

الدورة الكاملة في إدارة المشتريات

UK Traininig

PARTNER



الدورة الكاملة في إدارة المشتريات

مقدمة

تنظر المنظمات ذات المستوى العالمي إلى تطبيق أفضل الممارسات في الشراء على أنها مجموعات مهارات أساسية يحتاجها جميع الموظفين المشاركين في عملية الشراء. تركز هذه الدورة على "الفجوات" المشتركة في الأداء التي يجب سدها لإدارة التوريد لتوفير التحسينات المستمرة اللازمة للمنظمات لتحقيق أهدافها الاستراتيجية.

تطور هذه الدورة التدريبية كيفية أن تكون استباقياً بدلاً من رد الفعل في أنشطة الشراء وكيفية العمل على الأشياء "الصحيحة" التي تعرض إبداع الشراء والمرونة ومعرفة سوق التوريد. نحن نؤسس كيفية تقدير وقياس مساهمات الشراء للمؤسسة بحيث يمكن رفع هذه الوظيفة الحاسمة وجيوع العاملين فيها حتى ينظر إليهم على أنهم كفاءة مؤسسية أساسية.

أهداف الدورة

- تعرف على كيفية تطوير مؤسسات شراء عالية الأداء.
- تطوير خطط الشراء الاستراتيجية.
- ناقش كيفية تحسين خدمة العملاء الداخلية.
- تحديد كيفية التخلص من العمليات ذات القيمة المضافة المنخفضة.
- تعلم كيفية تطوير ملفات تعريف الإنفاق.
- عرض التحليلات التي لتوجيه استراتيجيات الشراء.
- استكشاف طرق عديدة للإبلاغ عن مؤشرات الأداء الرئيسية KPI.
- تعرف على كيفية تطبيق أداء المورد السابق للاختيار الأفضل.
- التعرف على أهم الكفاءات الخاصة بشراء الأفراد.

محاور الدورة

اليوم الأول: الخطوات الأولى لتصبح على مستوى عالمي

- 4 مراحل لمستوى عالمي.
- لنكن صادقين في كيفية النظر إلى الشراء اليوم.
- المصادر الاستراتيجية.
- تطوير ملفات تعريف الإنفاق وتحليل ABC.
- توصيفات وظيفية جديدة لشراء المستقبل.
- شراء مجموعات المهارات المطلوبة للأفراد.

اليوم الثاني: تقييم عمليتك

- ما هي أفضل الممارسات.
- تحليل فجوة الشراء.
- الرؤية والرسالة للشراء.
- تطوير الخطة الاستراتيجية لإدارة المشتريات.
- تطوير مؤشرات الأداء الرئيسية KPI للمشتريات.
- تطوير مؤشر أسعار شراء الشركة.

UK Training
PARTNER



اليوم الثالث: التحسين المستمر وكيفية الحصول عليه

- مبادرات خفض التكلفة.
- طرق احتواء التكلفة.
- النفايات في سلسلة التوريد.
- تفصيل عناصر تكلفة المورد.
- التخطيط الاستراتيجي للسعر / الخدمات.
- مقاومة ارتفاع الأسعار.

