

أخصائي المشتريات المعتمد دولياً: CIPP

UK Training

**PARTNER**

## أخصائي المشتريات المهتم دولياً: CIPP

### مقدمة

تم اعتماد برنامج الشهادة هذا المهتم من قبل المعهد الدولي لإدارة سلسلة التوريد والمشتريات Delaware، الولايات المتحدة الأمريكية، وهو مصمم لتعريف المشاركين بمفاهيم المشتريات الدولية لأنها تنطبق على إدارة سلسلة التوريد الدولية.

برنامج CIPP هو برنامج شهادة أساسي لـ IPSCMI والذي يقدم تعيين أخصائي مشتريات دولي مهتم المستوى الأول للمرشحين الذين يبرهنون على فهمهم لنسبائات المهنة من خلال الانتهاء بنجاح من امتحانات الشهادات المهنية الصارمة بناءً على هيئة المشتريات الدولية، المعرفة IPBOK.

الوثائق النسبائية، بما في ذلك العقود، المستخدمة في المشتريات الدولية، الاعتبارات القانونية والسياسية والتنظيمية، القضايا الثقافية في عملية التفاوض، واللوائح الحكومية التي تؤثر على عملية الاستيراد / التصدير.

### أهداف الدورة

- تعلم وطبق أفضل تقنيات المشتريات.
- تعلم تنفيذ الاتجاهات الحديثة في إدارة سلسلة التوريد.
- تحسين عملية اختيار وتطوير وإدارة المورد.
- واجستير في عملية إدارة العقود في المشتريات.
- استخدم التعيين CIPP على بطاقة العمل أو السيرة الذاتية.

### محاور الدورة

#### اليوم الأول: أساسيات إدارة المشتريات والتحكم الاستراتيجي في التكاليف

- فهم دور المشتريات داخل المنظمة.
- بناء وتطوير وإدارة وظيفة المشتريات بنجاح.
- إدارة التكلفة وليس السعر.
- تهرين تصنيف الشخصيات.
- إدارة مشاريع المشتريات بفعالية.

#### اليوم الثاني: استراتيجيات متقدمة في المشتريات: إدارة السلع، تحليل النفقات، وتصنيف الموردين

- المشتريات بناءً على السلع / الفئات: ما هي؟
- تحليل النفقات: كيفية تقييم نفقات شركتك.
- تصنيف الموردين الحاليين: كيفية تقييم الموردين الحاليين لشركتك يشمل دراسة حالة حقيقية من إحدى شركات FTSE 100.
- تحليل سوق التوريد: تطوير فهم كامل لسوق التوريد ومعرفة أين تكون القوة.
- بناء استراتيجيات سلع عالية المستوى.

#### اليوم الثالث: اختيار الموردين وعملية المناقصات: دراسات حالة وأفضل الممارسات

- تحديد الموردين لقائمة المناقصات: اختيار الموردين المناسبين للمناقصة يشمل دراسة حالة حقيقية من إحدى شركات FTSE 100.
- عملية المناقصات.

UK Training  
**PARTNER**

**اليوم الرابع: استراتيجيات التسعير، وؤشرات النداء الرئيسية، اتفاقيات ومستوى الخدمة، وتقنيات التفاوض**

- التسعير: فهم واختيار وبناء نموذج التسعير الصحيح للمنتجات أو الخدمات يشمل أمثلة عملية عديدة.
- وؤشرات النداء الرئيسية واتفاقيات ومستوى الخدمة المناسبة.
- التفاوض: بناء موقع قوة للتفاوض الفعال.

**اليوم الخامس: مراجعة شاملة ونقاش استراتيجي حول المشتريات وإدارة سلسلة التوريد**

- مراجعة تفاعلية ومفصلة لجميع المجالات الرئيسية التي تم تناولها خلال الأسبوع.
- نقاش حول إدارة سلسلة التوريد: أهمية المشتريات لنجاح المنظمة ككل.

UK Training  
**PARTNER**

## Blackbird Training Clients



UK Training  
**PARTNER**

## البرامج التدريبية

إدارة المشافي  
القطاع العام  
ورشات عمل خاصة  
النفط والغاز  
هندسة الاتصالات  
تكنولوجيا المعلومات  
الصحة والسلاحة  
القانون وإدارة العقود  
الجهازك و السلاحة  
الطيران والصلاحة الجوية  
الإدارة العليا

## البرامج التقنية لبرامج الإدارة

المهارات الاحترافية  
الهالية والحاسبة والهيرانية  
الإعلام والعلاقات العامة  
إدارة المشاريع  
الهوراد البشرية  
تدقيق الحسابات وضمان الجودة  
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء  
السكرتارية وإدارة المكاتب  
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية  
الإدارة والقيادة  
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD  
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge  
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35  
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

**PARTNER**

