BLACKBIRD FOR TRAINING

إدارة العقود لغير المتخصصين في العقود

23 – 27 نوفمبر 2026

برشلونة (إسبانيا)

UK Traininig

PARTNER



www.blackbird-training.com

إدارة العقود لغير المتخصصين في العقود

المرجع: 297838_321703 **التاريخ:** 23 – 27 نوفمبر 2026 **المكان:** برشلونة (إسبانيا) **الرسوم:** GBP 5900

مقدمة

تعد دورة إدارة العقود للمحترفين غير المتخصصين في العقود دورة تدريبية تهدف إلى تزويد المشاركين بالمهارات اللازمة لفهم مفاهيم العقود، الالتزامات التجارية، وقانون العقود بشكل يعزز من حضورهم القيادي في بيئة الأعمال. عبر تطبيق هذه المعرفة على أدوارهم المهنية، والمهام والتحديات التي يواجهونها في عملهم، سيساهم المشاركون بشكل أكبر في التفاوض على العقود وإدارتها، وبالتالي تعزيز أداء الأعمال.

تغطي الدورة جوانب أساسية تتعلق بـ إدارة دورة حياة العقود Contract Lifecycle Management، وتتيح للمشاركين فهم كيفية إدارة المخاطر المرتبطة بالعقود بشكل فعال، وهو ما يعد أمرًا حيويًا في أي بيئة أعمال.

أهداف الدورة

تهدف هذه الدورة إلى تمكين المشاركين من اكتساب المعرفة والفهم حول الأساسيات المتعلقة بالعقود التجارية، مع التركيز على المهارات الأساسية لإدارة العقود. تشمل الأهداف الرئيسية للدورة:

- فهم الأساسيات المتعلقة بالعقود وكيفية إنشائها.
- التعرف على الالتزامات التجارية وكيفية إدارة المخاطر المرتبطة بالعقود.
- فهم الأساليب التي يمكن من خلالها تعديل العقود لتلبية متطلبات معينة.
- التعرف على التنوع القضائي في الأعمال الدولية وكيفية تطبيقه.
- التمييز بين أنواع العقود المختلفة مثل العقود التقليدية وعقود الشراكة.
- تعلم كيفية إدارة المخاطر في العقود عبر معرفة الأدوات المناسبة لإدارة المخاطر.



محاور الدورة

اليوم الأول: مقدمة في العقود

- فهم مفهوم العرض والقبول في العقود.
- أهمية الاتفاق على الشروط الرئيسية للعقد.
- تأثير الاتفاقيات التعاقدية على التزامات الأطراف.
- الأساسيات الخاصة بـ قانون العقود و الالتزامات التجارية.
- الفهم العميق للعلاقات القانونية المرتبطة بهذه الالتزامات.
- عواقب خرق العقد وتأثيره على الأطراف.
- مفهوم الاختصاص القضائي في العقود.

اليوم الثاني: العلاقات التجارية والالتزامات

- شرح هيكل العقود في العلاقات التجارية الدولية.
- فحص بعض المصطلحات الرئيسية في العالم التجاري.
- فهم ما يتعلق بـ قانون العقود المطبق.

التعرف على العلاقات الأساسية مثل الوكالة، الشراكات، مبيعات الدولية، التأمين، حقوق الملكية الفكرية، حل النزاعات، الإفلاس.

اليوم الثالث: أنواع الاتفاقيات التعاقدية

- تمييز بين أنواع العقود المختلفة مثل عقود المبالغ الإجمالية، جدول الأسعار، فواتير الكميات، التعويض القابل للتطبيق.
- تحليل الطرق الأخرى مثل مشاركة المخاطر والمكافآت، عقود BOT.
- طرق إدارة العقود المتنوعة بناءً على نوع العقد وإستراتيجية التعاقد.

اليوم الرابع: العقود النموذجية والشروط الشائعة

- مفهوم العقد النموذجي وأهمية استخدام شروط الشركات والصناعات النموذجية.

مراجعة لبعض من الشروط الشائعة في العقود مثل الضمانات، المسؤوليات عن العيوب، التعديلات، الأضرار المحددة والعقوبات، حدود المسؤولية، الإيقاف و الإنهاء.

- القضايا التي قد تنشأ من إدارة العقود المرتبطة بتلك الشروط.



اليوم الخامس: إدارة العقود وتقييم المخاطر

- دور مدير العقود والمسؤوليات التي يتولاها.
- طرق إدارة المخاطر الخاصة بالأطراف الثالثة.
- مفهوم الخسائر التبعية في العقود.
- الإحباط في العقد و القوة القاهرة Force Majeure.
- كيفية إغلاق العقود بشكل صحيح وحفظ السجلات.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- إدارة دورة حياة العقود: تعلم كيفية التعامل مع العقود من البداية إلى النهاية، وفهم إدارة العقود الأساسية بشكل عميق.
- إدارة المخاطر في العقود: هذه الدورة تقدم لك المهارات اللازمة لتحليل وإدارة المخاطر التعاقدية باستخدام أدوات وتقنيات فعالة.
- شهادة معتمدة في إدارة العقود: تحصل على شهادة معترف بها دوليًا في مجال إدارة العقود والتي ستزيد من فرصك في سوق العمل.
- التعرف على أفضل ممارسات إدارة العقود بما في ذلك التعامل مع المخاطر والتحديات المحتملة المرتبطة بالعقود التجارية.
- دعم التفاوض على العقود بشكل أفضل مع استخدام شروط وأحكام قانونية معترف بها.

الخاتمة

تعد هذه الدورة نقطة انطلاق مثالية للمحترفين الذين يسعون لتحسين مهاراتهم في إدارة العقود وتعزيز قدرتهم على التعامل مع المخاطر التعاقدية في بيئات الأعمال المعقدة. من خلال إدارة دورة حياة العقود Contract Lifecycle Management وفهم أساسيات قانون العقود، يمكن للمشاركين اكتساب المعرفة الضرورية لإتمام العقود بنجاح، مما سيعزز قدرتهم على التفاوض وإدارة المخاطر والالتزامات التجارية بفعالية.

مع إتمام هذه الدورة، ستصبح جاهزًا لإدارة العقود بمهارة وباحترافية عالية، مما سيزيد من مساهمتك في تحسين أداء الشركات التي تعمل بها.

