

الدول النامية وحل النزاعات في تسعير الأصول غير الملموسة

22 – 26 فبراير 2027

كيب تاون (جنوب أفريقيا)

UK Training

PARTNER



الدول النامية وحل النزاعات في تسعير الأصول غير الملموسة

المرجع: 320641_3254768 التاريخ: 22 - 26 فبراير 2027 المكان: كيب تاون (جنوب أفريقيا) الرسوم: GBP 4200

مقدمة

في سياق الأعمال الدولية، يشكل تقييم وتسعير الأصول غير الملموسة تحديات كبيرة، خاصة بالنسبة للدول النامية. مع تزايد تكامل هذه الاقتصادات في السوق العالمية، يصبح فهم كيفية إدارة وحل النزاعات المتعلقة بالأصول غير الملموسة أمرًا بالغ الأهمية للحفاظ على التنافسية والامتثال للأنظمة الدولية. تهدف هذه الدورة إلى استكشاف التحديات الفريدة التي تواجهها الدول النامية في مجال تسعير الأصول غير الملموسة، مع التركيز على عملية حل النزاعات والاستراتيجيات للحد من النزاعات.

من خلال هذه الدورة، سيكتسب المشاركون رؤى حول التحديات المحددة التي تواجهها الدول النامية في مجال تسعير الأصول غير الملموسة وحل النزاعات المتعلقة بها. كما سيكتسبون المعرفة حول كيفية التنقل بين الأنظمة الضريبية المعقدة والمعايير العالمية التي تؤثر على اتخاذ القرارات في مجال الأصول الرقمية وغير الملموسة.

أهداف الدورة

- فهم تسعير الأصول غير الملموسة في الدول النامية: تعلم المبادئ الأساسية لتسعير الأصول غير الملموسة وكيفية تطبيقها في اقتصادات الدول النامية.
- تحديد آليات حل النزاعات: اكتساب المعرفة العملية حول كيفية إدارة وحل النزاعات المتعلقة بتسعير الأصول غير الملموسة.
- تعلم أفضل الممارسات للامتثال لتسعير الأصول غير الملموسة: فهم استراتيجيات الامتثال للأنظمة الضريبية المحلية والدولية فيما يتعلق بالأصول غير الملموسة.
- استكشاف التحديات الفريدة للدول النامية: مناقشة التحديات الخاصة التي تواجهها الدول النامية في مجال الأصول غير الملموسة وتسعيرها.
- تطبيق تقنيات حل النزاعات: تعلم تقنيات فعالة لإدارة النزاعات وحلها المتعلقة بتسعير الأصول غير الملموسة.

محاور الدورة

اليوم الأول: مقدمة في تسعير الأصول غير الملموسة في الدول النامية

UK Traininig

PARTNER



■ نظرة عامة على تسعير الأصول غير الملموسة

○ تعريف تسعير الأصول غير الملموسة وأهمية تسعير الأصول غير الملموسة في الاقتصاد العالمي.

○ أنواع الأصول غير الملموسة ودورها في الاقتصاد العالمي.

○ التحديات الخاصة التي تواجه الدول النامية عند التعامل مع تسعير الأصول غير الملموسة.

■ الإطار العالمي والإرشادات

○ نظرة عامة على إرشادات تسعير الأصول غير الملموسة وفقًا للمنظمة الدولية OECD والأمم المتحدة.

○ كيفية تأثير الأنظمة الضريبية على الدول النامية.

○ العوامل الرئيسية التي يجب أخذها في الاعتبار عند تقييم تسعير الأصول غير الملموسة.

اليوم الثاني: تحديات تسعير الأصول غير الملموسة في الدول النامية

UK Training

PARTNER



■ القضايا الرئيسية التي تواجهها الدول النامية في تسعير الأصول غير الملموسة

○ نقص البنية التحتية والخبرة في التعامل مع تقييم الأصول غير الملموسة.

○ قلة البيانات والصعوبات في مقارنة الأصول غير الملموسة.

○ تعقيد الأنظمة الضريبية واللوائح في الدول النامية.

■ تقييم وتوثيق الأصول غير الملموسة

○ الطرق المتبعة لتقييم الأصول غير الملموسة في الدول النامية.

○ أهمية التوثيق السليم في ممارسات تسعير الأصول غير الملموسة.

