

التخطيط الاستراتيجي للمشتريات

UK Training

PARTNER



التخطيط الاستراتيجي للمشتريات

مقدمة

ستود هذه الدورة المشاركون في تخطيط المشتريات بفهم واضح للعمليات والهياكل والنليات الخاصة بالمشتريات المستدامة وإدارة المشاريع بكفاءة.

سوف يدعم التعلم التفاعلي فهم المشاركين للقضايا الرئيسية في التخطيط الاستراتيجي للمشتريات ، مثل العوامل الأخلاقية ، وهوامة المعايير الدولية ، والرصد والتقييم. من خلال تطبيق أدوات التخطيط الاستراتيجي طوال فترة التدريب ، في النهاية سيكون المتدربين جاهزين لتصميم وتنفيذ خطط لتبسيط عمليات الشراء مع مراعاة المعايير الدولية والسياقات الثقافية والقانونية.

أهداف الدورة

- كتابة أهداف ومبادرات الشراء الإستراتيجية لدعم التوجهات طويلة المدى.
- ترتيب "عناصر الإنفاق" في فئات تدعم التخطيط لاستراتيجيات الدخول إلى السوق.
- تطبيق تقنيات التنبؤ بالطلب لتحسين تخطيط أنشطة الشراء.
- إنشاء استراتيجيات تكامل البائعين لضمان أمن التوريد.
- تقييم عطاءات البائعين بطريقة علمية لدعم اتخاذ قرار الاختيار.

محاور الدورة

اليوم الأول: التخطيط الاستراتيجي للمشتريات

- تحديد مهمة وأهداف المشتريات.
- اختيار مبادرات التحسين.
- المبادرات المتعلقة بالهيكل.
- المبادرات المتعلقة بالنظم.
- المبادرات المتعلقة بمسارات العمل.
- المبادرات المتعلقة بالثقافة.
- مقاييس الأداء والأهداف.
- الإبلاغ عن خطة الشراء.
- مشاركة أصحاب المصلحة.

اليوم الثاني: تخطيط فئة الإنفاق

- تصنيف فئة الإنفاق.
- تحليل تأثير الإنفاق.
- النثر الهالي.
- تجزئة البائعين.
- تحليل مخاطر السوق.
- تحليل سلسلة القيمة.
- تحليل SWOT.
- قوات بورتر الخمسة.
- خرائط حرارة المخاطر.
- درجات مخاطر البائع.

UK Training
PARTNER

- دمج تقرير الفنة.

اليوم الثالث: التنبؤ وتخطيط الطلب

- الجانب الأيمن للتنبؤ مبادئ تخطيط الطلب
 - Tetlock's foxes and hedgehogs.
 - Taleb's black swan.
- تقنيات التنبؤ الكمي.
- تقنيات التنبؤ النوعي.

اليوم الرابع: تناول البائعين

- عملية التأهيل المسبق للبائع.
- معايير التأهيل المسبق للبائع.
- المعايير القانونية.
- المعايير المالية.
- المعايير الفنية.
- معايير الموظفين.
- معايير الصحة والسلامة.
- اتفاقيات ومستوى الخدمة SLAs.
- الشراكة الاستراتيجية.
- برامج تنوع الموردين.

اليوم الخامس: تقييم العطاءات واختيارها

- عملية إدارة العطاءات.
- معايير تقييم العطاءات.
- أنظمة وبروتوكولات التسجيل.
- الاختيار والجانزة.
- التكلفة الاجمالية للملكية TCO للمشتريات المعقدة.

UK Training
PARTNER

Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER

البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلاحة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلاحة
الطيران والصلاحة الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية لبرامج الإدارة

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الموارد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

