BLACKBIRD FOR TRAINING

# مراجعة التجارة العالمية

9 – 13 أغسطس 2027

دوسلدورف (ألمانيا)



# مراجعة التجارة العالمية

**المرجع:** 303335_3254202 **التاريخ:** 9 – 13 أغسطس 2027 **المكان:** دوسلدورف (ألمانيا) **الرسوم:** GBP 5900

## مقدمة

مرحبًا بكم في دورة مراجعة التجارة العالمية، وهي دورة تدريبية شاملة صُممت لتزويد المشاركين بفهم قوي لبنية التجارة العالمية، وديناميكياتها، وأهميتها الاستراتيجية في الاقتصاد العالمي المعاصر. ومع استمرار العولمة في إعادة تشكيل الأنشطة التجارية، وسلاسل الإمداد، والوصول إلى الأسواق، والمنافسة الدولية، أصبح من الضروري أن يمتلك المهنيون المعرفة والمهارات العملية التي تمكنهم من التعامل بكفاءة مع تعقيدات التجارة عبر الحدود.

تتناول هذه الدورة العناصر الأساسية التي تشكل بيئة التجارة العالمية، بما في ذلك اللوائح والاتفاقيات التجارية الدولية، والاتجاهات الحديثة في الأسواق، والتخطيط الاستراتيجي للتجارة، والجوانب اللوجستية، ومهارات الاتصال والتفاوض في البيئات متعددة الثقافات. كما تمنح المشاركين فهمًا عمليًا لكيفية عمل التجارة العالمية، وتأثير الأنظمة التجارية الدولية على المؤسسات والقطاعات، وكيفية تطوير استراتيجيات أكثر فاعلية للاستجابة للمتغيرات الاقتصادية والتنظيمية والتقنية.

## أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم أساسيات التجارة العالمية وأهميتها في الاقتصاد الحديث.
- تفسير اللوائح التجارية الدولية، والاتفاقيات، والتعريفات الجمركية، والمتطلبات المرتبطة بالجمارك.
- تحليل الاتجاهات الرئيسية في التجارة العالمية وتأثيرها على الأسواق والقطاعات وسلاسل الإمداد.
- تطوير استراتيجيات تجارية فعالة تتماشى مع ظروف السوق والأهداف المؤسسية.
- تطبيق أساليب عملية لإدارة المخاطر، والتنسيق اللوجستي، ورفع كفاءة العمليات التجارية.
- تعزيز مهارات التفاوض والاتصال اللازمة للتعامل في البيئات التجارية الدولية ومتعددة الثقافات.
- معالجة التحديات المرتبطة بالتجارة الدولية وتحديد فرص النمو في الأسواق العالمية.



## محاور الدورة

### اليوم الأول: مقدمة في التجارة العالمية

- التعرف على مفهوم التجارة العالمية ودورها في الاقتصاد الدولي الحديث.
- استعراض التطور التاريخي للتجارة العالمية والعوامل التي أسهمت في تشكيلها.
- فهم كيف أدت العولمة إلى زيادة الترابط الاقتصادي بين الدول والقطاعات المختلفة.
- تحديد المكونات الرئيسية للتجارة العالمية، بما في ذلك السلع، والخدمات، وشبكات الإمداد، والوصول إلى الأسواق.
- مراجعة الفوائد والتحديات التي تفرضها التجارة العالمية على المؤسسات والحكومات والتنمية الدولية.

### اليوم الثاني: اللوائح والتنظيمات التجارية الدولية

- فهم أهمية الاتفاقيات والمعاهدات التجارية الدولية ودورها في تنظيم التجارة بين الدول.
- التعرف على أثر التعريفات الجمركية، والحصص، والحواجز التجارية، والمتطلبات الجمركية على الأنشطة التجارية الدولية.
- استعراض الأطر التنظيمية الرئيسية التي تؤثر في الامتثال التجاري والوثائق المرتبطة بالتجارة الدولية.
- فهم كيفية مواءمة أنشطة المؤسسات مع القواعد والمعايير التجارية الدولية.
- تعزيز الوعي بدور الامتثال التجاري في تقليل المخاطر ودعم استدامة العمليات الدولية.

