

مهارات التفاوض لصناعة البترول

UK Traininig

**PARTNER**



## مهارات التفاوض لصناعة البترول

### المقدمة

تهدف دورة "مهارات التفاوض لصناعة البترول" إلى تزويد المحترفين في قطاع البترول بالمهارات الأساسية للتفاوض المطلوبة للتفوق في هذه الصناعة الدينامية والمنافسة. تعول هذه الدورة الشاملة على استكشاف تفاصيل التفاوض داخل قطاع البترول، مع التركيز على التحديات والفرص الخاصة بالصناعة.

### أهداف الدورة

بعد اكتمال هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم أساسيات التفاوض وتطبيقها في صناعة البترول.
- تطوير مهارات الاتصال والعلاقات البيئية الفعالة الضرورية للتفاوض الناجح.
- التعرف على التحديات والفرص الفريدة في التفاوض داخل صناعة البترول.
- تطبيق استراتيجيات وتكتيكات التفاوض المصممة خصيصاً لاحتياجات قطاع البترول.
- زيادة قدرتهم على إبرام اتفاقيات ترحب للجھيع وتعزيز علاقاتهم مع أصحاب المصلحة في الصناعة.

### محاور الدورة

#### اليوم الأول

#### أسس التفاوض في صناعة البترول

- مقدمة إلى مفاهيم التفاوض
- دور التفاوض في صناعة البترول
- مبادئ التفاوض الرئيسية والنماذج
- مهارات الاتصال للتفاوض الفعال
- دراسات الحالة: تحديات التفاوض في صناعة البترول

#### اليوم الثاني

#### فهم ديناميات الصناعة

- نظرة عامة على صناعة البترول
- التعرف على أصحاب المصلحة الرئيسيين ومصالحهم
- الاعتبارات التنظيمية والقانونية في التفاوض في قطاع البترول
- الاعتبارات البيئية والأخلاقية
- تمارين جماعية: تحليل سيناريوهات التفاوض الخاصة بالصناعة

#### اليوم الثالث

#### استراتيجيات وتكتيكات التفاوض

#### PARTNER



- أنماط التفاوض المختلفة وتطبيقاتها
- بناء الثقة والعلاقات في التفاوض في صناعة البترول
- خلق قيمة من خلال التفاوض
- التعامل مع المواقف والتفاوض الصعب
- تمارين أداء الأدوار: تطبيق استراتيجيات التفاوض في سياقات البترول

#### اليوم الرابع

#### مواضيع متقدمة في التفاوض في قطاع البترول

- الشراكات والاندمجات والشراكات الاستراتيجية في صناعة البترول
- التفاوض الدولي والتحديات عبر الحدود
- التفاوض في سوق متقلب
- إدارة النزاعات والمنازعات
- دراسات الحالة: أمثلة من الواقع على التفاوض في صناعة البترول

#### اليوم الخامس

#### أفضل الممارسات وتطوير المهارات

- أخلاقيات التفاوض والمسؤولية الشركية
- تطوير مجموعة أدوات التفاوض لصناعة البترول
- محاكاة التفاوض وتمارين أداء الأدوار
- ملاحظات وخطط تطوير المهارات الفردية
- ملخص الدورة وختامه

سيحصل المشاركون في دورة "مهارات التفاوض لصناعة البترول" على فهم شامل لمبادئ وتقنيات التفاوض مصممة خصيصاً لمواجهة التحديات والفرص الفريدة التي تقدمها صناعة البترول. ستوكلهم هذه المعرفة من التنقل بفعالية في التفاوض في الصناعة والمساهمة في نجاح منظماتهم في هذا القطاع.

UK Training  
**PARTNER**



## Blackbird Training Clients



UK Training  
**PARTNER**



## البرامج التدريبية

إدارة المشافي  
القطاع العام  
ورشات عمل خاصة  
النفط والغاز  
هندسة الاتصالات  
تكنولوجيا المعلومات  
الصحة والسلامة  
القانون وإدارة العقود  
الجهازك و السلامة  
الطيران والاهلاحة الجوية  
الإدارة العليا

## البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية  
الهالية والمحاسبة والهيرانية  
الإعلام والعلاقات العامة  
إدارة المشاريع  
الموارد البشرية  
تدقيق الحسابات وضمان الجودة  
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء  
السكرتارية وإدارة المكاتب  
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية  
الإدارة والقيادة  
صقل المهارات والإدارة المرنة



International House 185 Tower Bridge  
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35  
+44 7480 775526



training@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

**PARTNER**

