاوض وإدارة أصحاب المصلحة في تسعير الاتصالات

- الاستراتيجيات المتقدمة للتسعير في الاتصالات
- إدارة ومفاوضات التسعير للاتصالات المعقدة
- التعامل مع اعتراضات السعر والمقاومة في الاتصالات
- مفاوضات الشريك الاستراتيجي والعميل في الاتصالات
- بناء علاقات زبائن طويلة الأجل في الاتصالات

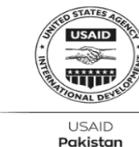
اليوم الخامس

الاتجاهات الناشئة والابتكار في تسعير الاتصالات

- أدوات تسعير الاتصالات المتقدمة والبرمجيات
- تطبيقات الذكاء الاصطناعي وتعلم الآلة في تسعير الاتصالات
- البلوك تشين والعملات المشفرة في تسعير الاتصالات
- الاستدامة والتسعير الأخلاقي في الاتصالات
- الامتثال التنظيمي في تسعير الاتصالات مثل GDPR وشفافية الأسعار
- مراجعة اتجاهات تسعير الاتصالات المتقدمة الخاصة بالصناعة

UK Training
PARTNER

Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والاهلاحة الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والهيكلية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الموارد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
صقل المهارات والإدارة المرنة



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



training@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

