

إدارة العقود لغير المتخصصين في العقود

UK Traininig

PARTNER



إدارة العقود لغير المتخصصين في العقود

مقدمة

تسعى هذه الدورة التدريبية لإدارة العقود للمهنيين غير المتعاقدين إلى تزويدهم بالمهارات اللازمة لتعزيز فهمهم للكفاءات الرئيسية فيما يتعلق بالعقود والالتزامات التجارية وقانون العقود لتعزيز وجودك القيادي. من خلال تطبيق هذه المعرفة على دورك المهني والمهام والتحديات التي تواجهها في عملك ، ستزيد من مساهمتك في التفاوض على عقود العمل وإدارتها.

اهداف الدورة

- ما هي أساسيات العقود؟
- ما هي المفاهيم الأساسية في الالتزامات التجارية؟
- ما هي الاختلافات التي يمكن استخدامها لتعكس المتطلبات المختلفة؟
- ما هي الاختلافات القضائية في الأعمال التجارية الدولية؟
- ما درجة التقارب الموجودة في العقود الدولية؟
- ما هي بعض البنود المعتادة في العقود؟
- كيف يمكننا تحديد وإدارة المخاطر في العقود؟

محاور الدورة

اليوم الأول مقدمة للعقود

- فهم فكرة العرض والقبول
- فهم أهمية الاتفاق على الشروط الرئيسية
- فهم الآثار المترتبة على الاتفاق التعاقد
- فهم أساسيات القانون التجاري والالتزامات
- فهم العلاقات الرئيسية التي تقوم عليها هذه الالتزامات
- فهم العواقب المحتملة لخرق العقد
- فهم مفهوم الاختصاص القانوني في العقد

اليوم الثاني العلاقات التجارية والالتزامات

- شرح الهيكل التعاقد للعلاقات التجارية الدولية
- فهم بعض المصطلحات الأساسية المستخدمة في عالم التجارة
- شرح ماهية قانون العقود المطبق
- فهم العلاقات الأساسية التي ينطوي عليها: الوكالة والشراكات والمبيعات الدولية واستخدام مصطلحات التجارة الدولية والتأمين والملكية الفكرية وحل النزاعات والإعسار والإفلاس

اليوم الثالث أنواع الاتفاقيات التعاقدية

- يهيز بين العقود المختلفة
ضع في اعتبارك التزاماتك التجارية المختلفة ، وكيف تغطيها العقود

PARTNER



- العقود التقليدية - مبلغ مقطوع ، جدول الأسعار ، جداول الكميات ، قابلية للاسترداد
- مناهج أخرى - تقاسم المخاطر والهكافات ، عقد BOT
- مناهج إدارة مختلفة للعقود المختلفة

اليوم الرابع

العقود القياسية والشروط العامة

- مفهوم العقد النموذجي
- استخدام الشروط القياسية للصناعة والشركة
- مراجعة لبعض البنود الشائعة الاستخدام في العديد من أنواع العقود بما في ذلك الضمانات ، ومسؤولية العيوب ، والتغيرات ، والاضرار المقطوعة
- والعقوبات ، وحدود المسؤولية ، والتعليق والإنهاء
- قضايا إدارة العقود الناشئة عن بعض هذه البنود

اليوم الخامس

إدارة العقود وتقييم المخاطر

- دور مدير العقد والمسؤول
- طرق التحكم في مخاطر الطرف الثالث
- مفهوم الخسارة التبعية
- مفهوم إحباط العقد والقوة القاهرة
- إقفال العقود - وحفظ السجلات

UK Training

PARTNER



Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER



البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والاهلاحة الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية
الهالية والحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
صقل المهارات والإدارة المرنة



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



training@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training
PARTNER

