

دورة متقدمة في شهادة أخصائي المشتريات الدولي
المعتمد (CIPP)

UK Traininig

PARTNER



دورة متقدمة في شهادة أخصائي المشتريات الدولي المعتمد (CIPP)

مقدمة

أصبحت المشتريات الحديثة وظيفة استراتيجية تؤثر بشكل مباشر في الأداء المؤسسي والربحية واستدامة الأعمال وإدارة المخاطر وتحقيق الميزة التنافسية. ولم يعد دور المتخصصين في المشتريات مقتصرًا على تنفيذ عمليات الشراء أو إدارة الطلبات، بل أصبح يمتد إلى قيادة استراتيجيات التوريد، وإدارة العلاقات مع الموردين، وتعزيز القيمة التجارية، وتحسين الأداء المالي والتشغيلي للمؤسسة.

تم تصميم برنامج شهادة أخصائي المشتريات الدولي المعتمد CIPP من المعهد الدولي للمشتريات وإدارة سلاسل الإمداد IPSCMI لتطوير القدرات المتقدمة للمهنيين العاملين في المشتريات والتوريد وإدارة العقود وسلاسل الإمداد. ويركز البرنامج على التحول من المشتريات التشغيلية إلى المشتريات الاستراتيجية التي تدعم اتخاذ القرار المؤسسي وتساهم في تحقيق الأهداف طويلة المدى.

يغطي البرنامج موضوعات متقدمة تشمل التوريد الاستراتيجي، وإدارة فئات الإنفاق، وإدارة المحافظ الاستراتيجية للموردين، والتفاوض التجاري المتقدم، وإدارة العقود، وإدارة المخاطر، وتحليل التكلفة الإجمالية للملكية، وقياس الأداء، واستمرارية الأعمال، وتحقيق القيمة المؤسسية من خلال المشتريات.

كما يعتمد البرنامج على دراسات حالة واقعية وتطبيقات عملية مستمدة من القطاعات الصناعية والتجارية والخدمية، بما يساعد المشاركين على تعزيز قدرتهم على إدارة البيانات الشرائية المعقدة واتخاذ القرارات التجارية ذات التأثير الاستراتيجي.

أهداف الدورة

بنهاية هذه الدورة سيكون المشاركون قادرين على:

UK Training

PARTNER



- تطوير استراتيجيات مشتريات متوافقة مع الأهداف المؤسسية وخطط النمو.
- تقييم مساهمة المشتريات في تحقيق الأداء المؤسسي والميزة التنافسية.
- تصميم استراتيجيات التوريد لفئات الإنفاق الاستراتيجية.
- تطبيق منهجيات متقدمة لإدارة الموردين والشركاء الاستراتيجيين.
- تطوير خطط فعالة لإدارة علاقات الموردين وتحسين أدائهم.
- تنفيذ عمليات تقييم تجاري وفني متقدمة للموردين والعروض.
- قيادة مفاوضات تجارية عالية القيمة وتحقيق نتائج مستدامة.
- إدارة المخاطر المرتبطة بالموردين والعقود وسلاسل الإمداد.
- تطبيق مبادئ الحوكمة والامتثال في أنشطة المشتريات.
- تحليل التكلفة الإجمالية للملكية واتخاذ قرارات مبنية على القيمة.
- تطوير أنظمة متقدمة لقياس أداء المشتريات والموردين.
- دعم استمرارية الأعمال والمرونة التشغيلية من خلال استراتيجيات التوريد.
- تعزيز دور المشتريات في دعم القرارات التنفيذية.
- إعداد خطط تطوير استراتيجية لوظيفة المشتريات داخل المؤسسة.
- تحقيق قيمة مستدامة من خلال الممارسات الاحترافية للمشتريات.