### اليوم الثالث: الاتجاهات الحديثة في التجارة العالمية

- تحليل الاتجاهات الحالية المؤثرة في التجارة العالمية، مثل الرقمنة، والاستدامة، وتحول سلاسل الإمداد.
- دراسة أثر التكنولوجيا في تطوير العمليات التجارية، والوصول إلى الأسواق، والمنافسة الدولية.
- استكشاف تأثير التغيرات في أنماط التجارة على الأسواق الناشئة وفرص الأعمال العالمية.
- مراجعة التحديات التي تؤثر في بيئة التجارة العالمية، مثل الاضطرابات، وعدم اليقين، وتقلبات الأسواق.
- دراسة نماذج عملية لمبادرات ناجحة في التجارة العالمية واستراتيجيات تجارية تكيفت مع التغيرات بفعالية.

### اليوم الرابع: تطوير استراتيجيات تجارية فعالة

- التعرف على العناصر الأساسية للاستراتيجية التجارية الفعالة وكيفية دعمها لنمو الأعمال.
- استكشاف دور بحوث السوق والتحليل التنافسي في التخطيط للتجارة الدولية.
- تطوير أساليب عملية لإدارة المخاطر المرتبطة بالتجارة في ظل المتغيرات العالمية.
- فهم كيف تسهم إدارة سلاسل الإمداد والتخطيط اللوجستي في تحسين أداء التجارة وكفاءتها.
- بناء استراتيجيات تجارية تستجيب لمتطلبات السوق، والظروف التنظيمية، والواقع التشغيلي.



## اليوم الخامس: التفاوض والاتصال في التجارة العالمية

- تطوير مهارات التفاوض الفعالة في المعاملات التجارية الدولية والعلاقات المهنية عبر الحدود.
- تعزيز مهارات الاتصال اللازمة للعمل في بيئات تجارية متعددة الثقافات.
- فهم كيف تؤثر الفروقات الثقافية في صنع القرار، وبناء الثقة، ونجاح المفاوضات التجارية.
- استعراض أساليب التعامل مع النزاعات التجارية من خلال الوساطة، والتحكيم، والحوار المهني.
- ممارسة طرق بناء شراكات دولية طويلة الأجل تقوم على الوضوح، والاحترام، وتحقيق القيمة المتبادلة.

## لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- فهم أوسع للتجارة العالمية: اكتساب معرفة متينة بكيفية عمل الأنظمة والعلاقات التجارية الدولية.
- تعزيز الوعي التنظيمي: فهم تأثير الاتفاقيات التجارية، والقواعد الجمركية، ومتطلبات الامتثال على نجاح الأعمال.
- تطوير التفكير الاستراتيجي: بناء القدرة على تحليل الاتجاهات السوقية وصياغة استراتيجيات تجارية أكثر ذكاءً.
- تحسين مهارات الاتصال التجاري: تعزيز قدرات التفاوض والتواصل عبر الثقافات في بيئات الأعمال العالمية.
- قيمة عملية مباشرة: تطوير القدرة على إدارة المخاطر، ودعم نمو التجارة، واكتشاف فرص دولية جديدة.

## الخاتمة

توفر دورة مراجعة التجارة العالمية تجربة تعليمية عملية ومنظمة للمهنيين الذين يسعون إلى تعزيز فهمهم للتجارة الدولية وتطوير قدراتهم على النجاح في سوق عالمي سريع التغير. ومن خلال الدمج بين أساسيات التجارة، والوعي التنظيمي، وتحليل الاتجاهات، وبناء الاستراتيجيات، ومهارات الاتصال، تمنح الدورة المشاركين رؤية أشمل وثقة أكبر في التعامل مع إدارة التجارة العالمية.

**وبنهاية البرنامج، سيكون المشاركون أكثر استعدادًا لفهم تطورات التجارة الدولية، والاستجابة للتحديات التنظيمية والسوقية، وبناء استراتيجيات تجارية فعالة، ودعم أداء الأعمال العالمية بصورة أقوى. سواء كانوا يعملون في العمليات التجارية، أو الامتثال، أو تطوير الأعمال، أو الخدمات اللوجستية، أو الإدارة الاستراتيجية، فإنهم سيغادرون الدورة بمعرفة قيمة وأدوات عملية يمكن تطبيقها مباشرة في بيئات التجارة الدولية الواقعية.**

