

التدريب على منتجات التجزئة والخزينة

2026 25 - 21 ديسمبر

مدريد (إسبانيا)

UK Traininig

PARTNER



التدريب على منتجات التجزئة والخزينة

المرجع: 194257_3255332 التاريخ: 21 - 25 ديسمبر 2026 المكان: مدريد (إسبانيا) الرسوم: GBP 5200

مقدمة

تشهد المؤسسات المالية والمصرفية تحولات جوهرية في أسلوب تصميم وتسويق وإدارة المنتجات المالية نتيجة التغيرات السريعة في الأسواق وتطور التقنيات المالية الحديثة.

تأتي دورة التدريب على منتجات التجزئة والخزينة لتزويد المشاركين بفهم شامل للعلاقات المتداخلة بين المنتجات المصرفية للأفراد والخدمات الموجهة لإدارة الخزينة والسيولة، مما يعزز القدرة على تطوير حلول مالية متكاملة تدعم النمو المستدام وتضمن كفاءة إدارة المخاطر.

تركز هذه الدورة على الجوانب التحليلية والعملية لتطوير استراتيجيات تسعير المنتجات، وإدارة السيولة، وتحسين الربحية عبر فهم الأدوات المالية المختلفة التي تستخدمها المؤسسات لتلبية احتياجات العملاء وتحقيق الأهداف الاستراتيجية.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة سيتمكن المشاركون من:

- فهم العلاقة التكاملية بين منتجات التجزئة والخزينة ودورها في الأداء المصرفي.
- تحليل هيكل المنتجات المصرفية وآليات تطويرها وتسعيرها.
- التعرف على أدوات إدارة الخزينة والسيولة والربحية.
- تصميم استراتيجيات تسويقية فعالة للمنتجات المالية.
- إدارة المخاطر المالية المرتبطة بالتمويل والاستثمار.
- تقييم الأداء المالي للمنتجات باستخدام مؤشرات قياس فعالة.
- تعزيز مهارات التواصل مع العملاء لفهم احتياجاتهم المالية وتلبيتها بكفاءة.
- توظيف التحليل المالي في دعم اتخاذ القرار الاستراتيجي داخل المؤسسة.

UK Traininig

PARTNER



مهاور الءورة

اليوم الأول: مءءل إلى مءءاء الءءزئة والءزينة

- نظرة عامة على هيكل القءاع المصرفي ومءءاءه.
- العلاقة بين ءءماء الءءزئة والءءماء المؤسسية.
- تصنيف المءءاء المالية وءقاً للءئات المسءءءة.
- المفهوم الاسءرائجي لإءارة الءزينة.
- ءور الءزينة في ءعم اسءقرار المؤسسة المالية.
- ورشة تطبيقية: ءءليل نموءج هيكل مءءج مصرفي مءءامل.

اليوم الءاني: مءءاء الءءزئة المصرفية

- القروض الشخصية ومءءاء الءمول الاستءلاكي.
- البطاقات الائءمانية ومءءاء الءفع الءءئة.
- ءساباء الإيءاع واللاءار وإءارتها الفعالة.
- ءءليل سلوك العملاء واسءءاء البيانات في ءصميم المءءاء.
- سياساء الءسعير والربحية في ءءماء الءءزئة.
- ءميرن عملي: ءطوير مءءج ءءزئة مصرفي ءءيء.

اليوم الءالء: أءواء وأسواق الءزينة

- أءواء السوق النقءي وأءواء الءين قصيرة الأءل.
- إءارة السيولة واللاءياطيااء النقءية.
- اسءرائجيااء الءمول قصير الأءل.
- إءارة مءافظ الاسءءمار والءزينة.
- ءطبيقات المءشءاء المالية في الءءوط وإءارة المءاطر.
- ورشة عمل: إءءاء ءطة إءارة سيولة لمؤسسة مالية.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الرابع: الربط الاستراتيجي بين التجزئة والخزينة

- التكامل بين إدارة المنتجات وإدارة الخزينة لتحقيق الكفاءة المالية.
- تطوير حلول تمويلية متكاملة تخدم العملاء والأهداف المؤسسية.
- إدارة العلاقة بين الأقسام الداخلية المبيعات، المخاطر، المالية.
- تحليل الربحية على مستوى المنتجات والعملاء.
- مؤشرات الأداء الرئيسية في تقييم نجاح المنتجات.
- تمرين جماعي: بناء نموذج ربحية شامل لمحفظة منتجات.

اليوم الخامس: الاتجاهات المستقبلية والتطبيقات العملية

- التحول الرقمي في المنتجات المالية.
- الابتكار في تصميم المنتجات المصرفية.
- مبادئ الامتثال والحوكمة في تطوير المنتجات.
- دمج مبادئ الاستدامة والمسؤولية الاجتماعية في الحلول المالية.
- إعداد خطة تطوير استراتيجية لمنتجات الخزينة والتجربة.
- العروض النهائية ومناقشة المشاريع الجماعية.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الإيجابيات والسلبيات!

- اكتساب فهم شامل للمنتجات المالية من منظور متكامل.
- تطوير القدرة على تصميم وتسعير منتجات مالية مبتكرة.
- تعزيز مهارات التحليل المالي وإدارة المخاطر.
- تعلم استراتيجيات فعالة لزيادة الربحية وتحسين الأداء المالي.
- فهم ديناميكيات السوق النقدي وأدوات الخزينة.
- بناء استراتيجيات تسويقية قائمة على تحليل احتياجات العملاء.
- اكتساب مهارات في التنسيق بين الإدارات لتحقيق التكامل المالي.
- مواكبة أحدث الاتجاهات في التحول الرقمي والابتكار المالي.

الخاتمة

تعد دورة التدريب على منتجات التجزئة والخزينة من البرامج المتخصصة التي تجمع بين المعرفة النظرية والتطبيق العملي لتطوير الكفاءات المالية والمصرفية. من خلال هذه الدورة، سيكتسب المشاركون القدرة على تطوير منتجات مصرفية مستدامة، وإدارة المخاطر المالية بكفاءة وتطبيق استراتيجيات تدعم النمو والربحية في بيئة مصرفية معقدة وسريعة التغير.

PARTNER



إن فهم التكامل بين إدارة المنتجات والخزينة هو ما يميز المؤسسات المالية القادرة على المنافسة وتحقيق القيمة طويلة الأجل.

UK Training

PARTNER