محاوِر الدورة

اليوم الأول: القيادة الاستراتيجية للمشتريات وتحقيق القيمة المؤسسية

- تطور المشتريات من وظيفة تشغيلية إلى شريك استراتيجي.
- مساهمة المشتريات في تحقيق الأهداف المؤسسية.
- موازنة استراتيجية المشتريات مع استراتيجية المؤسسة.
- نماذج تشغيل المشتريات الحديثة.
- حوكمة المشتريات والمسؤوليات القيادية.
- قياس القيمة المضافة للمشتريات.
- تقييم نضج وظيفة المشتريات.
- التحول المؤسسي في إدارة المشتريات.
- مؤشرات الأداء الاستراتيجية للمشتريات.
- دراسة حالة حول قيادة المشتريات الاستراتيجية.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الثاني: التوريد الاستراتيجي وإدارة فئات الإنفاق

- منهجيات التوريد الاستراتيجي.
- تحليل الإنفاق وتحديد فرص التحسين.
- إدارة فئات الإنفاق الاستراتيجية.
- تحليل الأسواق والموردين.
- تطوير استراتيجيات الفئات الشرائية.
- تحليل التكلفة الإجمالية للملكية.
- الشراء القائم على القيمة.
- تخطيط التوريد طويل المدى.
- تقييم البدائل الشرائية.
- ورشة عمل تطبيقية في بناء استراتيجية توريد.

اليوم الثالث: إدارة الموردين والشراكات الاستراتيجية

- تصنيف الموردين وفق الأهمية الاستراتيجية.
- إدارة المحافظ الاستراتيجية للموردين.
- تطوير الموردين وتحسين قدراتهم.
- بناء الشراكات طويلة المدى.
- قياس أداء الموردين وإدارة التحسين المستمر.
- إدارة المخاطر المرتبطة بالموردين.
- استراتيجيات استمرارية التوريد.
- إدارة الاعتماد على الموردين الرئيسيين.
- الابتكار والتطوير المشترك مع الموردين.
- دراسة حالة متقدمة في إدارة الموردين.

UK Traininig

PARTNER



اليوم الرابع: التفاوض التجاري وإدارة العقود والمخاطر

- استراتيجيات التفاوض التجاري المتقدم.
- التخطيط والإعداد للمفاوضات عالية القيمة.
- تحليل مراكز القوة والتأثير في التفاوض.
- إدارة العقود الاستراتيجية.
- تخصيص المخاطر التعاقدية.
- الحوكمة التعاقدية وإدارة الالتزامات.
- إدارة المطالبات والنزاعات التعاقدية.
- تقييم المخاطر التجارية والتشغيلية.
- تطوير خطط الاستجابة للمخاطر.
- محاكاة عملية لمفاوضات تجارية معقدة.

اليوم الخامس: التميز المؤسسي في المشتريات واتخاذ القرار التنفيذي

- أنظمة قياس أداء المشتريات.
- مؤشرات الأداء الرئيسية للمشتريات.
- التحليلات المتقدمة وتقارير الإدارة العليا.
- دور المشتريات في استمرارية الأعمال.
- إدارة التوريد أثناء الأزمات والتقلبات السوقية.
- اتخاذ القرار الاستراتيجي في المشتريات.
- برامج التحسين المستمر والتميز المؤسسي.
- التحول الرقمي في المشتريات وسلاسل الإمداد.
- إعداد خارطة طريق لتطوير المشتريات.
- مشروع تطبيقي متكامل لبناء استراتيجية مشتريات مؤسسية.

UK Traininig

PARTNER



لماذا يجب عليك حضور هذه الدورة؟ الايجابيات والسلبيات!

- تعزيز القدرات القيادية والاستراتيجية في المشتريات.
- تطوير مهارات اتخاذ القرار التجاري عالي التأثير.
- تحسين إدارة الموردين والشراكات الاستراتيجية.
- تعزيز القدرة على إدارة العقود المعقدة.
- رفع كفاءة إدارة المخاطر والتوريد.
- تطوير استراتيجيات تحقق قيمة مؤسسية مستدامة.
- تحسين الأداء المالي والتشغيلي للمشتريات.
- تعزيز المرونة واستمرارية الأعمال.
- تطوير أنظمة متقدمة لقياس الأداء.
- اكتساب أدوات عملية قابلة للتطبيق مباشرة.
- تعزيز الحوكمة والامتثال في المشتريات.
- دعم فرص التطور المهني والقيادي.

الخاتمة

تمثل شهادة أخصائي المشتريات الدولي المعتمد CIPP من المعهد الدولي للمشتريات وإدارة سلاسل الإمداد IPSCMI برنامجًا متقدمًا يهدف إلى تطوير الكفاءات المهنية القادرة على قيادة المشتريات من منظور استراتيجي يحقق القيمة المؤسسية ويعزز القدرة التنافسية للمؤسسات.

