

تقييم السعر - تقييم الأجرور الجهركية

UK Traininig

PARTNER



تقييم السعر- تقييم الأجرور الجهركية

المقدمة

دورة "استراتيجيات التقييم المتقدم - تقييم الجهارك" مصممة لتزويد المحترفين بهرفة متعمقة ومهارات عملية في المجال المعقد لتقييم الجهارك. تغطي هذه الدورة تقنيات متقدمة لتحديد قيمة البضائع المستوردة، وضمان الامتثال للوائح التجارة الدولية، وتحسين إدارة التكاليف. سيكتسب المشاركون خبرة في التعامل مع تحديات التقييم، وفهم النظر القانونية، وتطبيق استراتيجيات لتعزيز الدقة والكفاءة في عمليات الجهارك. مثالية لمسؤولي الجهارك، والمتخصصين في الامتثال التجاري، ومديري الاستيراد والتصدير، ستساهم هذه الدورة في تعزيز قدرتك على إدارة تقييم الجهارك بفعالية.

أهداف الدورة

- فهم مبادئ وأساليب تقييم الجهارك المتقدمة.
- تطبيق الأساليب الاستراتيجية لتقييم قيمة البضائع المستوردة بدقة.
- تعزيز الامتثال لقوانين وتنظيمات التجارة الدولية.
- تحديد ومعالجة التحديات الشائعة في تقييم الجهارك.
- تحسين إدارة التكاليف من خلال استراتيجيات التقييم الفعالة.
- تحسين اتخاذ القرارات في السيناريوهات المعقدة لتقييم القيمة.
- تحليل دراسات الحالة للحصول على رؤى عملية حول تقييم الجهارك.
- تطوير المهارات لتقليل المخاطر في عمليات الجهارك.
- متابعة أحدث التغييرات في ممارسات تقييم الجهارك العالمية.

محاور الدورة

اليوم الأول: مقدمة في تقييم الجهارك والنظر القانونية

- نظرة عامة على اتفاقية تقييم منظمة التجارة العالمية WTO.
- فهم الأسس القانوني لتقييم الجهارك.
- المبادئ الأساسية لطرق تقييم الجهارك.
- مقدمة لاساليب تقييم الجهارك السنة.

اليوم الثاني: طريقة قيمة الصفقة والتعديلات

- تحليل متعمق لطريقة قيمة الصفقة.
- تحديد وحساب التعديلات على قيمة الصفقة.
- التعامل مع المعاملات بين الأطراف ذات الصلة وقضايا تسعير التحويل.
- دراسات حالة حول تطبيق طريقة قيمة الصفقة.

اليوم الثالث: طرق التقييم البديلة

- استكشاف مفصل للطرق البديلة القيمة المحسوبة، القيمة المخصصة، إلخ.
- معايير اختيار طريقة التقييم المناسبة.
- التطبيقات العملية والسيناريوهات للطرق البديلة.
- تحليل الحالات المعقدة التي تتطلب استخدام الطرق البديلة.

UK Training

PARTNER



اليوم الرابع: تحديات التقييم وتسوية المنازعات

- تحديد ومعالجة تحديات التقييم الشائعة.
- التعامل مع المنازعات والاستئنافات في تقييم الجمارك.
- أفضل الممارسات لإعداد الوثائق والادلة.
- تقنيات التفاوض والحل مع السلطات الجمركية.

اليوم الخامس: النساليب الاستراتيجية والاتجاهات الناشئة

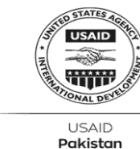
- تطوير النساليب الاستراتيجية لتحسين تقييم الجمارك.
- تأثير الاتجاهات العالمية الناشئة على ممارسات تقييم الجمارك.
- تعزيز استراتيجيات الجمارك لتواكب التغيرات في البيئة التنظيمية.
- المشروع النهائي: تطبيق استراتيجيات التقييم المتقدمة على سيناريوهات واقعية.

UK Training

PARTNER



Blackbird Training Clients



UK Training
PARTNER



البرامج التدريبية

إدارة المشافي
القطاع العام
ورشات عمل خاصة
النفط والغاز
هندسة الاتصالات
تكنولوجيا المعلومات
الصحة والسلامة
القانون وإدارة العقود
الجهازك و السلامة
الطيران والصلاح الجوية
الإدارة العليا

البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية
الهالية والمحاسبة والهيرانية
الإعلام والعلاقات العامة
إدارة المشاريع
الهوراد البشرية
تدقيق الحسابات وضمان الجودة
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء
السكرتارية وإدارة المكاتب
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية
الإدارة والقيادة
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

PARTNER

