

إدارة الطاقة، تداول السلع، وعمليات الغاز الطبيعي
المسال

UK Traininig

PARTNER



إدارة الطاقة، تداول السلع، وعمليات الغاز الطبيعي المسال

مقدمة

هل ترغب في تطوير مهاراتك في إدارة الطاقة وتحقيق التميز في تجارة السلع العالمية، مع التركيز على أسواق النفط والغاز والغاز الطبيعي المسال LNG؟ هذه الدورة المكثفة لمدة 10 أيام توفر استكشافًا شاملاً لمبادئ إدارة الطاقة، أساسيات تجارة السلع، ورؤى متخصصة في أسواق النفط، الغاز، وLNG. تم تصميم البرنامج لتزويد المشاركين بالاستراتيجيات المتقدمة، الأدوات التحليلية، وأفضل الممارسات في القطاع، مما يضمن فهمًا عميقًا لديناميكيات السوق والاتجاهات العالمية للطاقة. هذا البرنامج هو فرصتك لإتقان المهارات اللازمة للتفوق في إدارة الطاقة، العقود التجارية، والتميز التشغيلي في صناعة الطاقة.

أهداف الدورة

بحلول نهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- إدارة الطاقة بشكل استراتيجي من خلال تطبيق إدارة الطاقة المستدامة وممارساتها.
- فهم أساسيات تجارة السلع مع التركيز على إدارة المخاطر وتحليل السوق.
- اكتساب الخبرة في أسواق النفط والغاز وآليات التسعير وسلاسل الإمداد العالمية.
- فهم هياكل أسواق LNG، أنواع العقود، واستراتيجيات التفاوض الفعالة.
- استكشاف عمليات تصدير LNG، بما في ذلك إدارة اللوجستيات، الامتثال، وتقنيات إدارة المخاطر.
- تطبيق الأدوات التحليلية المتقدمة لتوقعات السوق واتخاذ القرارات الاستراتيجية.
- تعزيز التفكير الاستراتيجي من أجل تحسين محفظات الطاقة وإدارة الأصول.

محاور الدورة

اليوم الأول: أساسيات إدارة الطاقة

- مقدمة لمفاهيم إدارة الطاقة.
- الاتجاهات العالمية للطاقة وممارسات الاستدامة.
- استراتيجيات الكفاءة في استخدام الطاقة والحفاظ عليها.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الثاني: إدارة محفظة الطاقة

- التخطيط الاستراتيجي وأطر السياسات لإدارة الطاقة.
- تقنيات تحقيق تحسين التكلفة في الطاقة.
- دراسات حالة حول تحسين المحفظات.

اليوم الثالث: أساسيات تجارة السلع

- نظرة عامة على أسواق السلع وأدوات التداول.
- استراتيجيات التداول الأساسية وتقنيات إدارة المخاطر.
- دور البورصات ومراكز المقاصة في التجارة.

اليوم الرابع: أدوات تحليل أسواق السلع

- أساليب اكتشاف الأسعار وتقييم السوق.
- مقارنة التحليل الفني والأساسي.
- استخدام منصات التداول والأدوات التحليلية.

اليوم الخامس: نظرة عامة على أسواق النفط والغاز

- ديناميكيات أسواق النفط الخام.
- أساسيات أسواق الغاز وآليات التسعير.
- معايير التسعير في أسواق النفط والغاز.

اليوم السادس: إدارة المخاطر في أسواق النفط والغاز

- استراتيجيات التحوط والأدوات المالية لإدارة المخاطر.
- إدارة تقلبات الأسعار.
- التخطيط للسيناريوهات في أسواق غير مستقرة.

اليوم السابع: أسواق LNG والعقود التجارية

- هيكل أسواق LNG والاتجاهات الحالية.
- أنواع عقود SPAs, MSAs, LNG, و LTAs.
- الشروط والأحكام الرئيسية في اتفاقيات LNG.

PARTNER



اليوم الثامن: استراتيجيات تسعير LNG والتفاوض

- نماذج تسعير LNG والمؤشرات.
- تقنيات التفاوض الناجحة لعقود LNG.
- دراسات حالة في التفاوض على عقود LNG.

اليوم التاسع: عمليات تصدير LNG

- إدارة سلاسل الإمداد واللوجستيات في عمليات LNG.
- تشغيل محطات التصدير والامتثال للأنظمة.
- استراتيجيات إدارة المخاطر في أنشطة تصدير LNG.

اليوم العاشر: المشروع النهائي والتكامل الاستراتيجي

- دراسة حالة جماعية حول إدارة الطاقة وتجارة LNG.
- التخطيط الاستراتيجي لتحسين محفظة الطاقة.
- حفل توزيع الشهادات والملاحظات الختامية.

لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- معرفة شاملة في استراتيجيات إدارة الطاقة المتقدمة وفهم ديناميكيات الأسواق العالمية للطاقة.
 - اكتساب مهارات عملية في تحليل الأسواق، إدارة المخاطر، و التفاوض على العقود التجارية في قطاع الطاقة.
 - أدوات وتقنيات متقدمة لتوقعات السوق وتحسين العمليات، مما يتيح لك اتخاذ قرارات استراتيجية مدروسة.
 - شهادة معتمدة تعزز آفاقك المهنية وتساهم في نموك المهني في مجال إدارة الطاقة و تجارة السلع.
- تعلم أفضل الممارسات المتعلقة بـ إدارة الطاقة المستدامة و إدارة الطاقة في الشركات، مما يمكن أن يكون نقطة انطلاق قوية للحصول على وظائف في إدارة الطاقة.

الخاتمة

تقدم لك هذه الدورة فرصة فريدة لتعميق معرفتك في إدارة الطاقة وأسواق السلع العالمية، مع تركيز خاص على أسواق النفط، الغاز الطبيعي المسال LNG، وإدارة المخاطر. من خلال دمج المعرفة النظرية مع التطبيقات العملية، ستمكنك هذه الدورة من اتخاذ قرارات استراتيجية مستنيرة لتحقيق التميز التشغيلي والاستدامة في قطاع الطاقة.

إذا كنت تطمح إلى تعزيز مهاراتك في إدارة الطاقة أو توسيع خبرتك في تجارة السلع، فإن هذه الدورة هي فرصتك المثالية للالتقاء بالخبير في المجال الحيوي.

PARTNER

