BLACKBIRD FOR TRAINING

تطوير استراتيجيات لدفع أداء الأعمال في بيئة مضطربة

21 – 25 مارس 2027

عمّان (الأردن)



تطوير استراتيجيات لدفع أداء الأعمال في بيئة مضطربة

المرجع: 297856_321705 **التاريخ:** 21 – 25 مارس 2027 **المكان:** عمان (الأردن) **الرسوم:** GBP 4900

مقدمة

في بيئة العمل الحالية، يعتبر أداء الأعمال عاملاً حاسماً لنجاح أي منظمة، وفي بيئة مضطربة يصبح هذا الأمر أكثر أهمية. يمكن أن تتمثل البيئة المضطربة في تغيرات سريعة في ظروف السوق، وعدم اليقين الاقتصادي، وازدياد المنافسة. لضمان النجاح المستمر، تحتاج الشركات إلى التكيف بسرعة وتطبيق استراتيجيات فعّالة لضمان الحفاظ على أدائها وتحقيق أهدافها. في هذه الدورة، سوف نتناول استراتيجيات لتحسين أداء الأعمال في بيئة مضطربة.

يعد مجال استراتيجية الأعمال معقداً، ويتطلب فهماً عميقاً لـ العوامل الدافعة للأداء والقدرة على الاستجابة بسرعة للتغيرات في الاتجاهات السوقية. سيتعلم المشاركون كيفية تحسين استراتيجية الأعمال الخاصة بهم، وزيادة كفاءتهم التشغيلية، وتعزيز ثقافة الابتكار—وهي العناصر الأساسية لتحقيق النجاح المستدام.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- مراجعة وتحسين خطة الأعمال لضمان توافقها مع ظروف السوق الحالية وأهداف العمل.
- التركيز على احتياجات العملاء وتعلم كيفية تكييف المنتجات والخدمات لتلبية تلك الاحتياجات.
- احتضان التكنولوجيا واستكشاف تأثيرها على تحسين أداء الأعمال.
- الاستثمار في تطوير المواهب، وتعزيز مهارات وقدرات القوى العاملة لتلبية احتياجات العمل.
- المرونة والتكيف، وتطوير استراتيجيات تسمح بالاستجابة السريعة للتحديات الجديدة في بيئة استراتيجية الأعمال العالمية.



محاور الدورة

اليوم الأول: تقييم الوضع

- تحليل ظروف السوق الحالية وتحديد العوامل التي تسبب الاضطراب في بيئة الأعمال.
- فهم كيفية تأثير عدم اليقين الاقتصادي و المنافسة على عمليات عملك.
- مراجعة خطة العمل لتقييم مدى ملاءمتها والتأكد من التعديلات اللازمة.
- تحسين استراتيجيات الأعمال من خلال تحديد الفرص والمخاطر الجديدة التي يجب معالجتها لضمان تحسين الأداء المستمر.

اليوم الثاني: تعزيز الكفاءة التشغيلية

- مراجعة العمليات التجارية وتحديد المجالات التي يمكن تحسين كفاءتها.
- تنفيذ التغييرات لتبسيط العمليات وتقليل التكاليف.
- فهم احتياجات العملاء المتغيرة وتكييف المنتجات والخدمات لتلبية تلك الاحتياجات، مما يعزز ولاء العملاء.
- تحسين تجربة العملاء من خلال معالجة المشكلات والتأكد من توافقها مع متطلبات السوق.

اليوم الثالث: تعزيز ثقافة الابتكار

- تشجيع الفريق على تطوير حلول مبتكرة وأفكار جديدة للتغلب على التحديات.
- بناء بيئة تشجع على التجربة والابتكار، حيث يتم مكافأة الإبداع والتجريب.
- استكشاف التكنولوجيا الحديثة التي يمكن أن تساعد عملك على التفوق على المنافسين ودفع تحسين الأداء.
- الاستفادة من تحليلات البيانات للحصول على رؤى حول سلوك العملاء واتجاهات السوق، مما يعزز عملية تطوير الاستراتيجية.

اليوم الرابع: بناء شراكات قوية

- تحديد وبناء شراكات رئيسية يمكن أن تساعدك في تحقيق أهداف استراتيجية الأعمال الخاصة بك.
- تعزيز العلاقات مع الموردين والموزعين وأصحاب المصلحة لتحقيق نمو الأعمال وأداء أفضل.
- الاستثمار في تطوير الموظفين من خلال التدريب المستمر لبناء قوة عاملة ماهرة وقادرة على التكيف.
- خلق ثقافة من التعلم والتحسين المستمر تدعم تطوير الاستراتيجية في المنظمة.



اليوم الخامس: مراقبة مقاييس الأداء

- إنشاء مجموعة من مقاييس الأداء لمتابعة التقدم نحو أهداف العمل.
- مراجعة وتحليل مقاييس الأداء بانتظام لتحديد مجالات التحسين.
- الحفاظ على المرونة والتكيف مع التغيرات في ظروف السوق لضمان أن تظل استراتيجياتك فعالة.
- مراجعة وتحسين استراتيجياتك بشكل مستمر لضمان الاستجابة السريعة للتحديات الجديدة.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- تحسين استراتيجيات الأعمال لتظل متوافقة مع الديناميكيات الحالية والمستقبلية للسوق، مما يساعد في نمو الأعمال.
- تعزيز قدرتك على التركيز على احتياجات العملاء والتكيف مع المتطلبات المتغيرة، مما يزيد من ولاء العملاء.
- تعلم كيفية احتضان التكنولوجيا كأداة لتحسين الأداء والبقاء في المقدمة على المنافسين.
- تطوير نهج استراتيجي في تطوير المواهب لضمان أن تكون القوى العاملة لديك مجهزة للتعامل مع التحديات الجديدة.
- اكتساب رؤى في عملية تحسين الأداء، مما يساعدك على اتخاذ قرارات مبنية على البيانات لتحقيق الكفاءة التشغيلية.

الخاتمة

في بيئة العمل المتطورة بسرعة، يعد تطوير استراتيجية أعمال قوية أمرًا بالغ الأهمية لتحقيق النجاح. توفر هذه الدورة رؤى عملية حول تخطيط استراتيجية الأعمال و تحسين الأداء وكيفية التكيف مع التحديات في بيئة استراتيجية الأعمال العالمية. من خلال التركيز على المجالات الأساسية مثل الكفاءة التشغيلية، الابتكار، والتركيز على العملاء، سيكتسب المشاركون الأدوات والمعرفة اللازمة لتوجيه استراتيجيات نمو الأعمال وتحقيق النجاح المستدام في سوق متغير.

سواء كنت تقوم بتحسين نموذج أعمالك الحالي أو إنشائه من جديد، ستساعدك هذه الدورة على وضع مؤسستك في وضع يسمح لها بالتفوق في بيئة الأعمال الديناميكية الحالية.

