

المقاربة الأمريكية المتكاملة في تطوير قنوات البيع

UK Traininig

**PARTNER**

## المقاربة الأمريكية المتكاملة في تطوير قنوات البيع

### مقدمة:

يقدم "النهج الأمريكي المتكامل لتطوير قنوات المبيعات" نظرة شاملة على الاستراتيجيات والمنهجيات المستخدمة في الولايات المتحدة لبناء وتعزيز قنوات المبيعات الفعالة. سيتعلم المشاركون كيفية دمج تقنيات المبيعات المختلفة، بما في ذلك النماذج الرقمية والتقليدية، لتحسين أداء القنوات. يغطي هذا البرنامج الجوانب الرئيسية مثل تحليل السوق، واختيار شركاء القناة، وإدارة العلاقات، مما يزود المشاركين بالادوات اللازمة لتوسيع نطاقهم السوقي وزيادة نمو المبيعات بفعالية. يعد هذا البرنامج مثاليًا للمحترفين الذين يسعون إلى تطبيق استراتيجيات أمريكية مُجربة في عمليات المبيعات الخاصة بهم.

### أهداف الدورة:

- فهم مبادئ النهج الأمريكي لتطوير قنوات المبيعات.
- تعلم كيفية دمج النماذج الرقمية والتقليدية بفعالية.
- إتقان تقنيات اختيار وإدارة شركاء القناة.
- استكشاف استراتيجيات تحسين أداء قنوات المبيعات.
- تحليل اتجاهات السوق وتأثيرها على قنوات المبيعات.
- تطوير مهارات توسيع النطاق السوقي عبر القنوات المستهدفة.
- اكتساب رؤى حول إدارة العلاقات مع شركاء القناة.
- تطبيق الاستراتيجيات الأمريكية في سياقات الأسواق العالمية.

### محاور الدورة:

#### اليوم الأول: مقدمة في استراتيجيات قنوات المبيعات الأمريكية

- نظرة عامة على نماذج وأطر قنوات المبيعات في الولايات المتحدة.
- فهم دور القنوات المتكاملة في نمو الأعمال.
- التعرف على الفروقات الرئيسية بين الاستراتيجيات الأمريكية والدولية.
- تحديد المكونات الأساسية لقناة مبيعات ناجحة.

#### اليوم الثاني: تحليل السوق واختيار شركاء القناة

- تقنيات إجراء تحليل السوق الخاص بقنوات المبيعات.
- معايير اختيار شركاء القناة المناسبين.
- تقييم الشركاء المحتملين بناءً على التوافق مع السوق وهوشرات النداء.
- دراسات حالة حول نجاح اختيار شركاء القناة في الولايات المتحدة.

#### اليوم الثالث: دمج القنوات الرقمية والتقليدية للمبيعات

- أفضل الممارسات لدمج النماذج الرقمية والتقليدية في المبيعات.
- الأدوات والتقنيات المستخدمة في عملية الدمج.
- استراتيجيات الحفاظ على تناسق العلامة التجارية عبر القنوات المتعددة.
- أمثلة حقيقية على نجاح قنوات المبيعات المتكاملة.

#### اليوم الرابع: إدارة القنوات وتحسينها

UK Training  
**PARTNER**



- مؤشرات الأداء الرئيسية KPIs لمراقبة نجاح القنوات.
- تقنيات تحسين أداء وإنتاجية القنوات.
- إدارة العلاقات وحل النزاعات مع شركاء القناة.
- استراتيجيات التحسين المستمر والابتكار في إدارة القنوات.

**اليوم الخامس: تطبيق استراتيجيات قنوات المبيعات الأمريكية على المستوى العالمي**

- تكييف استراتيجيات قنوات المبيعات الأمريكية مع الأسواق الدولية.
- فهم الاختلافات الثقافية وتأثيرها على تطوير القنوات.
- دراسات حالة لشركات عالمية تطبق الاستراتيجيات الأمريكية.
- تطوير خطة عمل لتطبيق الاستراتيجيات المكتسبة في مؤسستك.

UK Training  
**PARTNER**



## Blackbird Training Clients



UK Training  
**PARTNER**

## البرامج التدريبية

إدارة المشافي  
القطاع العام  
ورشات عمل خاصة  
النفط والغاز  
هندسة الاتصالات  
تكنولوجيا المعلومات  
الصحة والسلاحة  
القانون وإدارة العقود  
الجهارك و السلاحة  
الطيران والصلاحه الجوية  
الإدارة العليا

## البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية  
الهالية والمحاسبة والهيرانية  
الإعلام والعلاقات العامة  
إدارة المشاريع  
الحوارد البشرية  
تدقيق الحسابات وضمان الجودة  
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء  
السكرتارية وإدارة المكاتب  
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية  
الإدارة والقيادة  
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD  
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge  
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35  
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

**PARTNER**

