

بناء الثقة والتأثير

31 يناير – 4 فبراير 2027

عمّان (الأردن)

UK Traininig

PARTNER



بناء الثقة والتأثير

المرجع: 174635_3254700 التاريخ: 31 يناير – 4 فبراير 2027 المكان: عمان (الأردن) الرسوم: GBP 4200

مقدمة

تم تصميم هذه الدورة المتقدمة للمهنيين الذين يسعون لتعزيز قدرتهم على بناء الثقة والتأثير في بيئات معقدة وعالية المخاطر. سيتعلم المشاركون كيفية الاستفادة من المبادئ النفسية، استراتيجيات الاتصال المتقدمة، وتقنيات التأثير الاستراتيجي من أجل إقامة والحفاظ على الثقة في علاقاتهم، فرقهم، ومنظماتهم. من خلال إتقان أساليب بناء الثقة المتطورة، سيقوم المشاركون بتحسين مهارات القيادة الخاصة بهم وإحداث تأثير دائم. هذه الدورة مثالية للقادة وصناع القرار الذين يرغبون في صقل قدرتهم على إلهام الثقة، ودفع التعاون، والتأثير على أصحاب المصلحة الرئيسيين.

سواء كنت ترغب في تحسين بناء الثقة في الأعمال أو تعزيز بناء الثقة القيادية أو إصلاح العلاقات المتضررة، ستوفر لك هذه الدورة الأدوات المتقدمة التي تحتاجها للنجاح.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- إتقان المبادئ النفسية وراء بناء الثقة و التأثير لخلق علاقات أعمق.
- تطوير استراتيجيات اتصال متقدمة لتعزيز المصداقية والثقة.
- تعلم كيفية التأثير على الآخرين استراتيجيًا دون الاعتماد على السلطة الرسمية.
- تعزيز قدرتك على بناء الثقة في المواقف ذات الضغط العالي والمعقدة.
- تعلم كيفية إصلاح وبناء الثقة عندما يتم تقويضها.
- فهم دور الذكاء العاطفي في بناء الثقة و التأثير.
- تطوير مهارات التفاوض المتقدمة للتأثير على النتائج مع الحفاظ على الثقة.
- تعلم كيفية محاذاة استراتيجيات بناء الثقة مع الأهداف التنظيمية طويلة المدى.
- فهم كيفية الاستفادة من الديناميكيات القوية و التأثير الاجتماعي لصالحك.
- إنشاء خطة عمل شخصية لضمان استدامة الثقة والتأثير على مر الزمن.

UK Traininig

PARTNER



محاوِر الدورة

اليوم الأول: الأسس النفسية المتقدمة لبناء الثقة والتأثير

- استكشاف المحركات النفسية العميقة لـ بناء الثقة، بما في ذلك التحيزات المعرفية، التأثير الاجتماعي، والإدراك.
- تعلم تقنيات متقدمة للتعرف على التحيزات المعرفية التي قد تضر بـ الثقة.
- دراسة دور الذكاء العاطفي في التأثير وبناء الثقة بمرور الوقت.
- فهم التفاعل بين الثقة و التأثير في ثقافة المنظمة وعمليات اتخاذ القرارات.
- تحليل دراسات حالة من الواقع لتحديد الأنماط المساعدة على بناء الثقة أو تدميرها في القيادة.

اليوم الثاني: استراتيجيات الاتصال المتقدمة لبناء الثقة

- إتقان تقنيات الاتصال اللفظي وغير اللفظي لإقامة الثقة على الفور.
- تعلم كيفية استخدام الاتصال التعاطفي لتعزيز الثقة والعلاقة الطيبة.
- دراسة فن الإقناع باستخدام تقنيات السرد المتقدمة لتعزيز المصداقية.
- استكشاف تقنيات الإطار المتقدمة للتأثير على كيفية تلقي رسائلك.
- فهم كيفية قراءة الإشارات غير اللفظية وضبط أسلوبك في التواصل للحفاظ على مستويات عالية من الثقة.