○ التحديات العملية في توثيق المعاملات وتقييم الأصول غير الملموسة.

اليوم الثالث: آليات حل النزاعات في تسعير الأصول غير الملموسة

UK Training

PARTNER



■ مقدمة في حل النزاعات في تسعير الأصول غير الملموسة

- أنواع النزاعات التي تنشأ في تسعير الأصول غير الملموسة.
- عمليات وآليات حل النزاعات وفقا لإرشادات OECD والأمم المتحدة.
- دور السلطات الضريبية والمكلفين بالضرائب والوسطاء في حل النزاعات.

■ التسوية الودية، التحكيم، والدعاوى القضائية

- نظرة عامة على طرق حل النزاعات البديلة مثل التسوية الودية والتحكيم.
- متى يجب اللجوء إلى التقاضي في حالات النزاعات غير المحلولة.
- مزايا وعيوب كل أسلوب وأثرها على الدول النامية.

اليوم الرابع: إدارة النزاعات في تسعير الأصول غير الملموسة في الدول النامية

■ بناء استراتيجيات فعالة لحل النزاعات

- الخطوات التي يجب اتخاذها قبل وأثناء وبعد نشوء النزاع.
- كيفية التفاعل مع السلطات الضريبية المحلية والهيئات الدولية.
- استخدام اتفاقيات تسعير مسبقة APAs وآليات الاتفاق المتبادل MAPs لتجنب النزاعات.

■ دراسات حالة لنزاعات في الدول النامية

- أمثلة واقعية على نزاعات تسعير الأصول غير الملموسة في الدول النامية.
- الدروس المستفادة من الحالات السابقة وكيفية تجنبها أو حلها.

UK TRAINING
PARTNER



اليوم الخامس: أفضل الممارسات للامتثال وتجنب النزاعات

- ضمان الامتثال مع الأنظمة الضريبية لتسعير الأصول غير الملموسة
 - كيفية التوافق مع الأنظمة الضريبية المحلية والدولية.
 - مراقبة وتعديل السياسات المتعلقة بتسعير الأصول غير الملموسة لتجنب النزاعات.
 - أهمية إدارة المخاطر بشكل استباقي في تسعير الأصول غير الملموسة.
- استراتيجيات وقائية لتجنب النزاعات
 - دور الرقابة الداخلية والتدقيق في تقليل المخاطر.
 - استراتيجيات التواصل مع السلطات الضريبية لتجنب سوء الفهم.
 - تطوير استراتيجيات طويلة الأمد للتعامل مع النزاعات في تسعير الأصول غير الملموسة.
- مراجعة الدورة والختام
 - تلخيص النقاط الرئيسية التي تم تناولها في الدورة.
 - جلسة أسئلة وأجوبة لتوضيح أي مفاهيم أو تطبيقات عملية.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

حضور هذه الدورة سيوفر للمشاركين:

المكاسب في تسعير الأصول غير الملموسة: تعلم كيفية تطبيق تسعير الأصول غير الملموسة بشكل صحيح في الدول النامية.

■ المكاسب في حل النزاعات: تعلم استراتيجيات فعالة لحل النزاعات المتعلقة بتسعير الأصول غير الملموسة. تعلم كيفية ضمان الامتثال للأنظمة الضريبية الدولية والمحلية وتجنب المخاطر المالية.

UK Training
PARTNER



تحقيق ميزة استراتيجية: فهم التحديات الفريدة التي تواجهها الدول النامية وكيفية تحويل هذه التحديات إلى فرص للنمو والتطور.

الخاتمة

بنهاية هذه الدورة، سيكتسب المشاركون المهارات والمعرفة اللازمة للتعامل مع التحديات الفريدة التي تواجهها الدول النامية في مجال تسعير الأصول غير الملموسة. كما سيتعلمون كيفية إدارة وحل النزاعات بفعالية وضمان الامتثال للأنظمة الضريبية. من خلال استراتيجيات فعالة وممارسات مستدامة، سيتمكن المشاركون من تعزيز قدرتهم على التعامل مع تسعير الأصول غير الملموسة في بيئة الأعمال العالمية.

نتطلع إلى مساعدتك في اكتساب المهارات اللازمة للتعامل مع هذه التحديات وتحقيق النجاح في هذا المجال.

UK Training

PARTNER