يركز البرنامج على بناء قدرات المشاركين في مجالات التوريد الاستراتيجي، وإدارة الموردين، والتفاوض التجاري، وإدارة العقود، وتحليل التكاليف، وإدارة المخاطر، وقياس الأداء، بما يضمن الانتقال من التركيز على تنفيذ العمليات الشرائية إلى قيادة القرارات الاستراتيجية المؤثرة في النتائج المؤسسية.

ومن خلال الدمج بين أفضل الممارسات العالمية والتطبيقات العملية الواقعية، يكتسب المشاركون المعرفة والأدوات اللازمة لتحسين أداء المشتريات، وتعزيز استمرارية الأعمال، ورفع كفاءة الموردين، وتحقيق وفورات مستدامة، ودعم أهداف النمو والربحية على المدى الطويل.

كما يوفر البرنامج إطارًا عمليًا لتطوير وظيفة المشتريات باعتبارها شريكًا استراتيجيًا في تحقيق النجاح المؤسسي، وتمكين المؤسسات من التعامل بفعالية مع التحديات المتزايدة في بيئات الأعمال المعاصرة.

UK Training

PARTNER



الأسئلة الشائعة

ما هي شهادة محترف المشتريات الدولي المعتمد CIPP ولمن طُمنت؟

تعد شهادة محترف المشتريات الدولي المعتمد CIPP من الشهادات المهنية المتقدمة المخصصة للمتخصصين في المشتريات الراغبين في تطوير قدراتهم الاستراتيجية والقيادية. وعند التساؤل ما هي CIPP أو ما معنى CIPP، فهي برنامج مهني يركز على التوريد الاستراتيجي، وإدارة الموردين، والحوكمة، وإدارة المخاطر، وتحقيق القيمة المؤسسية من خلال المشتريات. وتجدر الإشارة إلى أن هذه الشهادة تختلف عن شهادة CIPP في مجال الخصوصية المعروفة في قطاع حماية البيانات.

ما أهمية شهادة CIPP للمتخصصين في المشتريات؟

توفر شهادة CIPP إطارًا متقدمًا لتطوير المهارات المطلوبة في بيئات المشتريات الحديثة، حيث تساعد المشاركين على الانتقال من تنفيذ عمليات الشراء التقليدية إلى إدارة المشتريات الاستراتيجية. كما تعزز الشهادات المهنية للمشتريات مكانة المتخصصين وتدعم قدرتهم على اتخاذ القرارات التجارية وإدارة الموردين والعقود بكفاءة أعلى.

ما المهارات التي يحتاجها محترفو المشتريات لتحقيق النجاح؟

يحتاج محترفو المشتريات إلى مجموعة متنوعة من المهارات تشمل التفاوض التجاري، وإدارة الموردين، وتحليل الأسواق، وإدارة المخاطر، وتطوير استراتيجيات التوريد، وقياس الأداء. وتساعد الدورات التدريبية للمتخصصين في المشتريات على تطوير هذه المهارات وتمكين المشاركين من التعامل مع بيئات الأعمال المعقدة وتحقيق أفضل قيمة للمؤسسات.

كيف تساهم الشهادات المهنية في تطوير المسار الوظيفي للمشتريات؟

تعد شهادات الاعتماد المهنية للمشتريات من أهم الوسائل التي تساعد المتخصصين على تعزيز خبراتهم ومصادقيتهم المهنية. ويبحث العديد من العاملين في هذا المجال عن شهادات مهنية للمشتريات أو شهادات لمتخصصي المشتريات في القطاع العام بهدف تحسين فرصهم الوظيفية، وتولي مناصب قيادية، والمساهمة بشكل أكبر في تحقيق أهداف مؤسساتهم.

ما المهارات التي سيكتسبها المشاركون من برنامج CIPP؟

سيكتسب المشاركون معرفة متقدمة في التوريد الاستراتيجي، وإدارة فئات الإنفاق، وإدارة علاقات الموردين، والحوكمة التعاقدية، والتفاوض التجاري، وإدارة المخاطر، وقياس الأداء. كما يساعد البرنامج على تطوير القدرات القيادية والتحليلية اللازمة لاتخاذ قرارات فعالة، وبناء شراكات استراتيجية مع الموردين، وتحقيق قيمة مستدامة من أنشطة المشتريات بما يتوافق مع أفضل الممارسات العالمية للمهنة.

UK Training

PARTNER

