

التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات

10 – 14 مايو 2027

برشلونة (إسبانيا)

UK Traininig

PARTNER



التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات

المرجع: 205438_3255575 التاريخ: 10 - 14 مايو 2027 المكان: برشلونة (إسبانيا) الرسوم: GBP 5900

مقدمة

يمثل التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات أحد أكثر المجالات القانونية تعقيداً وتأثيراً في إدارة المخاطر المؤسسية.

تتسم هذه القطاعات بضخامة الاستثمارات وطول مدة العقود وتشابك الالتزامات الفنية والمالية، مما يجعل النزاعات المحتملة ذات أبعاد قانونية واقتصادية واستراتيجية عميقة.

تعرض هذه الدورة إطاراً متكاملًا لفهم آليات التحكيم الدولي ووسائل تسوية المنازعات في العقود الصناعية الكبرى، مع التركيز على إدارة المخاطر التعاقدية، وصياغة بنود فض النزاع، وتحليل المطالبات، وبناء استراتيجيات دفاع فعالة.

كما تتناول التطورات الحديثة في أنظمة التحكيم، وآليات تسوية المنازعات متعددة الأطراف، وإدارة النزاعات ذات الطابع الفني والمالي المعقد.

يعتمد المحتوى على دراسة حالات عملية وتحليل قرارات تحكيمية مؤثرة، إضافة إلى تمارين تطبيقية تحاكي الواقع العملي، بما يعزز القدرة على التعامل المنهجي مع النزاعات وتقليل آثارها المالية والقانونية.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة سيكون المشاركون قادرين على:

- تحليل طبيعة النزاعات الشائعة في عقود النفط والغاز والبتروكيماويات.
- تقييم المخاطر القانونية المرتبطة بنود تسوية المنازعات.
- صياغة بنود تحكيم واضحة ومتوازنة.
- التمييز بين التحكيم التجاري والتحكيم الاستثماري.
- إدارة المطالبات التعاقدية وفق منهجية قانونية دقيقة.
- تطبيق أساليب التفاوض قبل اللجوء إلى التحكيم.
- فهم إجراءات تشكيل هيئة التحكيم وإدارة الجلسات.
- تحليل الأدلة الفنية والمالية في النزاعات الصناعية.
- تقييم آليات تنفيذ أحكام التحكيم والطعن فيها.
- تطبيق إطار عمل متكامل لإدارة النزاعات.

PARTNER



محاوور الءورة

اليوم الأول: الإطار القانوني للءءكيم وءسوية المنازعات في قطاع الطاقة

- طبيعة عقود النفط والغاز والبءروكيميائياء.
- مصادر النزاعات في المشاريع الصناعية الكبرى.
- مفهوم الءءكيم وأساسه القانوني.
- الفروق بين القضاء الوطني والءءكيم الدولي.
- الاتفاقيات الدولية المنظمة للاعءراف بأحكام الءءكيم.
- ءور مراكز الءءكيم وهيئات الفصل في النزاعات.
- ءءليل أمءلة من قرارات ءءكيمية بارزة.

اليوم الثاني: صياغة العقود وءوزيع المخاطر التعاقدية

- أنواع العقود المستخدمة في قطاع الطاقة.
- أساليب ءوزيع المخاطر بين الأطراف المتعاقدة.
- صياغة بنوء القوة القاهرة وءغير الظروف.
- إعداد بند الءءكيم بصورة ءقيقة وواضءة.
- ءءءء القانون الواجب التطبيق ومكان الفصل في النزاع.
- ءصميم آليات ءسوية المنازعات متعددة المراحل.
- ءمربن عملي لءءليل عقد صناعي.

اليوم الثالث: إدارة المطالباء والنزاعات الفنية والمالية

- منهجية ءوئيء وإدارة المطالباء.
- النزاعات المتعلقة بالتأخير وزيادة ءءاليف.
- ءقييم ءقارير الفنية في المشاريع الهندسية.
- اءءساب ءءويضاء والخسائر المالية.
- ءور الخبراء الفنيين والماليين في النزاع.
- معالجة النزاعات متعددة الأطراف.
- ءراسة حالة تطبيقية شاملة.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الرابع: إجراءات التحكيم واستراتيجيات الدفاع

- خطوات بدء إجراءات التحكيم.
- تشكيل هيئة التحكيم واختيار المحكمين.
- إعداد المذكرات القانونية والدفع.
- تنظيم جلسات الاستماع.
- مناقشة الشهود والخبراء.
- إدارة الوثائق والأدلة الإلكترونية.
- استراتيجيات التسوية أثناء سير النزاع.

اليوم الخامس: تنفيذ الأحكام وبناء منظومة مؤسسية لإدارة النزاعات

- متطلبات إصدار حكم التحكيم.
- آليات تنفيذ الأحكام عبر الأنظمة القانونية المختلفة.
- أسباب الطعن أو طلب الإبطال.
- إدارة السمعة المؤسسية خلال النزاعات.
- تطوير سياسات داخلية لإدارة النزاعات.
- إنشاء سجل مؤسسي للمطالبات والدروس المستفادة.
- تمرين ختامي لإعداد خطة متكاملة لإدارة نزاع صناعي.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- تعزيز القدرة على تحليل النزاعات الصناعية المعقدة.
- تقليل المخاطر القانونية الناتجة عن ضعف الصياغة التعاقدية.
- تطوير مهارات إدارة المطالبات بكفاءة.
- تحسين أساليب التفاوض وتسوية النزاعات.
- اكتساب فهم عملي لإجراءات التحكيم.
- دعم قرارات الإدارة في النزاعات عالية القيمة.
- حماية المصالح المالية للمؤسسة.
- بناء نظام مؤسسي فعال لإدارة النزاعات.

UK Traininig

PARTNER



الخاتمة

يشكل التحكيم الدولي وتسوية المنازعات في قطاع النفط والغاز والبتروكيماويات أداة استراتيجية لإدارة المخاطر التعاقدية وحماية الاستثمارات الكبرى. فالنزاعات في هذه الصناعات قد تمتد آثارها إلى الاستقرار المالي وسمعة المؤسسة واستمرارية المشاريع طويلة الأجل. توفر هذه الدورة معالجة منهجية تبدأ بتحليل الإطار القانوني للتحكيم، وتتم بإدارة المخاطر وصياغة العقود، وصولاً إلى تنفيذ الأحكام وبناء منظومة مؤسسية متكاملة لإدارة النزاعات.

ويعزز هذا التكامل القدرة على تقليل احتمالات النزاع، وتحسين جودة القرارات التعاقدية، ورفع مستوى الجاهزية المؤسسية للتعامل مع النزاعات المعقدة. إن الإلمام العميق بآليات التحكيم وتسوية المنازعات يمثل ركيزة أساسية لضمان الاستقرار التعاقدي وتعزيز الحوكمة وحماية المصالح المؤسسية على المدى الطويل.

UK Traininig

PARTNER