اليوم الثالث: التأثير الاستراتيجي في القيادة واتخاذ القرارات التنظيمية

- التعمق في نماذج التأثير المتقدمة، بما في ذلك استخدام الدليل الاجتماعي، السلطة، والندرة.
- تعلم كيفية التأثير على أصحاب المصلحة الرئيسيين عبر الأقسام والمستويات الإدارية.
- دراسة استخدام القوة في التأثير وكيفية التنقل بفعالية في الديناميكيات القوية.
- تطوير استراتيجيات للتأثير على القرارات في بيئات غير مؤكدة وسريعة التغيير.
- فهم الاعتبارات الأخلاقية عند استخدام التأثير للحفاظ على الثقة.

اليوم الرابع: إعادة بناء الثقة خلال النزاع والأزمات

- تطوير تقنيات متقدمة لإدارة النزاعات لاستعادة الثقة عندما يتم تدميرها.
- تعلم كيفية إعادة بناء العلاقات بعد انهيار الثقة باستخدام الاتصال الفعال والتفاوض.
- دراسة دور الشفافية والضعف في التغلب على خروقات الثقة.
- إتقان عملية الوساطة في النزاع وتحويله إلى فرصة لـ بناء الثقة.
- تحليل دراسات حالة حيث تم استعادة الثقة بعد الأزمات التنظيمية وفشل القيادة.

UK Training
PARTNER



اليوم الخامس: الحفاظ على التأثير والثقة من أجل نجاح القيادة على المدى الطويل

- تعلم كيفية الحفاظ على التأثير و الثقة على المدى الطويل، خاصة أثناء الانتقالات القيادية أو التغيير التنظيمي.
- فهم كيفية لعب الاستمرارية والشفافية واتخاذ القرارات الأخلاقية أدواراً رئيسية في بناء الثقة طويل المدى.
- تعلم كيفية خلق ثقافة من الثقة داخل الفرق وعبر المنظمة.
- تطوير استراتيجيات لإدراج ممارسات بناء الثقة في أسلوب قيادتك لتحقيق تأثير مستدام.
- إعداد خطة عمل شخصية لضمان نمو مستمر في الثقة و التأثير في المستقبل.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- اتقن تقنيات متقدمة ل بناء الثقة والحفاظ عليها في بيئات الضغط العالي.
- احصل على استراتيجيات للتواصل بفعالية و التأثير دون الاعتماد على السلطة الرسمية.
- تعلم كيفية إصلاح الثقة المدمرة واستعادة العلاقات مع أصحاب المصلحة الرئيسيين.
- تعزيز فعالية قيادتك من خلال فهم الأسس النفسية ل بناء الثقة.
- تطوير مهارات التفاوض و الإقناع المتقدمة لتحقيق النتائج مع الحفاظ على الثقة.
- تقوية قدرتك على التأثير في التغيير التنظيمي مع الحفاظ على الثقة.
- خلق ثقافة من الثقة داخل الفرق والعلاقات الدائمة مع الزملاء والعملاء.

الخاتمة

تقدم دورة "بناء الثقة والتأثير" للمحترفين استراتيجيات متقدمة لإقامة، والحفاظ، وإصلاح الثقة مع الاستفادة من التأثير من أجل نجاح القيادة. من خلال إتقان المبادئ النفسية، تقنيات الاتصال، وتقنيات التأثير الاستراتيجي، سيصبح المشاركون قادة أقوى قادرين على التنقل في العلاقات المعقدة وتحقيق النجاح التنظيمي.

سواء كنت مهتماً ب بناء الثقة في علاقة، بناء الثقة في الفريق، أو تعزيز التأثير القيادي بشكل عام، ستزودك هذه الدورة بالمهارات التي تحتاجها للنجاح.

سجل الآن لتحسين مهاراتك القيادية وقيادة نجاح مستدام قائم على الثقة في منطقتك.

UK Training

PARTNER

