

التسويق لهدراء غير التسويق

UK Traininig

**PARTNER**



## التسويق لهدراء غير التسويق

### مقدمة

دورة "التسويق الاستراتيجي لغير المتخصصين في التسويق" مصممة لتزويد الأفراد الذين ليس لديهم خلفية في التسويق بالادوات والرؤى الأساسية اللازمة لفهم وتطبيق استراتيجيات التسويق بفعالية. تقدم هذه الدورة نظرة شاملة على المفاهيم التسويقية الرئيسية، بدءاً من تحليل السوق وسلوك المستهلك وصولاً إلى بناء العلامة التجارية والتسويق الرقمي. سيتعلم المشاركون كيفية هوية استراتيجيات التسويق مع أهداف الأعمال، مما يمكنهم من اتخاذ قرارات مستنيرة تعزز النمو وتحسن تفاعل العملاء. سواء كنت تعمل في المالية أو العمليات أو الإدارة، ستونحك هذه الدورة القدرة على المساهمة بثقة في جهود التسويق داخل مؤسستك.

### أهداف الدورة

- فهم المفاهيم الأساسية للتسويق.
- هوية التسويق مع أهداف الأعمال.
- تطوير التفكير الاستراتيجي.
- تطبيق تقنيات التسويق الرقمي.
- تعزيز التعاون بين الإدارات المختلفة.
- بناء الثقة في مناقشات التسويق.

### محاور الدورة

#### اليوم الأول: فهم المفاهيم الأساسية للتسويق

- مقدمة حول التسويق: التعريف والنهوية.
- تحليل السوق: أدوات وأساليب لتحديد السوق المستهدف.
- سلوك المستهلك: دراسة العوامل المؤثرة على قرارات الشراء.

#### اليوم الثاني: هوية التسويق مع أهداف الأعمال

- وضع استراتيجيات التسويق بما يتماشى مع أهداف الشركة.
- كيفية تقييم تأثير الأنشطة التسويقية على الأداء العام للأعمال.
- دراسة حالات تطبيقية لتوضيح كيفية تحقيق التوازن بين التسويق والاهداف التجارية.

#### اليوم الثالث: تطوير التفكير الاستراتيجي

- التعرف على النساليب المستخدمة في التفكير الاستراتيجي في التسويق.
- تطوير خطط تسويقية طويلة الأمد: التخطيط والابتكار.
- تحليل المنافسين ووضع استراتيجيات تسويق تنافسية.

#### اليوم الرابع: تطبيق تقنيات التسويق الرقمي

- مقدمة في التسويق الرقمي: أدوات وتقنيات رئيسية.
- كيفية استخدام وسائل التواصل الاجتماعي لتعزيز العلامة التجارية.
- قياس الأداء الرقمي: استخدام البيانات لتحسين الحملات التسويقية.

UK Training  
**PARTNER**

اليوم الخامس: تعزيز التعاون وبناء الثقة في مناقشات التسويق

- استراتيجيات للتواصل الفعال بين الفرق التسويقية وغير التسويقية.
- دور التسويق في تعزيز التعاون بين الإدارات المختلفة.
- كيفية المشاركة بثقة في مناقشات التسويق ودعم القرارات التسويقية داخل المؤسسة.

UK Training  
**PARTNER**



## Blackbird Training Clients



UK Training  
**PARTNER**

## البرامج التدريبية

إدارة المشافي  
القطاع العام  
ورشات عمل خاصة  
النفط والغاز  
هندسة الاتصالات  
تكنولوجيا المعلومات  
الصحة والسلاحة  
القانون وإدارة العقود  
الجهارك و السلاحة  
الطيران والصلاحه الجوية  
الإدارة العليا

## البرامج التقنية/البرامج الإدارية

المهارات الاحترافية  
الهالية والمحاسبة والهيرانية  
الإعلام والعلاقات العامة  
إدارة المشاريع  
الهوراد البشرية  
تدقيق الحسابات وضمان الجودة  
التسويق والمبيعات وخدمة العملاء  
السكرتارية وإدارة المكاتب  
سلسلة التوريد والخدمات اللوجستية  
الإدارة والقيادة  
الرشاقة والارتقاء



BLACKBIRD  
FOR TRAINING



International House 185 Tower Bridge  
Road London SE1 2UF United Kingdom



+44 7401 1773 35  
+44 7480 775526



Sales@blackbird-training.com



www.blackbird-training.com

UK Training

**PARTNER**

