

القيادة الفعالة، الاستراتيجية، إدارة المخاطر،
والتفاوض

3 - 7 أكتوبر 2027

القاهرة (مصر)

UK Traininig

PARTNER



القيادة الفعالة، الاستراتيجية، إدارة المخاطر، والتفاوض

المرجع: 187111_3255084 التاريخ: 3 - 7 أكتوبر 2027 المكان: القاهرة (مصر) الرسوم: GBP 4200

مقدمة

في بيئة الأعمال الديناميكية والمعقدة اليوم، تحتاج المؤسسات إلى قادة يمتلكون المهارات القيادية الاستراتيجية، ويجيدون إدارة المخاطر واتخاذ القرارات الحاسمة، ويعبرون في فن التفاوض لتحقيق الأهداف المرجوة. تهدف هذه الدورة التدريبية إلى تزويد المشاركين بالمعرفة الجوهرية والمهارات التطبيقية التي تمكنهم من القيادة بفعالية، وتطوير وتنفيذ الاستراتيجيات المؤسسية، والتحكم في المخاطر التنظيمية، بالإضافة إلى إتقان تقنيات التفاوض لتحقيق نتائج ناجحة.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- تعزيز المهارات القيادية وتحفيز فرق العمل بفعالية.
- فهم وتطبيق أدوات التخطيط الاستراتيجي لتحقيق الأهداف بعيدة المدى.
- التعرف على أنواع المخاطر التنظيمية وتقييمها وإدارتها بفعالية.
- إتقان مهارات التفاوض لتحقيق مكاسب متبادلة في مواقف معقدة.
- دمج مفاهيم القيادة، والاستراتيجية، وإدارة المخاطر، والتفاوض ضمن عملية اتخاذ القرار الشاملة.

محاور الدورة

اليوم الأول: أسس القيادة الفعالة

- سمات القادة الناجحين في المؤسسات الحديثة.
- أنماط القيادة وتأثيرها على الأداء العام.
- الذكاء العاطفي وأثره في القرارات القيادية.
- بناء الثقة والمصداقية مع الفريق وأصحاب المصلحة.
- دراسة حالة: القيادة خلال التغيير والتحول.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الثاني: التفكير والتخطيط الاستراتيجي

- المفاهيم الأساسية: الرؤية، الرسالة، والقيم.
- أدوات التحليل الاستراتيجي: SWOT، PESTEL، قوى بورتر.
- موازنة الاستراتيجية مع أهداف المؤسسة.
- تعزيز الابتكار والمرونة في صياغة الاستراتيجيات.
- ورشة عمل: إعداد خطة استراتيجية فعالة.

اليوم الثالث: إدارة المخاطر في القيادة

- أنواع المخاطر التنظيمية: المالية، التشغيلية، السمعة.
- أطر ونماذج تقييم المخاطر.
- وضع استراتيجيات التخفيف وخطط الطوارئ.
- دمج إدارة المخاطر في القرارات الاستراتيجية.
- دراسة حالة: القيادة في الأزمات والتعامل مع المخاطر.

اليوم الرابع: مبادئ وتقنيات التفاوض

- أساسيات التفاوض الناجح.
- التخطيط والاستعداد للجلسات التفاوضية.
- الفرق بين "المصالح" و"المواقف" في التفاوض.
- التفاوض التعاوني مقابل التفاوض التنافسي.
- تمرين عملي: مفاوضات تحقق نتائج رابحة للطرفين.

اليوم الخامس: الدمج بين القيادة، الاستراتيجية، المخاطر والتفاوض

- الربط بين القرارات القيادية والأهداف الاستراتيجية.
- الموازنة بين الفرص والمخاطر في صنع القرار.
- سيناريوهات تفاوض متقدمة في بيئات عالية المخاطر.
- إعداد خطة عمل لتعزيز الكفاءة القيادية.
- عرض جماعي: تطبيق شامل لمفاهيم الدورة على حالة واقعية.

UK Training

PARTNER



لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- تطوير نظرة استراتيجية شاملة للقيادة.
- تحسين مهارات اتخاذ القرار تحت الضغط.
- اكتساب أدوات فعالة لتقليل المخاطر التنظيمية.
- تحسين فرص النجاح في التفاوض عالي المستوى.
- تعزيز القدرة على دمج أربعة محاور أساسية في قرارات متكاملة.

الخاتمة

في خضم التحديات المعاصرة، لم تعد القيادة، الاستراتيجية، إدارة المخاطر، والتفاوض مهارات منفصلة، بل أصبحت مكونات مترابطة تدعم نجاح القادة والمؤسسات على حد سواء.

من خلال هذه الدورة المكثفة والتفاعلية، سيكتسب المشاركون القدرة على تحويل تلك المفاهيم النظرية إلى أدوات عملية تقودهم نحو التميز في القيادة وصنع القرارات الفعالة.

UK Traininig

PARTNER

