

الوحدة الدراسية المتخصصة في فنون واستراتيجيات التقاضي القانوني

19 أكتوبر – 5 نوفمبر 2026

تورونتو (كندا)

UK Traininig

PARTNER



الوحدة الدراسية المتخصصة في فنون واستراتيجيات التقاضي القانوني

المرجع: 155825_3254472 التاريخ: 19 أكتوبر – 5 نوفمبر 2026 المكان: تورونتو (كندا) الرسوم: GBP 16500

مقدمة

في ظل البيئة القانونية المعقدة اليوم، يلعب التقاضي دورًا حيويًا في تسوية النزاعات وضمان تحقيق العدالة. تم تصميم هذه الدورة المكثفة التي تستمر لمدة 3 أسابيع لتزويد المشاركين بفهم عميق لعملية التقاضي المدني وتزويدهم بالمهارات الأساسية للتميز في هذا المجال. سواء كنت جديدًا على المجال أو تسعى إلى تحسين مهاراتك، تقدم هذه الدورة رؤية شاملة لعملية التقاضي من التحضير قبل المحاكمة إلى العمليات بعد المحاكمة.

من خلال التدريب العملي ودراسات الحالة الواقعية، سيعزز المشاركون مهاراتهم في التمثيل القانوني وصياغة المستندات القانونية والتواصل داخل قاعة المحكمة، مما يؤهلهم للتعامل مع القضايا القانونية بثقة ومهنية.

أهداف الدورة

بنهاية الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم وقائع القضية: إجراء تحليل شامل للقضايا وإجراء أبحاث قانونية لبناء استراتيجيات فعالة للتقاضي.
- تطوير مهارات عملية: اكتساب الكفاءة في صياغة اللوائح والدفع والمذكرات القانونية.
- إتقان استراتيجيات فعالة: تعلم وتطبيق استراتيجيات لجميع مراحل التقاضي ما قبل المحاكمة، أثناء المحاكمة، وبعدها.
- تعزيز مهارات الترافع: تحسين مهارات الترافع الشفهي وعرض القضية داخل قاعة المحكمة.
- فهم معنى التقاضي ودوره: استيعاب المبادئ الأساسية لـ ما هو التقاضي وتعريفه ودوره في النظام القانوني.
- إدارة عمليات التقاضي: استكشاف أساليب إدارة العمليات القانونية من إدارة القضايا إلى الإجراءات ما بعد المحاكمة.
- الالتزام بالمعايير الأخلاقية: فهم المسؤوليات المهنية والمعايير الأخلاقية المتعلقة بإدارة عمليات التقاضي.

UK Training

PARTNER



محاوّر الدورة

الأسبوع الأول: التحضير قبل المحاكمة

اليوم الأول: تحليل القضية وتطوير الاستراتيجية

- فهم وقائع القضية وأهميتها في التقاضي.
- إجراء الأبحاث القانونية وتحليل السوابق القضائية.
- صياغة اللوائح القانونية الأولية، بما في ذلك الشكاوى والدفاعات.

اليوم الثاني: مرحلة الاكتشاف

- إتقان الاستجوابات، والإفصاحات، والطلبات القانونية.
- إدارة الأدلة الرقمية والإجراءات الإلكترونية.
- التعامل مع النزاعات المتعلقة بالاكتشافات وتقديم الطلبات.

اليوم الثالث: المذكرات القانونية

- أنواع الطلبات القانونية في التقاضي المدني.
- صياغة الطلبات وتقديمها والرد عليها بفعالية.
- الترافع الشفهي أمام المحكمة في المذكرات القانونية.

اليوم الرابع: التفاوض على التسوية

- تقنيات تقييم الخيارات والتفاوض.
- صياغة اتفاقيات الوساطة والتسوية.
- الاعتبارات الأخلاقية عند التفاوض.