اليوم الرابع: نظام تصنيف الموردين

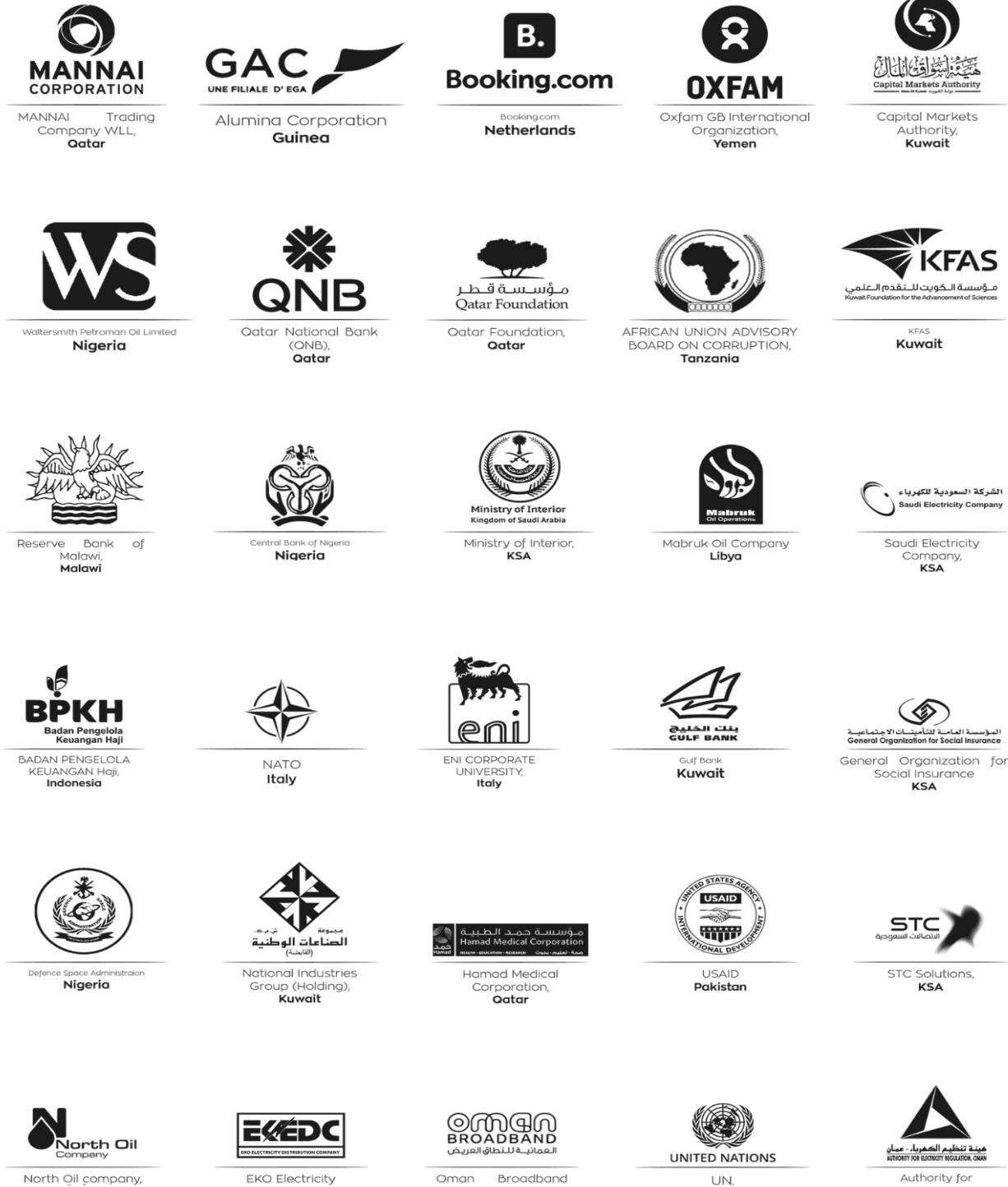
- طرق تأهيل الموردين.
- مقاييس أداء الموردين.
- تطبيق الأداء على قرارات الشراء.
- تخطيط العملية للقضاء على الأنشطة ومنخفضة القيمة.
- الشراء الإلكتروني.

اليوم الخامس: تحسين صورة الشراء

- المصادر العالمية.
- مقارنة أسعار العمالة الدولية.
- تطوير والحفاظة على التركيز على العملاء.
- القضايا النسائية في مكافحة الفساد والاحتيال.
- رفع مستوى احترام المشتريات.
- مواكبة المهنة.

UK Training
PARTNER

Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلاحة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلاحة
الطيران والصلاحة الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية لبرامج الإدارة

المهارات الاحترافية
الهالية والحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD |
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