اليوم الخامس: التحضير للمحاكمة

- إعداد المذكرات القضائية وتحضير المؤتمرات التمهيدية.
- تنظيم الأدلة والتحضير للمحاكاة العملية للمحاكمة.
- تدريب الشهود على الشهادة أمام المحكمة.

PARTNER

UK Training



الأسبوع الثاني: إجراءات المحاكمة

اليوم الأول: المرافعات الافتتاحية

- صياغة وتقديم مرافعات افتتاحية مقنعة.
- تنظيم المرافعات لشد انتباه هيئة المحلفين وتوضيح القضية.

اليوم الثاني: استجواب الشهود

- تقنيات الاستجواب المباشر والتقاطعي.
- استخدام الأدلة أثناء الشهادات.
- إعداد الشهود للإدلاء بشهاداتهم بفعالية.

اليوم الثالث: تقديم الأدلة

- فهم قواعد الأدلة وقبولها.
- إدارة الاعتراضات واستخدام الأدلة التوضيحية.
- تعزيز القضية باستخدام الوسائل البصرية.

اليوم الرابع: المرافعات الختامية

- تنظيم وتقديم مرافعات ختامية مؤثرة.
- التعامل مع الردود وتوضيح النقاط الأساسية أمام هيئة المحلفين.

اليوم الخامس: تعليمات هيئة المحلفين والمداولات

- صياغة تعليمات واضحة لهيئة المحلفين.
- فهم عملية مداولات هيئة المحلفين وإجراءات ما بعد الحكم.

الأسبوع الثالث: العمليات ما بعد المحاكمة

اليوم الأول: الحكم والتنفيذ

- صياغة المذكرات القانونية ما بعد الحكم.
- الاعتبارات الأخلاقية بعد اختتام المحاكمة.

UK Training

PARTNER



اليوم الثاني: عملية الاستئناف

- تقديم الإخطارات بالاستئناف وفهم الإجراءات المتعلقة بها.
- صياغة المذكرات الاستئنافية وتقديم المرافعات الشفوية.

اليوم الثالث: تنفيذ الأحكام

- تقنيات تحصيل الأحكام واسترداد الأصول.
- التعامل مع إجراءات الامتناع عن التنفيذ والتنفيذ الدولي.

اليوم الرابع: الحلول البديلة للنزاعات ADR

- فهم وسائل ADR مثل التحكيم والوساطة.
- تعزيز مهارات التفاوض لتسوية النزاعات خارج المحكمة.

اليوم الخامس: المسؤولية المهنية والأخلاقيات

- إدارة تضارب المصالح وضمان السرية.
- فهم المعايير الأخلاقية المتعلقة بإدارة التقاضي.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الإيجابيات والسلبيات!

- اكتساب فهم شامل لـ معنى التقاضي وأهميته.
- إتقان استراتيجيات فعالة لجميع مراحل التقاضي.
- تحسين مهارات الترافع الشفوي وعرض القضية داخل المحكمة.
- تعلم تقنيات عملية لإدارة القضايا القانونية.
- تطوير المهارات المهنية اللازمة لوظائف مثل محام في التقاضي المدني أو سكرتير قانوني متخصص في التقاضي.

الخاتمة

تعد دورة التقاضي المدني هذه برنامجًا شاملًا مصممًا للمحترفين القانونيين الراغبين في تعزيز خبراتهم في التقاضي المدني. سيغادر المشاركون بفهم متعمق لـ معنى التقاضي، والاستراتيجيات، والاعتبارات الأخلاقية، مما يضمن جاهزيتهم لإدارة القضايا القانونية بفعالية.

سواء كنت محامًا مدنيًا، أو محترفًا ذو خبرة، أو شخصًا جديدًا في إدارة العمليات القانونية، توفر هذه الدورة الأدوات والمعرفة اللازمة لتحقيق النجاح في هذا المجال.

UK Training

PARTNER



خذ الخطوة التالية في مسيرتك القانونية—سجل الآن لإتقان فن التقاضي!

UK Training

PARTNER

